



David Fernández CEO de Cipher, solución de ciberseguridad de Prosegur
"El colapso de Microsoft se repetirá si las empresas deciden ahorrar costes en lugar de diversificar" **PÁG. 11**



La 'explosión' del alquiler llega a Canarias, Valencia y Asturias
PÁG. 30

Las energéticas duplican en dos años su despliegue fotovoltaico

Las firmas del Ibex suben su cuota en energía solar y ya representa un tercio de los MW

Las empresas del Ibex 35 se han enfocado en los dos últimos años en la puesta en marcha de los activos solares y, en España, han aumentado la potencia solar instalada hasta los 9.348 megavatios (MW)

en el primer semestre de este año, lo que supone duplicar los 4.613 MW que poseían en el país en el mismo periodo de hace dos años. Con estos mimbres, Acciona Energía, Iberdrola, Endesa, Naturgy y

Solaria son ya propietarias de uno de cada tres MW instalados en el país y han elevado su cuota con respecto al año 2022 en más de diez puntos porcentuales. En concreto, los grandes nombres del se-

lectivo representan el 34,4% de los 27.186 MW solares-fotovoltaicos en operación en España hasta este junio, frente a una cuota del 23% de hace dos años, según los datos de Red Eléctrica. **PÁG. 5**

BBVA pierde 12.000 millones en bolsa, más de lo que vale Sabadell

La prima se sigue contrayendo día a día

BBVA pierde más de 12.000 millones de euros de valor en bolsa desde el pasado 26 de abril, el último día de cotización antes de que saliese a la luz la nueva intenciona para fusionarse con Banco Sabadell. **PÁG. 8**

PUIGDEMONT NO LOGRA PARAR LA INVESTIDURA DE SALVADOR ILLA

El líder de Junts lanza una arenga a 300 metros del Parlament, pero el socialista gobernará Cataluña. Los mossos activaron sin éxito la 'Operación Jaula' para detener al fugado. **PÁGS 23 a 26**

EDITORIAL

Inaudita burla al Estado de Derecho **PÁG. 3**



Salvador Illa y Carles Puigdemont. EE

El fondo Sepi recibe más de 500 millones de devoluciones

PÁG. 9

Moncloa admite el "error" de facilitar el cese por tener jornada adaptada

Casi una semana después de su publicación en el BOE, Igualdad asume que cometió un "error técnico" al introducir una modificación en la Ley Trans, borrando la prohibición del despido a los empleados que cuenten con una jornada adaptada. **PÁG. 29**

La mitad de los trenes entregados por Talgo a Renfe están averiados

Presentan fallos de telecomunicaciones

La guerra entre Renfe y Talgo se recrudece. Después de que las discrepancias entre la operadora pública y el fabricante de los convoyes aumentaran a raíz del incidente del pasado lunes en el que 494

personas se quedaron atrapadas durante más de dos horas, el conflicto va a más por las averías que impiden la entrada en servicio de hasta 11 trenes; la mitad, de los suministrados hasta ahora. **PÁG. 6**

Los grandes fondos de deuda exprimen el rally y ganan casi el 2% en 2024

La expectativa de rebaja de tipos los impulsa

Las rentabilidades que los inversores exigen a los bonos se han derrumbado ante la expectativa de que los bancos centrales aceleren sus políticas monetarias hacia tipos más bajos, lo que ha elevado el

precio de la deuda en las carteras. Esta subida comenzó hace unas semanas y acumula un rally que se refleja en los fondos que invierten en este activo, que hace unos meses estaban en negativo. **PÁG. 17**

Las pequeñas capitalizadas de EEUU borran su recuperación

El Russell 2000 es el índice que más cede en Wall Street

Las *small caps* vivieron una fuerte subida hace unas semanas, en las que se habló de una clara rotación en las carteras. Pero en agosto es el índice que más retrocede por los temores a una recesión en EEUU. **PÁG. 19**

TuTechô amplía capital y alcanza los 40 millones

La fundadora de Magalanes, Azora o los Ribera son sus principales accionistas **PÁG. 10**



Campofrío deja atrás las pérdidas y gana 30 millones

El grupo mexicano Sigma, propietario de la cárnica, logra récord de ingresos **PÁG. 12**



El negocio de fabricación a terceros de Rovi se desfonda

La facturación baja en un 31% en pleno proceso de búsqueda de compradores **PÁG. 14**



Opinión

Protagonistas



Gonzalo Urquijo
CONSEJERO DELEGADO DE TALGO



Ana Redondo
MINISTRA DE IGUALDAD



Carles Puigdemont
EXPRESIDENTE DE LA GENERALITAT



Francisco Reynés
PDTE. Y CONS. DELG. DE NATURGY



David Fernández
CONSEJERO DELEGADO DE CIPHER

Alto volumen de averías

La mitad de los trenes entregados por Talgo a Renfe el pasado mes de mayo presenta averías de consideración. Estas deficiencias por parte del fabricante están provocando demoras y pérdidas de eficiencia al operador.

Un grave error

La descoordinación de Igualdad y Trabajo en la elaboración de la Ley de Paridad modifica las condiciones de despido de trabajadores con adaptación de jornada. El “fallo” crea incertidumbre jurídica en el ámbito laboral.

Desprecio a la democracia

Puigdemont vuelve a huir de las autoridades lo que no solo demuestra su cobardía a la hora de asumir las responsabilidades penales que pesan sobre él. Además, evidencia su desprecio a la democracia y el Estado de Derecho.

Récord en fotovoltaica

Naturgy logra, junto con los otros gigantes energéticos del Ibex, el récord de 9.300 MW de fotovoltaica instalados en España. La gran demanda de energía de origen solar aún existente les seguirá ofreciendo oportunidades.

Necesaria advertencia

El consejero delegado de la división de ciberseguridad de Prosegur avisa en *elEconomista.es* del riesgo de que el reciente fallo de seguridad de Microsoft se repita. Así ocurrirá si las empresas “ahorran costes y no diversifican”.

Quiosco

FRANKFURTER. A. Z. (ALEMANIA)

Un socio comercial líder junto a Alemania

Estados Unidos fue el socio comercial más importante de Alemania en el primer semestre del año. Las exportaciones de las empresas alemanas a Estados Unidos están creciendo, mientras que a China se están reduciendo. Probablemente esto se deba a la fuerte economía estadounidense aunque también existen razones a largo plazo. El intercambio junto a Estados Unidos se cifra en 127 mil millones de euros de enero a junio, 5 mil millones más que con China. Con estas cifras la subida de las exportaciones a Estados Unidos es del 3,3% y mantiene una gran actitud de cara al resto del año para elevar todavía más la cifra de exportaciones a América.

THE IRISH TIMES (IRLANDA)

Estabilidad para la inflación irlandesa

La subida generalizada de los precios en Irlanda se ha mantenido en el 2,2% durante el mes de julio. Un dato positivo para el país pero que llegan junto a un crecimiento del gasto doméstico sobre la factura energética en un 3,1%. Los mayores aumentos se registraron en transporte, donde los precios se elevaron un 5,5% debido al coste del combustible, y en los restaurantes y hoteles un 4,3% por el aumento del precio en las bebidas alcohólicas y los alimentos básicos. Aun así los datos no son preocupantes para quebrar la estabilidad futura de la economía irlandesa y el gobierno continúa trabajando.

El Tsunami

¿Dónde está el vídeo de Sánchez ante el juez?

Son varios los medios de comunicación que, desde el mes pasado, se hacían ilusiones de conseguir la que está llamada a convertirse en la imagen más importante de la actualidad política de este verano, o incluso de todo el año. Una fotografía o, mejor aún, un vídeo del presidente **Pedro Sánchez** ante el juez **Juan Carlos Peinado**, en su despacho de La Moncloa, es la tan codiciada pieza y, además, resulta factible conseguirla. No en vano el magistrado que instruye el caso sobre el presunto tráfico de influencias de la esposa de Sánchez, **Begoña Gómez**, acudió con un equipo de grabación a la sede presidencial para tomar declaración a Sánchez. Sin duda, el documento gráfico se filmó y se archivó respetando todas las garantías de confidencialidad que la legislación española exige para este tipo de contenidos. Ahora bien, nadie duda de que resulta extremadamente difícil que un vídeo tan buscado no acabe filtrándose por alguna vía. Basta con recordar el ejemplo reciente de las imágenes de la propia Begoña Gómez ante el juez, unas instantáneas que solo tardaron cuatro días en aparecer en las portadas de los periódicos y los portales de internet. En el caso de la filmación de Sánchez y Peinado en Moncloa, hay quien comenta, en círculos periodísticos, que ya hay personas “que han visto fragmentos”. Pero lo cierto es que nadie sabe cómo acceder a ellos y reproducirlos.

Moncloa redoblará los ataques contra Ayuso

Las vacaciones de agosto no impiden que en el Gobierno se afanen por definir las líneas maestras de su estrategia de comunicación pa-



El juez Juan Carlos Peinado . EE

El Gobierno buscará ‘distraer’ la atención del concierto fiscal catalán mediante ataques a Madrid

ra el próximo otoño. Consiga o no **Salvador Illa** formar su Ejecutivo, lo que está claro es que el curso político seguirá marcado por la polémica en torno al concierto fiscal catalán pactado por PSC y ERC. Ante esa situación, se rumorea que en Moncloa tienen claro que la mejor defensa es un buen ataque y vuelven a fijar sus objeti-

vos sobre la presidenta autonómica, **Isabel Díaz Ayuso**. Se rumorea así que especialmente Hacienda martillará a Madrid en los próximos meses con acusaciones de que esa autonomía practica una competencia fiscal desleal con el resto de autonomías.

La otra cara de la caída de los precios alimentarios

Los consumidores celebran el abaratamiento de los alimentos en los últimos meses, pero esa evolución tiene otra cara. Fuentes del sector agrícola denuncian que los precios bajan ahora tan rápido que ya no se cubren costes en cultivos como la sandía.

El pulso de los lectores

Las condiciones laborales en este país dejan mucho que desear. No se valora al trabajador, no se valora la vida personal del trabajador, no se forma al trabajador, no se le incentiva para ser mejor y por supuesto no se tiene en cuenta su visión.
@ DANIEL C.

El nuevo paso de Barcelona para frenar los pisos turísticos, es un paso para aumentar la oferta de la vivienda. Ya hemos visto que regular el mercado privado no funciona, pues habrá que crear viviendas públicas.
@ FRAN G.

Han robado los datos de todos los españoles en la DGT y da bastante miedo. En otro país ya habrían buscado responsabilidades ante los ciberataques pero aquí no ocurre eso.
@ KONRAD RUBIO

Pienso que la inmigración no va a reducir las tasas de paro en España. Básicamente los inmigrantes que entran y trabajan representan un porcentaje muy bajo del total, con lo que el denominador crece más que el numerador. Evidentemente hay que tener en cuenta otros aspectos como las condiciones de trabajo que se les ofrece y las ayudas gubernamentales que tienen.
@ DAVID MARTÍN

La posible autofinanciación de Cataluña se creará a costa de vivir de los impuestos del resto de españoles. Espero que finalmente no ocurra y en la Generalitat sean conscientes del peligro esto para su economía. No es el mismo caso que el de País Vasco y Navarra.
@ FERNANDO MARTÍN

En clave empresarial

La descoordinación del Gobierno

El inesperado cambio en la normativa sobre despidos de trabajadores con adaptación de jornada, revelada por *elEconomista.es*, provoca un terremoto en el Ejecutivo. Trabajo se ve obligado a admitir que dicha modificación, que flexibiliza los ceses de esos empleados, se deriva de un “error” cometido por el Ministerio de Igualdad en la redacción de la Ley de Paridad. Se repite así una descoordinación de igual gravedad a aquélla en la ya incurrieron ambos departamentos, en la época de Irene Montero, cuando dictaban simultáneamente reglamentos y criterios dispares para perseguir la discriminación en el trabajo. Ya entonces se demostró que estas discrepancias están muy lejos de ser fallos de reducido alcance. Muy al contrario, introducen una mayor confusión en la labor de abogados y jueces laboristas en un ámbito en el que la normativa ya ha sufrido demasiados vaivenes en los últimos años.

Un capítulo que Rovi debe dejar atrás

El laboratorio Rovi afronta un importante retroceso en su división de fabricación de medicamentos para terceros. En el primer semestre de este año, los ingresos de esa área disminuyeron más de un 30%, y resultaría ilusorio que la empresa espere una corrección de esa tendencia en las condiciones actuales. La causa estriba en que la fabricación para terceros de Rovi está todavía muy focalizada en el desarrollo de la vacuna contra el Covid-19 de Moderna. Desde el fin de la pandemia la demanda de ese antídoto ha caído a niveles ínfimos y carece de visos de recuperación. Rovi no debe demorar más la búsqueda de nuevos socios que le permitan operar en ámbitos en los que existan necesidades más urgentes.

Necesaria alza de la oferta de alquileres

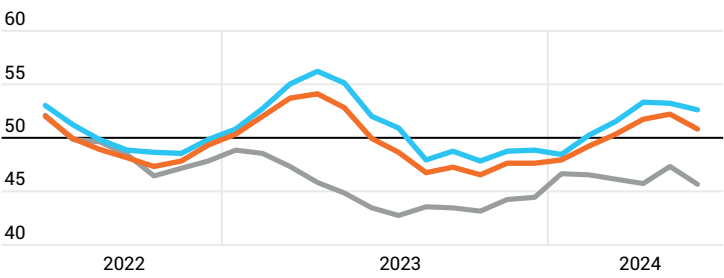
La subida de los alquileres inmobiliarios ya no solo alarma por su cuantía –superior al 8% mensual– sino también por su alcance. Las alzas afectan por igual a las principales capitales como a áreas tradicionalmente menos tensionadas. Es por ello que los expertos aseguran que nunca antes fue tan profundo el desfase entre la demanda y la oferta. La solución solo puede pasar por ayuda a incrementar a esta última acabando con la inseguridad jurídica que acosa a los propietarios y eliminando las trabas burocráticas para las nuevas promociones.

El gráfico

Eurozona: PMI

Índice (>50, expansión y <50, contracción)

Compuesto Manufacturas Servicios



Fuente: CaixaBank Research, a partir de datos de S&P Global.

elEconomista.es

RECUPERACIÓN MODERADA DE LA UNIÓN MONETARIA. La eurozona evita, de momento, la recesión, lo que no impide que los indicadores adelantados de actividad dejen poco lugar para el optimismo. CaixaBank Research destaca cómo, aun cuando el índice PMI de junio se mantuvo en positivo, su descenso (hasta el 50,8 desde el 52,2 de mayo) decepcionó a las principales casas de análisis.

Inaudita burla al Estado de Derecho

Carles Puigdemont volvió a demostrar este jueves que no reconoce límite alguno en su afán por dinamitar el normal funcionamiento de las instituciones democráticas. El mismo día de la investidura de Salvador Illa, con una orden de detención todavía en vigor tras siete años, el expresidente prófugo se permitió presentarse en el centro de Barcelona, concentrar allí a sus fieles y volver a huir después de arengarles prometiendo nuevos desafíos a las autoridades. Si toda esta secuencia se desarrolló en medio de la más absoluta impunidad, la responsabilidad recae, en primer lugar, en el cuerpo de Mossos d’ Esquadra. La intención de la Policía autonómica de no detener de inmediato a Puigdemont podía justificarse como un medio de evitar una respuesta violenta de sus partidarios congregados en las calles. Lo que carece de toda disculpa es el hecho de que en ningún momento hubo agentes custodiando de cerca al político secesionista. Es imposi-

Sánchez no debe seguir mirando hacia otro lado ante la impunidad de Puigdemont y de sus desafíos a la democracia

ble compensar tan evidente dejación de funciones, comparable a la mostrada ante el referéndum ilegal del 1-O, con las órdenes de detención dictadas a posteriori o con las sucesivas, e inútiles, *Operaciones Jaula* desplegadas en las carreteras. Puigdemont sale indemne así del nuevo pulso que

plantea a los cuerpos de seguridad, jueces y, sobre todo, al Gobierno de Pedro Sánchez. El jefe del Ejecutivo se ha mostrado dispuesto a aceptarlo todo, en el terreno económico y político, con tal de conseguir el objetivo de que su exministro de Sanidad sea investido *president*. Pero ni siquiera Sánchez puede mirar por más tiempo hacia otro lado ante la bochornosa burla al Estado de Derecho que Puigdemont ha protagonizado, y debe romper toda relación con Junts.

La energía solar aún presenta recorrido

Las grandes eléctricas españolas ya suman en nuestro país más de 9.300 megawattios de potencia fotovoltaica instalada. Esa cifra supone duplicar la capacidad que los gigantes energéticos del Ibex presentaban en este ámbito hace dos años. Todo ellos han sacado el máximo partido del atractivo inversor que atesora la energía solar en España. Es cierto que resultaría ingenuo pensar que ese auge puede perpetuarse en nuestro país y, de hecho, ya se observan los primeros síntomas de saturación en el sistema. Se trataría de una evolución semejante a la que ya muestra la eólica, donde los crecimientos se reducen un 50%. Ahora bien, la alta demanda que aún presenta la fotovoltaica en el exterior brinda nuevas oportunidades a las eléctricas españolas.

La impaciencia del inversor en renta fija

Los veinte mayores fondos de renta fija arrojan unas ganancias del 2% en el año. No es una cifra desdeñable si se considera que, hasta hace poco, su acumulado era negativo. Ahora soplan vientos a favor de la deuda, dado que es el activo refugio por excelencia ante turbulencias bursátiles como las vividas esta semana. Pero más a su favor juega la expectativa de que se avecinan varias bajadas de tipos del BCE y la Fed. Es una perspectiva lógica considerando que la reducción del precio del dinero está recién comenzada en la eurozona y aún tiene que iniciarse en EEUU. Ahora bien, la impaciencia es mala consejera y quizá las reducciones no sean tan rápidas como los inversores esperan. No deben olvidarse los apuros que especialmente el BCE afronta aún para reducir la inflación.

La imagen



SAÚL CRAVIOTTO SE CONVIERTE EN EL DEPORTISTA ESPAÑOL CON MÁS MEDALLAS. El piragüista Saúl Craviotto (segundo por la izquierda) se alzó con el bronce ayer en la final del K4 500 metros en los Juegos Olímpicos de París. Esta victoria le convierte en el deportista español con más medallas olímpicas. REUTERS

PRESIDENTE EDITOR: Gregorio Peña.
VICEPRESIDENTE: Clemente González Soler.
DIRECTOR COMERCIAL: Gabriel González Gómez.
DIRECTOR DE OPERACIONES Y FINANZAS: David Atienza.
DIRECTOR GERENTE DE INTERNET: Rubén Santamaría.
DIRECTOR DE COMUNICACIÓN: Juan Carlos Serrano.
SUBDIRECTORA DE PUBLICIDAD INSTITUCIONAL: Nieves Amavizca.
DIRECTORA DE ADMINISTRACIÓN: Marisa Fernández.

elEconomista
DIRECTOR: Amador G. Ayora.
DIRECTORES ADJUNTOS: Joaquín Gómez, Javier Huerta y Laia Julbe. **SUBDIRECTOR:** Rubén Esteller.
JEFE DE REDACCIÓN: EMPRESAS Y FINANZAS: Javier Mesones. **BOLSA E INVERSIÓN:** Isabel Blanco.
ECONOMÍA: Ignacio Flores. **INVESTIGACIÓN:** Javier Romera. **CONTENIDOS Y COORDINACIÓN:** Francisco Sánchez y Ana Míguez.
COORDINADORES: OPINIÓN: Rafael Pascual. **NORMAS Y TRIBUTOS:** Eva Díaz. **DISEÑO:** Pedro Vicente.
FOTOGRAFÍA: Pepo García. **INFOGRAFÍA:** Clemente Ortega. **INFORMACIÓN AUTONÓMICA:** Carmen Delgado.
DELEGACIONES: BRUSELAS: Lidia Montes. **PAÍS VASCO:** Maite Martínez. **VALENCIA:** Ángel Álvarez. **CASTILLA Y LEÓN:** Rafael Daniel.
elEconomista.es
DIRECTOR DE DISEÑO, PRODUCTO Y NUEVOS DESARROLLOS: Javier E. Saralegui.

PRESIDENTE FUNDADOR
Alfonso de Salas
Fundado en 2006
EDITORIAL ECOPRENSA SA
Dep. Legal: M-7853-2006
PARA CONTACTAR
C/ Condesa de Venadito, 1.
28027. Madrid.
Telf: 91 3246700
www.eleconomista.es/opinion

Opinión

Hidrógeno y biocombustibles: claves en descarbonización



Nacho Casajús

Global Strategy & Global Lead en Exolum

El camino hacia una economía libre de carbono se ha convertido en el objetivo común de la economía global, y en particular, del sector energético. Este cambio, gestado durante décadas, es crucial para mitigar los efectos del cambio climático. La reducción de las emisiones de dióxido de carbono es un proceso gradual que requiere el respaldo de fuentes de energía alternativas para su plena implementación.

La legislación europea, representada por el paquete *Fit for 55*, junto con la revisión del Pniec en España, son ejemplos de las más recientes regulaciones dentro de un creciente conjunto de proyectos legislativos. Estos establecen obligaciones tanto para las empresas como para los Estados miembros con el fin de alcanzar los objetivos de reducción de emisiones. Este esfuerzo está siendo liderado actualmente por la Unión Europea, demostrando su compromiso frente al calentamiento global.

A pesar de que las fuentes de energía renovable representan una promesa para el futuro, todavía se encuentran en una fase inicial, lo que dificulta su capacidad para reemplazar a las convencionales. Por ello, es crucial explorar y promover el desarrollo de nuevos vectores energéticos, como los biocombustibles, los combustibles sintéticos y el hidrógeno y sus derivados. Estos vectores emergentes desempeñarán un papel vital en la descarbonización de sectores que presentan desafíos para la electrificación, como la aviación o el transporte marítimo.

El sector del transporte y la logística se enfrenta a un desafío formidable: la inviabilidad

de su electrificación en el corto y medio plazo. Los vehículos eléctricos destinados al uso privado están ganando terreno y experimentando un crecimiento significativo a nivel europeo. Sin embargo, su adopción masiva aún se ve obstaculizada por su elevado coste. En cuanto al transporte de mercancías por tierra, la tecnología eléctrica se topa con un obstáculo considerable: la necesidad de baterías de gran tamaño que, paradójicamente, reducirían el espacio disponible para la carga de los propios vehículos. En los ámbitos del transporte aéreo y marítimo, el desafío es similar, lo que complica aún más la transición hacia una movilidad más sostenible.

Ante este panorama, la solución más factible radica en los combustibles sintéticos y los biocombustibles. Estos últimos emiten menos carbono que los carburantes tradicionales, lo que los convierte en una alternativa prometedora. Los biocombustibles elaborados a partir de biomasa han demostrado tener un gran potencial, pero recientemente han surgido opciones aún más innovadoras. Los combustibles alternativos generados a partir de residuos como el aceite usado representan una solución que no consume productos agrícolas ni suelo. Esta opción, además de ser respetuosa con el medioambiente, refuerza la circularidad del ciclo productivo, alineándose así con los principios de este modelo económico.

Actualmente, cuando conducimos un vehículo diésel, aproximadamente un 10% del combustible proviene de fuentes renovables. Esta es una de las grandes ventajas de los biocombustibles: su compatibilidad con los motores

de combustión interna actuales. Esta característica permite una transición suave y progresiva hacia la descarbonización del transporte por carretera. Además, los biocombustibles se integran de manera eficiente en la infraestructura logística existente, eliminando la necesidad de inversiones significativas en transporte y almacenamiento. Las refinerías actuales también pueden adaptarse con relativa facilidad para producir estos combustibles, lo que posibilita aún más su implantación. En el ámbito de la aviación, el combustible alternativo, conocido como SAF (*Sustainable Aviation Fuel*), se presenta como la única solución viable para reducir emisiones de carbono en el corto plazo. Este tipo de combustible, producido a

partir de fuentes sostenibles, tiene el potencial de transformar la industria de la aviación y contribuir a la lucha contra el cambio climático.

Aunque los principales fabricantes de aviones han comenzado a explorar el uso de hidrógeno, estos prototipos están en las primeras etapas de desarrollo y lejos de ser comercialmente viables. El hidrógeno, aunque prometedor, presenta desafíos significativos en términos de almacenamiento y seguridad que deben abordarse antes de ser adoptado ampliamente. Además, la renovación de las flotas aéreas es un proceso que lleva tiempo. Los aviones son inversiones a largo plazo que las aerolíneas esperan utilizar durante varias décadas. Por lo tanto, incluso si los aviones propulsados por hidrógeno estuvieran disponibles hoy, llevaría años antes de que constituyan una parte significativa de la flota aérea mundial. Por lo tanto, en el corto y medio plazo, combusti-

bles como el SAF representan la mejor opción para reducir las emisiones de la aviación. Su uso puede ser implementado de manera relativamente rápida y sin necesidad de cambios drásticos en la infraestructura existente o en los aviones.

De forma paralela, debemos continuar avanzando en la investigación del hidrógeno. La inversión de 16.300 millones de euros del Perite representa una oportunidad excepcional para seguir explorando esta fuente de energía. Ya se vislumbran beneficios potenciales a corto plazo para la industria pesada y los procesos químicos que generan grandes cantidades de carbono, sectores en los que el hidrógeno puede contribuir de manera significativa a su descarbonización. Además, el hidrógeno ofrece dos ventajas adicionales; su almacenamiento y transporte a través de líquidos portadores de hidrógeno (LOHC) es compatible con las redes de distribución de graneles líquidos existentes; y, el hidrógeno puede actuar como medio de almacenamiento del excedente energético producido por las energías renovables. Esto convierte al hidrógeno en un elemento clave en la transición hacia un futuro energético más sostenible. La diversidad energética es fundamental. No debemos limitarnos a una única solución energética, sino aprovechar lo que los nuevos vectores pueden ofrecer; al igual que se hace con las distintas fuentes de electricidad renovables. El papel de las instituciones es crucial en este aspecto. Deben favorecer un desarrollo competitivo que respete la neutralidad tecnológica, promoviendo una transición energética progresiva y holística. En conclusión, la transición energética requiere un enfoque diversificado y equilibrado. Al aprovechar el potencial de los combustibles alternativos, podemos avanzar hacia un futuro energético que no solo sea sostenible, sino también eficiente y resiliente.

La neutralidad tecnológica es necesaria para desarrollar un mercado sostenible

“Cuando veas pelar las barbas de tu vecino jubilado...”



Javier Fdez.-Pacheco

Profesor de EAE Business School

Hace apenas un par de meses, el aún gobernador del Banco de España defendía en el Congreso la necesidad de adoptar medidas encaminadas a paliar los efectos perniciosos que el envejecimiento de la población española tiene sobre el sistema público de pensiones.

Es pernicioso porque el dinero que empresas y trabajadores cotizan hoy a la Seguridad Social no se guarda para pagar nuestras pensiones del día de mañana, sino que directamente se utiliza para pagar las pensiones actuales. Así, cuantos más sean los pensionistas que cobran del sistema público de pensiones en un momento dado, más se tendrá que aportar en ese momento para mantener las pensiones en el mismo importe. Si no fuera así, y se aportara igual, al repartirse la misma cantidad de dinero entre más jubilados, éstos cobrarían menos por término medio.

En este sentido y, según datos del INE, nuestro país cuenta en estos momentos con cuatro personas entre los dieciocho y los sesenta y siete años por cada persona mayor de esa edad. Es decir, cuatro personas en edad de trabajar para pagar una pensión. A lo largo de los próximos años pasaremos a una proporción de poco más de dos personas, en el mismo rango de edad, por cada jubilado.

Lo que quiere decir, *grosso modo*, que habrá la mitad de personas en edad de cotizar para pagar cada una de las pensiones. Y llegados a este punto, solo existen tres soluciones posibles.

La primera es que se aporte el doble, vía cotizaciones e impuestos, manteniendo las pensiones al mismo nivel. La segunda es que los pensionistas cobren la mitad mantenido unos aportes similares. Y la tercera es una combinación de las dos primeras. Esto es, que parte lo asuman los cotizantes y parte lo asuman los jubilados.

Como decíamos, Hernández de Cos advertía del peligro que supone, para el conjunto de

la economía y sobre todo para el empleo, que el incremento de las pensiones sea sufragado íntegramente por incrementos en las aportaciones de empresas y trabajadores. Ya se realicen estos incrementos vía cotizaciones o vía impuestos. El caso es que, si aumenta la proporción de pensionistas, sin incrementar las aportaciones, nos veremos abocados a una reducción en el importe medio de las pensiones. Y de ahí el título del artículo. Porque podemos tener la tentación de pensar que esto no pasará jamás. Que el gobierno no puede recortar en pensiones por el coste electoral que ello tendría. Pero lo cierto es que ya ha pasado, al menos en dos ocasiones, en el pasado reciente. En 2011, durante el mandato de Zapatero, se amplió la edad de jubilación de los 65 a 67 años, se ampliaron los años observados de 15 a 25 y se aumentó de 35 a 37 los años cotizados necesarios para poder cobrar el 100% de la pensión. Todo ello se tradujo en un recorte de cerca del 25% del im-

Aún existe margen de maniobra para prevenir un ahogamiento de las futuras pensiones

porte medio de las pensiones. Más adelante, en 2013 y gobernando esta vez Rajoy, se introdujeron el factor de sostenibilidad y el índice de revalorización que reducían las pensiones en cerca de un 15% adicional. Ahora, de lo que se empieza a hablar es de la tasa de reemplazo. Esta tasa es el porcentaje que supone la pensión sobre el último sueldo y en España está alrededor del 80%. Éste está entre los porcentajes más altos de la OCDE según el informe “Pensions at a glance 2023”. Para hacernos una idea, la media europea está según el mismo informe, por debajo del 65%. De ahí que exista el riesgo de que nuestros políticos puedan considerar que existe suficiente margen de maniobra e intenten recortar por ahí. Yo no entraré en si es mejor recortar las pensiones y afectar a los pensionistas o subir las cotizaciones y afectar a la competitividad y el empleo. Y no lo haré porque esa disyuntiva requiere de un análisis mucho más profundo de lo que permite este artículo. En lo que sí entro es en lanzar este aviso a navegantes. Más vale estar prevenidos y contar con planes de contingencia por si, para cuando nos jubilemos, nuestros ingresos públicos caen por debajo de lo que necesitamos para sobrevivir.

Empresas & Finanzas

Las energéticas del Ibex duplican en dos años el despliegue fotovoltaico en España

Las grandes firmas suben su cuota en energía solar y alcanzan uno de cada tres MW instalados en el país

El desarrollo eólico ralentiza su crecimiento a la mitad y pasa de sumar 854 MW a 388 MW

Pepe García MADRID.

El último grito en renovables se llama energía fotovoltaica. Las empresas del Ibex 35 se han enfocado en los dos últimos años en la puesta en marcha de estos activos y, en España, han aumentado la potencia solar instalada hasta los 9.348 megavatios (MW) en el primer semestre de este año, lo que supone duplicar los 4.613 MW que poseían en el país en el mismo periodo de hace dos años. Con estos mimbres, Acciona Energía, Iberdrola, Endesa, Naturgy y Solaria son ya propietarias de uno de cada tres MW instalados en el país y han elevado su cuota con respecto al año 2022 en más de diez puntos porcentuales.

En concreto, los grandes nombres del selectivo representan el 34,4% de los 27.186 MW solares-fotovoltaicos en operación en España hasta este junio, frente a una cuota del 23% de hace dos años, según los datos de Red Eléctrica.

La energía obtenida a través del sol ha sido, con diferencia, la que más ha crecido en los últimos años en España, aunque su despliegue comienza a verse ralentizado en este último ejercicio debido a la saturación del sistema.

Mientras que entre la primera mitad de 2022 y 2023 la instalación de fotovoltaica crecía por encima del 30% en el conjunto de la red, entre mediados del año pasado y el primer semestre de 2024 su despliegue aumentaba en el orden del 18,7% —o lo que es lo mismo, un crecimiento de 5.801 MW en 2023 y de 4.284 MW hasta este junio—.

El frenesí de los últimos años ha provocado que, en situaciones como la actual en la que las lluvias han permitido un gran aumento de generación hidroeléctrica, haya más oferta de energía que demanda, lo que hunde los precios del mercado. Esto ha derivado en la llamada ‘canibalización energética’, es decir, amenaza la rentabilidad de los proyectos renovables, especialmente de los fotovoltaicos que solo funcionan durante unas horas determinadas del día, por la caída de los ingresos.

Esta misma tendencia se observa en la puesta en operación de esta tecnología por parte de las grandes firmas, que también han ralentizado el despliegue de MW este año, pese a que el crecimiento se mantiene alto. Si el año pasado aumentó un 48,8%, hasta este junio las grandes firmas de energía del Ibex han elevado su capacidad instalada un 36,2%.

La capacidad renovable instalada de las grandes energéticas del Ibex

Despliegue en España, en megavatios (MW)

Capacidad solar						
	I sem. 2022	I sem. 2023	I sem. 2024	Variación 2022-23 (%)		Variación 2023-24 (%)
Acciona Energía	87	197	293	126,44		48,73
Endesa	1.159	1.665	2.453	43,66		47,33
Iberdrola	2.221	3.186	4.500	43,45		41,24
Naturgy	250,38	394	547	57,36		38,83
Solaria**	896,6	1.423	1.555	58,71		9,28
Total	4.613,98	6.865	9.348	48,79		36,17
Capacidad eólica						
	I sem. 2022	I sem. 2023	I sem. 2024	Variación 2022-23 (%)		Variación 2023-24 (%)
Naturgy	1.849,9	1.955	2.426	5,7		24,1
Iberdrola	6.160	6.446	6.550	4,6		1,6
Endesa	2.602	2.882	2.893	10,8		0,4
Acciona Energía	4.681	4.682	4.666	0		-0,3
Total	15.293	15.965	16.535	4,4		3,6
Total solar/eólica	19.907***	22.830	25.883	14,7		13,4
Repsol*	-	1.619	2.089	-		29,0

*Repsol solo ofrece los datos sumados de eólica y solar del primer semestre de 2023 y 2024.
** Solaria no tiene instalaciones eólicas.
*** No incluye los datos de Repsol.

Fuente: elaboración propia a través de las cuentas de las empresas.

Las energéticas sacan músculo financiero

El coste de despliegue de 2.483 MW fotovoltaicos y 540 MW eólicos supondría un volumen de inversión de alrededor de 2.000 millones solo en España, a unos precios estimativos de 600.000 euros por MW para la construcción de plantas solares y de 900.000 euros por MW en el caso de los parques eólicos. A esos mismos precios, la inversión se habría mantenido estable con respecto al año pasado, ya que el desarrollo de 2.251 MW fotovoltaicos y 672 MW eólicos equivaldría a 1.955 millones.

2.000
MILLONES DE EUROS

Es el esfuerzo inversor estimado que realizaron las grandes firmas en un año.

Frente al *boom* de la fotovoltaica, la normalización de la eólica. Los molinos de viento son la primera tecnología por capacidad instalada en España y las grandes firmas representan la mitad de ese volumen —31.390 MW instalados este junio, de los que 16.535 MW corresponden a las grandes cotizadas—. No obstante, al igual que la eólica, su despliegue está sufriendo una ralentización. Mientras el año pasado crecieron un 4,4%, hasta este junio su desarrollo ha quedado relegado al 3,6%, lo cual equivale a bajar de 854 MW instalados a mediados de 2023 a 388 MW, menos de la mitad.

Acciona Energía incluso ha reducido su capacidad instalada en términos interanuales un 0,3%. Según afirman fuentes de la empresa, esto se debe a la bajada de potencia del parque de Tahivilla de la compañía en Tarifa (Cádiz).

Panorama internacional

Las empresas del Ibex frenan su despliegue en España, pero aprietan el acelerador en el resto del mundo. A nivel global, las grandes energéticas han pasado de tener instalados 4.655 MW a mediados del año pasado a

7.343 MW, lo que supone un crecimiento del 57,7% frente al alza del 53,2% del año anterior. Más de la mitad de ese crecimiento corresponde a la firma que dirige Rafael Mateo e Iberdrola, ya que Acciona Energía sumó a su parque fotovoltaico casi 1.000 MW, mientras que la eléctrica que preside Ignacio Sánchez Galán sumó 577 MW. Por su parte, Naturgy fue la otra empresa que aportó al crecimiento, con 323 MW más.

Sin embargo, la dinámica se repite con la eólica. Mientras el año pasado se desplegaba a un ritmo del 16,5% este año el ritmo se ha congelado hasta aumentar solo un 4%. Los grandes contribuidores son, de nuevo, Iberdrola, que vive un impulso debido a la entrada en operación de sus molinos *offshore*, principalmente en Estados Unidos, que han doblado su capacidad instalada. No obstante, la eólica terrestre se ha ralentizado y ha pasado de crecer un 4,5% a un 1,21%.

En lo que se refiere a producción renovable, el total de activos de estas grandes compañías superan los 81.000 GWh de generación eléctrica en el primer semestre del año, lo que implica una subida del 12,1% in-

teranual. Según el Instituto para la Diversificación y Ahorro de la Energía (IDAE) una vivienda consume de media al año 3.272 KWh, por lo que con lo que han producido hasta junio las grandes eléctricas podrían dar luz a 24,897 millones de hogares.

Sin rastro de las baterías

Una de las tecnologías más prometedoras para paliar los fallos del mercado eléctrico derivados del despliegue en masa de renovables, son las baterías. A pesar de lo cual, las grandes firmas aún tienen pocos activos operativos, tanto en el mercado español como internacional.

Acciona Energía fue la empresa española con mayor implantación de dichas instalaciones, con 190 MW a nivel mundial, aunque no dispone de ningún activo en España. Iberdrola, cuyo foco en el apartado de almacenamiento energético está puesto en el bombeo hidráulico, dispone de 198 MW a nivel global, de los que 10 MW se encuentran en España. Por su parte, Naturgy tenía activados 10 MW a cierre de junio del proyecto ACT Battery, en Australia.

Empresas & Finanzas

La mitad de los trenes entregados por Talgo a Renfe en mayo están averiados

La operadora denuncia que algunos presentan fallos en el sistema de telecomunicaciones

Ángela Poves MADRID.

La guerra entre Renfe y Talgo se recrudece. Después de que las discrepancias entre la operadora pública con la que se efectúan los servicios ferroviarios y el fabricante de los convoyes con sede en Las Matas aumentaran a raíz del incidente del pasado lunes en el que 494 personas se quedaron atrapadas durante más de dos horas en un tren cercano a la estación madrileña de Chamartín, el conflicto va a más por las averías que impiden la entrada en servicio de hasta 11 trenes; la mitad, de los suministrados hasta ahora.

El conflicto se originó cuando la entidad estatal recibió el pasado 21 de mayo una parte de los 30 trenes del modelo S106 que había comprado al citado fabricante español. La entidad presidida por Carlos de Palacio únicamente entregó 22 trenes de tal modelo y lo hizo con años de retraso. De ellos, solamente 11 están en funcionamiento; los ocho restantes aún no han sido recibidos por Renfe. La compañía pública señala que no disponen de “información al respecto”.

Así, la entidad propiedad del Gobierno solicitó una indemnización millonaria de más de 160 millones de euros a la entidad controlada por Trilantic y la familia Oriol a través de su vehículo financiero Pegaso Transportation por los retrasos en la entrega de estos últimos modelos del Avril. Una indemnización que se une a la solicitada este martes por Renfe de 390.000 euros por las “graves incidencias técnicas” -y reiteradas- ocurridas en la mañana del lunes. En paralelo, el equipo técnico de Renfe está evaluando la fiabilidad sobre la operación global de la Serie 106 de Talgo.

Respecto a la otra mitad de los dispositivos entregados, que no ejecutan ningún servicio, la compañía pública señala que se encuentran

11.768

VIAJEROS AFECTADOS

Es el número de los afectados en los 40 servicios que sufrieron retrasos, respecto al incidente de este lunes.

30

TRENES ADQUIRIDOS

Es la cifra de los convoyes que la entidad pública adquirió el modelo S106 al fabricante español Talgo.

22

TRENES ENTREGADOS

De los 30 trenes pactados en la adquisición, el fabricante entregó únicamente 22 a la compañía presidida por Raúl Blanco.

11

TRENES EN SERVICIO

Son los que ejecutan servicios operados bajo las marcas comerciales AVE y AVLO; la otra mitad se encuentran en fase de reparación o reserva.

en fase de reparación y/o reserva, según fuentes consultadas por este periódico. Esto supone que del total entregado hasta el momento, la mitad de ellos están en fuera de servicio por “diversos fallos en el software” y problemas relacionados con



Un Avril de Talgo. EE

“el sistema TCMS”, la red de control y comunicaciones de los convoyes. No obstante, reiteran que de tal cantidad algunos están destinados a reserva, apoyo u otros servicios; lo que expone que no el conjunto total de los trenes retirados están ave-

riados, pero sí en fuera de servicio.

Sea como fuere, hay una realidad patente: la tendencia “lejos de mejorar desde el inicio de la explotación ha ido empeorando, tanto en número de incidencias como en impacto en minutos sobre la explota-

ción”, señala un comunicado remitido por Renfe.

Las prestaciones efectuadas con los trenes adquiridos están generando pérdidas en la efectividad de los servicios de la compañía pública respecto a demoras; pues son muchos los servicios afectados con anterioridad al citado incidente. De hecho, aquellos más afectados son los correspondientes a los servicios prestados en Asturias -provincia que estrenó la Serie 106 de Talgo-, y Galicia -comunidad en el que los convoyes se utilizaron para la inauguración de los trayectos a Pontevedra, Vigo, A Coruña, Santiago de Compostela y Vilagarcía de Arousa-.

Los S106 están suponiendo un auténtico quebradero de cabeza para Talgo y ha llevado a la compañía a una situación económica sin precedentes con el propietario de Renfe, es decir, el propio Gobierno nacional.

En plena opa a Talgo

Estas tensiones desembocan en la negativa y las discrepancias del Ejecutivo respecto al proceso de venta impulsado por el consorcio húngaro Magyar Vagon, que presentó una oferta pública de adquisición (opa) el pasado mes de marzo por el fabricante español, al que estipularon un valor de 619 millones de euros más los 330 millones de la deuda que posee. Desde el ministerio de Transportes y Movilidad Sostenible, encabezado por el ministro Óscar Puente, consideraron a Talgo estratégica y desconfiaron de los lazos entre el consorcio húngaro y el Gobierno del ultra Viktor Orbán, líder cercano al presidente ruso Vladimir Putin, con el objetivo de declinar la oferta.

En este contexto, aparecieron en paralelo otros postores para adquirir una integración parcial del capital de la compañía española como es el caso del fabricante de trenes checo Skoda Transportation. El Gobierno aún no se ha pronunciado, pese a que la mencionada entidad evalúa ofertar tal operación a cambio de la entrega de información financiera y no económica más detallada del fabricante nacional. La fórmula no convence a los propietarios de Talgo, que consideran que la única vía posible es una contraopa por el 100% del capital.

Los trenes del fabricante lastran la puntualidad de la operadora

Ángela Poves MADRID.

Desde que la compañía pública adquiriese los 30 trenes del modelo Avril S106 -únicamente 11 están en funcionamiento-, se han registrado 479 incidencias, de las cuales 28 han causado retrasos de más de una hora y 14 han necesitado el rescate de los pasajeros a bordo. El tiempo acumulado de tales demoras asciende a 9.742 minutos desde la fecha de adquisición, según

fuentes consultadas por este periódico.

Pese a que la entidad estatal presidida por Raúl Blanco no ofrece una cuantía económica exacta de la cantidad de compensación que deberán abonar a los afectados por tales retrasos, cabe precisar que en el anterior ejercicio interanual tuvo que pagar un total de 42 millones en concepto de indemnizaciones por las demoras de sus servicios en la red nacional.

Si bien la cuantía económica es imperante, el porcentaje de puntualidad ha sufrido una bajada que es reseñable. Los S106 suponen el 9% de la flota total de Renfe de Alta Velocidad y Larga Distancia y registran una puntualidad de 40,7%.

La entidad estatal goza de un 76,2% de puntualidad en el conjunto del servicio, por lo que los trenes de Talgo tienen una pérdida de 35 puntos. Hay que tener en cuenta que, según un informe de la Comi-

sión Europea, Renfe alcanzó una puntualidad del 87% en sus trenes de alta velocidad entre los meses de enero y mayo de este año, antes de la adquisición de los S106; lo que supone una pérdida latente en la efectividad de los servicios adquiridos.

En abril, la entidad pública lanzó una reclamación dirigida contra el fabricante donde exponía que, en caso de alcanzar retrasos, la indemnización alcanzaría el valor de

80.000 euros por cada 24 horas. Así, la cuantía total, respecto a las demoras en los servicios ofrecidos, ascendería a más del medio millón de euros. En este sentido, no descartan la vía judicial. De hecho, las medidas anunciadas -respecto a las indemnizaciones socilitadas- conllevarán el inicio de todas las acciones pertinentes en los tribunales para la reparación de daños y perjuicios con la finalidad de defender su “reputación”.

elEconomista.es

IX FORO ENERGÍA

Los nuevos retos para Europa

 **5 de septiembre**  **De 9:00 a 19:05 hrs.**

Inscríbete y sigue la jornada en: www.bit.ly/IXForoEnergía-eE



Mesa 6



D. Fernando Romero
Presidente ejecutivo de EIDF Solar



D. Alberto Martín Rivals
CEO de NetOn Power



D. Javier Martínez Sanz
CEO de Prosolia Energy




D. Lorenzo Font Navarro
CEO de Ekhi en España



D. Hugo Fernández
General manager DG Iberia & France
en LONGi



#IXForoEnergiaeE

Colabora: 

Empresas & Finanzas

BBVA pierde 12.000 millones en bolsa, más de lo que ofrece por Sabadell, desde abril

La prima queda reducida a apenas un 3% tras las fuertes caídas de la entidad azul

L. Gómez MADRID.

BBVA pierde más de 12.000 millones de euros de valor en bolsa desde el pasado 26 de abril, el último día de cotización antes de que saliese a la luz la nueva intentona para fusionarse con Banco Sabadell. Esta cifra supone una cuantía mayor de lo que ofrece por la entidad catalana que, se sitúa en el entorno de los 11.000 millones de euros y una reducción de casi el 20% en su capitalización.

Al mismo tiempo, y durante los últimos algo más de tres meses que han transcurrido desde que una filtración en la prensa británica airease la información de los contactos entre ambas entidades, los títulos de Banco Sabadell han mejorado su valor en el mercado en un 5,3%, es decir, en términos absolutos, la capitalización de la entidad catalana ha subido en 490 millones de euros en el periodo.

Si se compara con el conjunto del sector en Europa, el índice Euro Stoxx Banks ha caído en el mismo periodo un 8,2%. Si se cruzan estas cifras, se puede apreciar que la acción de BBVA ha más que duplicado la caída del índice de referencia mientras que Sabadell ha conseguido batirlo, dejando atrás los números rojos y consiguiendo una revalorización de los títulos.

Al contrario de lo que suele ocurrir en operaciones de fusión en las que el mercado compra el movimiento, la correlación de estos dos valores en la actual operación se está llevando a cabo de forma diferente. La prima, que inicialmente era del 30% sobre el precio de cierre en el mercado el último día antes de que se hiciese pública la operación, se ha quedado reducida a apenas un 3% como consecuencia de la caída de BBVA y la subida de Sabadell. “Normalmente, un significativo cierre de la pri-

Evolución en bolsa de BBVA

En euros



Fuente: Bloomberg.

elEconomista.es

Una acción de BBVA por 4,83 de Sabadell

BBVA quiere hacerse con Sabadell en esta segunda intentona con una ecuación de canje de una acción de nueva emisión de BBVA por cada 4,83 acciones de Banco Sabadell. Así lo comunicó a la entidad catalana en una carta enviada al consejo de administración de Sabadell. De esta forma, la entidad fija una prima del 30% sobre los precios de cierre de ambas entidades el pasado 29 de abril, el día antes de que saliese la operación a la luz.

ma significa que el mercado ve una alta probabilidad de éxito en la operación”, señala un análisis de *Bloomberg Intelligence*, “pero en

este caso es menos obvio por los malos resultados de BBVA frente a la exhuberancia de Sabadell”.

Si finalmente saliese adelante la operación, la suma de las capitalizaciones bursátiles de ambas compañías totalizaría 60.461 millones de euros. Esta cifra todavía es un 4% inferior a la capitalización de BBVA en solitario antes de iniciar la segunda intentona de fusión con la entidad catalana.

Si se tiene en cuenta la comparativa con el valor conjunto en bolsa de ambas entidades antes de conocerse la operación, la caída sería del 16,1%.

BBVA cerró la sesión de este jueves con un precio de 8,82 euros por acción, tras una bajada del 0,50%. En el caso de las acciones de Sabadell, la caída fue del 0,39% hasta los 1,77 euros por título.

La decisión de los accionistas

Tras la aprobación de la ampliación de capital necesaria en BBVA para desarrollar la operación por parte

de sus accionistas, el siguiente paso será que los propietarios de los títulos de Sabadell tomen una decisión al respecto de si venden o no sus acciones. Este movimiento, que no llegará hasta dentro de unos meses, es el que decidirá si la fusión llega o no a buen puerto.

“Los accionistas del Sabadell tendrán que decidir, en su caso, si este proyecto aporta más valor en solitario o se crea más valor incorporado al BBVA. Nosotros creemos que en la primera aproximación solo se han considerado las sinergias de costes y no las sinergias negativas de ingresos que pueden ser muy potentes con o sin remedios de la CNMC. Y al precedente del Popular-Santander me remito”, apuntó el consejero delegado de Banco Sabadell, César González-Bueno, en una entrevista con *elEconomista.es* hace unas semanas.

Los próximos meses serán claves para conocer el devenir de la operación.

Deliveroo sale de pérdidas y mejora ligeramente sus previsiones

Registra beneficios netos de 1,5 millones pese a los ingresos planos

eE MADRID.

La plataforma de reparto de comida a domicilio Deliveroo registró unos beneficios netos de 1,3 millones de libras (1,5 millones de euros) hasta junio, lo que contrasta con las pérdidas de 82,9 millones de libras (96,3 millones de euros) del mismo periodo del año anterior.

Los ingresos ascendieron a 1.028,2 millones de libras (1.194 millones de euros), un 0,8% más. De su lado, el valor bruto de las operaciones (GTV, por sus siglas en inglés) creció un 5,2%, hasta las 3.689,7 millones de libras (4.286 millones de euros).

El número total de pedidos procesados subieron un 1,5% y

Contó con una media de 7,1 millones de usuarios activos mensuales

se quedaron en 147,4 millones durante el semestre. De esta forma, el valor bruto por pedido se situó en 25 libras (29,04 euros) desde las 24,2 libras (28,1 euros) previas.

Ya durante el segundo trimestre se facturaron 514 millones de libras (597 millones de euros), un 1,2% más. En Reino Unido e Irlanda los ingresos y el GTV aumentaron sus cifras de negocio en un 1,7% y un 74%, respectivamente. La facturación fue de 308 millones de libras (357,7 millones de euros) y el GTV de 1.117 millones de libras (1.297 millones de euros). La aplicación procesó 40,5 millones de pedidos en estos dos mercados.

Barclays suprime el tope para los bonus de algunos banqueros

El Gobierno británico allanó el camino al modificar la ley para hacer atractiva la City

elEconomista.es LONDRES.

Barclays eliminará el límite en algunas de las retribuciones que pueden llegar a cobrar sus principales banqueros y empleados en la City siguiendo la estela de Goldman Sachs y JPMorgan Chase. La medida, que busca poder ofrecer retribuciones

más competitivas para retener el talento, tiene lugar después de que el Gobierno de Reino Unido retirase el año pasado el tope vigente desde 2014 y que impedía entregar, en concepto de remuneración variable, un importe que excediese en más de dos veces el salario fijo.

La medida permitirá a los empleados beneficiados en Barclays cobrar un bono de hasta 10 veces su salario base, de acuerdo a documentación interna del banco a la que tuvo acceso *Bloomberg*.

La medida “nos permitirá una mayor flexibilidad para diferenciar los bonos individuales dentro de un pequeño y definido grupo de colegas”, explicó a la agencia de noticias un portavoz de Barclays. “El límite de bonificación revisado no alterará la forma en la que Barclays establece su fondo de incentivos, que se basa en el rendimiento general del grupo”, precisó.

El tope a las retribuciones de los banqueros lo fijó la Unión Europea en 2014 en respuesta a las ayudas

públicas recibidas por las entidades durante la crisis. Se fijó en un máximo de dos veces el salario fijo para evitar incentivos perversos que priorizasen la consecución de objetivos a cortoplacistas elevando el riesgo de las entidades.

Con su decisión, Barclays sigue los pasos de los estadounidenses JP Morgan Chase y Goldman Sachs, que ya habían tomado medidas similares, explicó *Europa Press*. A finales de octubre pasado, Reino Unido eliminó los límites a la remunera-

ción variable de los banqueros de la City en el marco de las medidas posteriores al Brexit para mantener el atractivo de Londres como centro financiero y de negocios internacional, así como destino preferente para los altos ejecutivos.

Reino Unido había recurrido, de hecho, el tope fijado por la Unión Europea en su día ante el Tribunal de Justicia de la UE al considerar que las nuevas reglas vulneraban el Tratado y no contribuían a la estabilidad financiera.

El fondo de rescate de Sepi recibe más de 500 millones de devoluciones anticipadas

Un tercio de las firmas todavía no ha hecho ningún pago del principal de sus préstamos

L. G. MADRID.

El fondo de rescate de empresas estratégicas que impulsó el Gobierno a través de la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales (Sepi) en el peor momento del Covid sigue recibiendo reembolsos anticipados de las empresas a las que prestó dinero. La última en devolver parte de las cuantías fue Hotusa, que esta misma semana ha añadido 28 millones de euros más a la lista de devoluciones que comenzó hace más de un año. Así, las devoluciones totales del dinero prestado por este fondo superan los 500 millones de euros, si bien un tercio de las firmas que recibieron las ayudas todavía no han hecho amortización anticipada alguna y se han limitado a pagar los intereses derivados de estas operaciones, de acuerdo con las cuentas del fondo FASEE.

“Hasta la fecha ningún beneficiario ha desatendido el pago de sus compromisos vencidos”, señala el citado documento fechado hace apenas unas semanas, que recoge los intereses pagados por las diferentes compañías en lo que va de año. Cabe recordar que este tipo de préstamos –tanto los participativos como los ordinarios– se firmaron con un periodo de carencia para el pago del principal. De esta forma, la mayor parte de ellos solo devengaba intereses en los primeros ejercicios de vida del préstamo.

En lo que va de año, se han recibido tres devoluciones de dos compañías diferentes. La primera de ellas fue la de Hotusa, que aprovechando los buenos resultados de 2023 decidió devolver 28 millones de euros de forma anticipada. Esta misma cantidad se reintegró en un segundo pago, hace apenas unos días. En total, la hotelera ha devuelto ya 108 millones.

También llevó a cabo una devolución de las cuantías prestadas la aerolínea Wamos, que puso sobre la mesa de la Sepi 9,6 millones de euros hace unas semanas. “Se trata de una amortización parcial motivada por el exceso de flujo de caja, y que se añade a la realizada en diciembre de 2023, cuando el Grupo anticipó ocho millones de euros de los 85 millones concedidos como ayuda”, señaló entonces Sepi. Este movimiento se produjo tras la toma de control de la aerolínea por parte de sus nuevos propietarios, el grupo Abra, matriz de la colombiana Avianca.

Cambio en el calendario

En otro orden de cosas, hay empresas que han negociado un cambio en el calendario de pagos para ajus-

Cuentas del fondo de rescate de Sepi

En miles de euros

Compañía	Total 2022	Total 2023	Var. 22/23	Movimientos desde enero	Saldo al 31.07.23
Abba Hoteles	30.000	30.000	0		
Air Europa Holding	475.000	475.000	0		
Air Investment Valencia	111.000	111.000	0		
Airtificial Intelligence Structures	31.500	29.000	2.500		
Andros Directorship (Wamos)	85.000	77.000	8.000	9.600	67.400
Cartera Vivanta	37.060	35.100	1.960		
Duro Felguera	120.000	120.000	0		
Eurodivisas	45.000		45.000		
Grupo Ferroatlántica	34.500	34.500	0		
Grupo Inversor Hesperia	52.979	48.854	4.125		
Grupo Mediterránea Catering	27.500	27.000	500		
Grupo Serhs	28.980	23.967	5.013		
Hoteles Turísticos Unidos	241.000	189.000	52.000	56.000	133.000
Imasa Ingeniería y Proyectos	35.000	31.157	3.843		
Industrias Losan	35.000	34.784	216		
Ingeniería y Suministros Asturias	40.202	39.137	1.065		
Juliá Internacional	30.219	29.219	1.000		
Meeting Point Hotelmanagement (Canaries)	17.914	9.889	8.025		
Meeting Point Spain	10.000	7.250	2.750		
Plus Ultra Líneas Aéreas	53.000	53.000	0		
Reinosa Forgings & Casting	23.390	19.780	3.610		
Rugui Steel	25.025	25.025	0		
Técnicas Reunidas	340.000	307.000	33.000		
Tenedora de Valores Océano Pacífico (Soho)	27.500	27.300	200		
Tubos Reunidos	117.494	123.651	-6.157		
Unión de Empresas Abades	29.300	29.300	0		
Vicinay Marine	28.160	25.280	2.880		
Volotea	200.000	200.000	0		

Fuente: FASEE.

elEconomista.es

Ávoris fue la primera en devolver los préstamos y Hotusa la más recurrente

tar las devoluciones a sus condiciones actuales. Así, Duro Felguera ha conseguido extender las fechas de vencimientos mientras revisa su plan de negocio para volcarse en México.

La empresa pública que preside Belén Gualda está a la espera de saber qué sucederá con otro expediente, el de Losán, que se encuentra en proceso de reestructuración y fue rescatada con 35 millones de euros. Por su parte, la renuncia de

la compra de Air Europa, empresa rescatada con 475 millones, por parte de IAG también podría condicionar el futuro de la aerolínea y la devolución del préstamo.

Otras devoluciones

La primera devolución de la historia del fondo fue la de la agencia de viajes Ávoris, que en 2022 reintegró a la Sepi 323,11 millones de euros tras pasar a manos del grupo turístico Barceló tras la adquisición de la participación que todavía mantenía Globalia.

En 2023, el Fondo de Apoyo a la Solvencia de Empresas Estratégicas recibió un total de 110,3 millones de euros gracias a varias devoluciones anticipadas. En diciembre, el grupo turístico Wamos amortizó ocho millones de euros de los cerca de 80 millones que le prestó

el organismo público, y Meeting Point, que hizo lo propio con 5,3 millones. Anteriormente, Hotusa reintegró a Sepi 52 millones de euros y Global Exchange (Eurodivisas), devolvió el total de los 45 millones prestados.

Asimismo, el Fondo de Apoyo a la Solvencia de Empresas Estratégicas recibió la renuncia del Grupo Hotels & Resorts Blue Sea a la ayuda aprobada por una cuantía de 25 millones de euros. La cadena de hoteles propiedad del fondo Portobello explicó entonces a este medio que la decisión de renunciar a la ayuda fue gracias “a su capacidad de recuperación, plasmada en los resultados económicos obtenidos y la situación de liquidez favorable”.

En total, 506 millones de euros devueltos de forma anticipada, un 15,5% del total prestado por el fondo.

Houlihan Lokey compra la americana Waller Helms Advisors

Mejora las capacidades en Seguros y gestión de patrimonios

eE MADRID.

Houlihan Lokey ha acordado la compra de Waller Helms Advisors, una firma de asesoramiento independiente que presta servicios de banca de inversión a clientes de los sectores de seguros y gestión de patrimonios. Se espera que la operación se complete antes del 31 de diciembre, tras la aprobación regulatoria.

Fundada en 2014, Waller Helms, con sede en Chicago, presta servicios de asesoramiento en relación con fusiones y adquisiciones, captación de capital privado y servicios de valoración, asesorando principalmente a clientes de los sectores de seguros y gestión de patrimonios. Desde su fundación, la firma ha asesorado en más de 230 transacciones con más de 40.000 millones de dólares de valor agregado. Entre las operaciones más recientes cabe destacar la venta de la cartera de Century Equity Partners, DOXA Insurance, a Goldman Sachs Asset Management; la recapitalización

40.000 MILLONES DE DOLARES

Valor agregado de las 230 transacciones que ha llevado a cabo Waller Helms Advisors

de The Mather Group por The Vistria Group; y la venta de BenefitMall a Truist Financial Corporation, de Carlyle Group.

Los casi 50 profesionales financieros de Waller Helms, incluidos 13 directores generales, se incorporarán al Grupo de Servicios Financieros de Houlihan Lokey. James Anderson, Consejero Delegado de Waller Helms, se incorporará como Consejero Delegado y Codirector Global del Grupo de Servicios Financieros junto a Jeffrey Levine, Director Global de Servicios Financieros. La adquisición añade profesionales financieros en Chicago, Nueva York, Miami y el área metropolitana de Atlanta.

“La incorporación de este talentoso grupo de banqueros complementa en gran medida nuestra plataforma de Servicios Financieros, ampliando significativamente nuestras actuales capacidades de cobertura en numerosos subsectores dentro de los seguros y la gestión de patrimonios”, declaró Levine.

Empresas & Finanzas

TuTechô, la socimi para personas sin hogar, amplía capital y alcanza los 40 millones

La fundadora de Magallanes, Azora, los Riberas o Cosentino son sus principales accionistas

Alba Brualla MADRID.

TuTechô, la socimi que se dedica alquilar viviendas a personas sin hogar, se acerca a un valor 40 millones de euros tras haber cerrado dos ampliaciones de capital por volumen de 11,2 millones de euros apenas tres meses después de su salida a Bolsa.

La compañía, que cuenta con el respaldo de grandes firmas y empresarios del sector inmobiliario, saltó al parque el pasado 26 de abril con un capital de 28,4 millones y ahora se sitúa en 39,3 millones tras haber ejecutado ampliaciones por volumen de 10,9 millones, tal y como lo ha comunicado al BME Growth.

Tras estos movimientos Blanca Hernández, socia fundadora y CEO de la gestora Magallanes y consejera de empresas como Ebro Foods o PharmaMar, se mantiene como la principal accionista con un 31,69% a través de su sociedad Techo Raíces. Hernández es la cara visible del proyecto y presidenta de la socimi.

Por detrás se han quedado Olmogara, con un 6,34%; la gestora de inversiones Azora, con un 5,28%; Orilla Asset Management (familia Ri-



Blanca Hernández, presidenta de la socimi Techô. DAVID GARCÍA

beras) con el 5,28%; Warriors Inversiones, con un 5%; y Surister del Arroyo (Cosentino) con otro 5%.

En total TuTechô está participada por 177 inversores, con una inversión mínima de 10 euros, ya que la intención de la compañía es democratizar la inversión de impac-

to. "Actualmente, la acción en el mercado se cotiza a 1,04 euros, lo cual es maravilloso porque democratiza la inversión de impacto y ofrece la oportunidad a todos, desde ciudadanos individuales hasta empresas de cualquier tipo, de cambiar el mundo con sus inversiones.

Esto es la esencia del proyecto", explican desde la socimi.

La compañía pone el foco en la ausencia de la participación de la administración en el proyecto. "Esta ampliación de nuevo es todo dinero privado. Minoristas que pueden invertir desde un euro, empresas, institucionales y grandes patrimonios. TuTechô apuesta por la suma de todos, pero de momento las administraciones y el dinero público no se ha sumado".

Actualmente, la cartera de tu Techô está compuesta por 262 inmuebles, de los cuales seis son edificios, cuatro locales y un cortijo. Los inmuebles están distribuidos en doce provincias españolas (Alicante, Almería, Barcelona, Cáceres, Córdoba, Madrid, Málaga, Murcia, Palencia, Sevilla, Valladolid y Zaragoza) y son gestionados por 60 entidades sociales.

Se calcula que en España hay entre 30.000 y 40.000 personas en situación de sinhogarismo, lo que significa que en 10 años esta cifra ha crecido un 25%, y más de 8.000 personas cada noche no disponen de un alojamiento seguro. Por contra hay unos 3,4 millones de viviendas vacías en todo el país.

Aramark compra parte de Barça Vision y sanea la economía del club

Agencias MADRID.

La empresa de catering Aramark sigue afianzando su relación con el FC Barcelona tras comprar parte de las acciones de Barça Vision –las que pertenecían a Bridgeburg Invest– y entrar como nuevo socio del 'Espai Barça', además de seguir siendo el proveedor oficial de comida del feudo blaugrana, en una operación que ayuda a sanear la economía blaugrana y facilita posibles operaciones en el mercado de fichajes. "El FC Barcelona y Aramark han anunciado un nuevo acuerdo estratégico por el que el actual proveedor de servicios de hostelería y catering del club se convierte en parte del accionariado de Barça Vision (Bridgeburg Invest), así como nuevo partner de Espai Barça", anunció el club.

Con el acuerdo, Aramark España se convierte en proveedor oficial de los servicios de catering para el futuro Spotify Camp Nou. "El FC Barcelona apuesta por convertir las instalaciones en un hub de innovación internacional con nuevas experiencias que formarán parte de un nuevo concepto de entretenimiento", aportó la entidad.

elEconomista.es

Adelántate con la mejor información económica



Envío anticipado del diario en versión pdf la noche anterior por email. + Acceso a hemeroteca, a todas las revistas digitales y newsletters informativas.

Primer medio de economía en el ranking de audiencia de GfK DAM

Edición pdf
anual
29,99€
antes 89,99€



Suscríbete ahora en www.eleconomista.es/suscripciones/ o en el **91 138 33 86**

Promoción válida hasta el 14 de agosto

David Fernández CEO de Cipher, solución de ciberseguridad de Prosegur

“El colapso de Microsoft se repetirá si las empresas ahorran costes en lugar de diversificar”

Aitor Caballero Cortés MADRID.

El fallo informático producido el pasado 19 de julio a nivel mundial en muchos de los sistemas equipados por Microsoft puso en jaque desde el poder pagar con tarjeta, hasta paralizar el servicio aéreo de países enteros. Cientos de compañías estuvieron afectadas por lo que, en principio, resultó ser un fallo en la actualización de CrowdStrike. De ahí que David Fernández, CEO de Cipher –división de ciberseguridad de Prosegur– insista en la importancia de no fiar todo el sistema tecnológico a un solo proveedor. Él llegó en septiembre de hace dos años, cuando la IA aún sonaba lejos en el entorno mediático, y ahora es un ‘debe’ en todas las firmas.

Después del suceso de CrowdStrike, el foco se puso en empresas de ciberseguridad. ¿Cómo se diferencian del resto?

El mercado de la ciberseguridad es uno de los más particulares a día de hoy, porque vive en una burbuja en el que el personal disponible es escaso y el trabajador tiene un poder de negociación enorme. A pesar de ello, en general el sector crece a un ritmo de un 15% anual, pero es cierto que todos ofrecemos una gama de servicios muy parecida. Por ello, nosotros lo que intentamos es diversificarnos y, además de apostar por el talento, lo hacemos por nuestra plataforma, que es de creación propia, lo que también atrae a más perfiles. También creo que es importante que nosotros somos una empresa nacional, con toda la ganancia en soberanía que eso supone para la empresa que nos contrata.

¿Cuál es la clave para que algo así no pase de nuevo?

Lo primordial es diversificar los proveedores tecnológicos. Es una recomendación que venimos haciendo durante mucho tiempo a todas las empresas, que siguen optando por contratar a un solo distribuidor porque sale mucho más barato y no hace falta generar ninguna sinergia. Pero no tienen en cuenta el riesgo que supone, y prueba de ello fue lo que pasó con CrowdStrike. Nuestra tecnología xMDR funciona como paraguas, ya que hace a las tecnologías que se utilicen agnósticas. Ahí va, por tanto, una diversificación implícita, por lo que un fallo así sería difícilmente repetible con Cipher.

Uno de los grandes problemas de España en cuanto a ciberataques es su tejido empresarial: hay muchas pymes con poco presupuesto para contra-



tar estas tecnologías. ¿Tiene cabida su solución aquí?

Por supuesto que sí. Es cierto que las pymes no se pueden permitir pagar una tarifa tan grande como lo hace una gran empresa, pero porque tampoco necesita un sistema de protección tan grande. Esto no significa que no lo requiera, porque la gran mayoría de las pequeñas empresas consumen servicios de IT: ya sea en servicios de nómina, de contabilidad... Nuestra estrategia es la misma que la de las grandes compañías de servicios TIC, paquetizando nuestra plataforma y que tenga un precio ajustado a las necesidades. En Estados Unidos ya hemos llegado a acuerdos con varias franquicias de este tipo.

¿Cuándo cree que las pymes empezarán a adquirir esa cultura de ciberseguridad?

Cuando las ataquen. Mientras los ciberdelincuentes se sigan centrando en las grandes empresas no tendrán esa necesidad imperiosa. Esto es así porque a mayor tamaño de la compañía, más frentes abiertos hay y más posibilidades de que el sistema se resquebraje en un punto. Cuando este segmento no sea tan atractivo, irán a por empresas más pequeñas, pero ahora mismo la siniestralidad no es muy alta, o al menos no las consecuencias del ataque. Este mismo fenómeno sucedió con los particulares y los antivirus: al principio nadie le daba importancia, hasta que un día no puedes acceder a las fotos que tenías guardadas en el dispositivo, porque están encriptadas y el ciberdelincuente te reclama una cantidad para devolvértelas. Ahí se concienció todo el mundo. También la nueva normativa, que aboga por asegu-

rar la cadena de suministro, hará que permee más en la pequeña empresa, porque la responsabilidad pasará al contratista principal, generalmente las grandes compañías.

Hablando de normativas, la Ley de Inteligencia Artificial lleva apenas diez días en vigor. ¿Cómo les afectará?

De IA se lleva hablando poco tiempo, aunque realmente porque ha pasado “por otros nombres”. Pero los ciberdelincuentes llevan años usándola para robar datos y extorsionar. Esta nueva regulación era, por tanto, complicada, porque para intentar parar los pies a la criminalidad no podíamos ir por detrás en cuanto a las armas a utilizar contra ellos. Aquí la regulación sin duda ha estado acertada. Luego, esta nueva ley también atañe mucho en la privaci-

Concienciación:

“Las grandes empresas son el objetivo de ciberataques, no tanto las pymes”

Nueva ley de IA:

“Esta regulación nos permite luchar con las mismas armas que los ciberdelincuentes”

Crecimiento:

“Hemos fijado un ratio del 40% de incremento de facturación en los dos próximos años”

dad de los usuarios, y la importancia de un buen entrenamiento de la tecnología y su supervisión.

¿Cómo aseguran que sus soluciones están adaptadas para cubrir las legislaciones de cada país?

Nosotros tenemos centros de operaciones en EEUU, Brasil, Portugal, Paraguay y España. En el pasado, muchos competidores se iban a países de bajo coste para implementar sus soluciones desde allí, pero no creemos que esa sea la solución a pesar de que seamos menos competitivos en precio. Con estos países ya tenemos suficiente expansión internacional por el momento, y si se abre una oportunidad en otro sitio, como es el caso de Andorra, operamos mediante alianzas.

¿Cuál diría que es su target?

A nivel de clientes, a través de los MSP (empresas externas con responsabilidades diarias), cualquier tipo de cliente, incluso pymes. Si se trata de ofrecer nuestra plataforma, el objetivo son empresas de entre 250 y 500 trabajadores.

¿Cuáles son sus objetivos para los próximos años?

Nos hemos fijado unos ratios de crecimiento muy exigentes, del 40% de incremento de facturación este año y el que viene. Además, queremos que la plataforma y los servicios recurrentes, que constituían un 39% del total, cierre 2025 con un peso del 53%.

Empresas & Finanzas

Campofrío deja atrás las pérdidas y logra un beneficio operativo de 30 millones

El grupo mexicano Sigma, propietario de la cárnica, alcanza un récord de ingresos

Javier Romera MADRID.

Sigma, el gigante alimentario mexicano propietario de Campofrío, remonta el vuelo en Europa. La división del grupo en el viejo continente que integra tanto a Campofrío como a sus filiales, ha logrado un ebitda (resultado bruto operativo) en el primer semestre de 30 millones de euros, lo que supone un cambio significativo respecto a la cifra negativa de un millón de euros que registró la empresa en el mismo período del año anterior.

Este notable crecimiento ha sido impulsado por la estrategia de desinversión realizada por el grupo en Italia, las eficiencias operativas en los países de la región y las mejoras conseguidas en el negocio de carnes frescas

Dinámica de mejora

En una dinámica de “mejora continua”, según la compañía, la facturación acumulada en el primer semestre de 2024 aumentó, en términos comparables, en torno al 1% respecto a la obtenida en el mismo período de 2023. Los resultados regionales del primer semestre contribuyen al sólido desempeño glo-



Sede de Campofrío en Madrid. EE

bal de Sigma, que alcanzó un récord histórico con una facturación acumulada de 4.416 millones de dólares (4.089 millones de euros), un 7% más que en el mismo período del año anterior, y un ebitda acumulado de 542 millones de dólares (502 millones de euros), un

33% más que en el primer semestre de 2023.

“Este éxito global subraya una tendencia consistente de crecimiento para el grupo, que ha mantenido trece trimestres consecutivos de incremento en facturación año contra año”, según el grupo. En Espa-

ña, Campofrío registró una facturación de 1.082 millones de euros en 2023, un 5,8% por encima del año anterior, y obtuvo un resultado negativo de explotación de 24 millones de euros.

Mejora estructural

Ajustando el impacto de la desinversión realizada por el grupo en Italia, motivado por los costes asociados a procesos de mejora estructural en la organización y a presiones inflacionistas, entre otros factores, la sociedad registró en España un resultado negativo en el ejercicio 2023 de 36,8 millones de euros, en comparación con el resultado negativo de 60,2 millones de euros del año 2022.

Para seguir apoyando esta trayectoria y afrontar los desafíos futuros, el gigante de la alimentación mexicano recuerda ayer en un comunicado que ha nombrado recientemente a Juan Ignacio Amat como su nuevo consejero delegado de su negocio en Europa. Según dice, el objetivo que se perseguía con ello era “continuar fortaleciendo su posición competitiva e impulsando la mejora de su rentabilidad en la región.

Restalia sella un acuerdo con Amazon y tendrá puntos de reparto

J. Romera MADRID.

Restalia, la multinacional española de restauración propietaria de 100 Montaditos y La Sureña, ha firmado un acuerdo con Amazon a través del cual locales franquiciados se convertirán en puntos de recogida de paquetes de la compañía. “La fuerte implantación y reconocimiento de marca que ambas enseñas de restauración tienen en el territorio nacional permitirán a Amazon extender su red de puntos de reparto. Las primeras taquillas están ya disponibles en locales de estas dos cadenas y se irán implantando en otros durante las próximas semanas.

Sergio Salvatori, responsable de la red de puntos de recogida de Amazon, explica que en la plataforma “siempre buscamos la forma de hacer a nuestros clientes la vida más fácil y la red de puntos de recogida y Amazon Lockers es una forma de ofrecerles más flexibilidad y comodidad a la hora de recoger sus pedidos”. Según dice, “incorporar los establecimientos de Restalia a nuestra red permitirá a nuestros clientes recoger sus compras online mientras disfrutaban de sus momentos de ocio”.

elEconomista.es

Diario líder en información económica en español

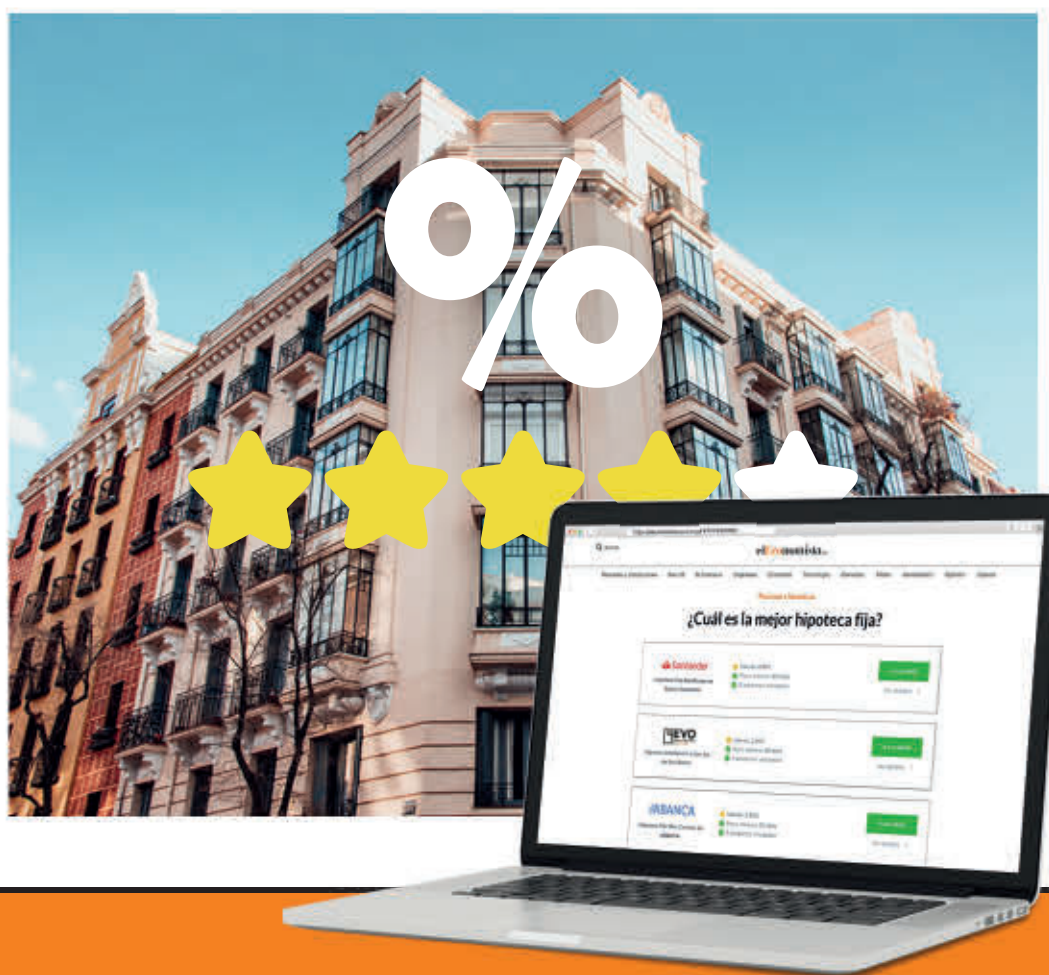
¿Fija, variable o mixta?

Consulta el ranking con las
mejores hipotecas

- ★ Ahorra tiempo y dinero.
- ★ Conoce las hipotecas más económicas.
- ★ Aclara tus dudas más comunes.
- ★ Consejos para encontrar la mejor hipoteca.
- ★ Analiza tu caso, es totalmente gratis.



Consulta las mejores hipotecas, aquí:
www.bit.ly/mejores_hipotecas





Un hipermercado de Carrefour. F. RUÑO

Carrefour comprará el 30% de su consumo energético a Engie

El acuerdo de compraventa de energía estará vigente durante los próximos 10 años y se suministrará a través de cuatro activos renovables de la energética

Pepe García/Javier Romera MADRID.

Engie y Carrefour han firmado un Acuerdo de Compra de Energía (PPA, por sus siglas en inglés) por el cual la energética francesa suministrará cerca del 30% de la energía que consumen los supermercados en España, según anunciaron este jueves. Con una duración de 10 años, el contrato ofrece un suministro "renovable, diversificado y competitivo que acerca a Carrefour a su objetivo de neutralidad de carbono a la vez que estabiliza sus costes energéticos", indicó la cadena de supermercados.

Según han destacado las firmas, el suministro de energía procederá de cuatro activos de ENGIE (2 parques eólicos y 2 parques solares), que representan alrededor de 180 GWh/año. Este contrato contribuirá a alcanzar los objetivos establecidos en el plan estratégico de

La empresa de distribución contaba al cierre de 2023 con 1.474 tiendas en España

Carrefour 2026, y reforzará la posición de liderazgo de Engie en el mercado de PPA.

Actualmente Carrefour cuenta con más de 290.000 m2 de paneles solares en 140 tiendas, que han supuesto una reducción de emisiones de 19.500 toneladas de CO2 en lo que va de año.

Por su parte, con ventas de 2,4 GW de electricidad verde a la industria y a los grandes consumidores de energía en 2023, Engie se convirtió en el mayor desarrollador de proyectos renovables diri-

gidos a las empresas. Al cierre de año, Carrefour contaba en España con un total de 1.474 establecimientos, incluyendo 204 hipermercados, 153 supermercados, 1.054 tiendas de conveniencia y 63 establecimientos de descuento. La compañía elevó un 20% su beneficio en España en el último ejercicio, hasta alcanzar 348 millones de euros. La filial del grupo de distribución francés alcanzó una facturación de 9.318 millones de euros en el conjunto de 2023, lo que supone un 3,2% más en comparación con 2022, según los datos remitidos al Registro Mercantil. El resultado bruto de explotación (ebitda) se elevó, asimismo, un 11,8%, hasta situarse en los 255,1 millones de euros, mientras que el resultado de explotación (ebit) se situó en 143,1 millones de euros, lo que representa un alza del 36,7% frente a los 105,5 millones de euros registrados en 2022.

El dueño de Burger King gana un 16% más en el segundo trimestre

La facturación del grupo alcanzó los 1.905 millones durante el segundo trimestre

Agencias MADRID.

El grupo Restaurant Brands International (RBI), dueño de las cadenas Burger King, Tim Hortons y Popeyes, contabilizó un beneficio neto atribuido de 280 millones de dólares (256 millones de euros) en el segundo trimestre del año, lo que equivale a un aumento del 16,2% en comparación con el resultado del mismo periodo de 2023.

La facturación del grupo alcanzó entre abril y junio los 2.080 millones de dólares (1.905 millones de euros), un 17,2% más, incluyendo 347 millones de dólares (318 millones de euros) procedentes de los restaurantes en régimen de explotación directa, que quintuplicaron los ingresos del mismo periodo del año pasado.

Asimismo, los ingresos derivados de las distintas franquicias del grupo sumaron en el segundo trimestre un total de 747 millones de

dólares (684 millones de euros), un 0,7% más, mientras que por publicidad y otros servicios RBI facturó otros 304 millones de dólares (278 millones de euros), un 5,2% más que un año antes.

De su lado, los costes por operaciones del grupo norteamericano aumentaron en el trimestre un 16% respecto del mismo intervalo de 2023, hasta un total de 1.417 millones de dólares (1.297 millones de euros).

De este modo, en el primer semestre de 2024 la compañía obtuvo un beneficio neto atribuido de 510 millones de dólares (467 millones de euros), un 18,6% por encima del resultado anotado en la primera mitad de 2023, mientras que la cifra de ingresos progresó un 13,5% anual, hasta los 3.819 millones de dólares (3.497 millones de euros).

"Nuestras prioridades y el equilibrio entre inversiones bien pensadas y disciplina de costes nos permiten sortear las presiones de los consumidores a corto plazo y generar resultados sostenibles para nuestro negocio y nuestros franquiciados", destacó Josh Kobza, consejero delegado de RBI.



Un restaurante de Burger King. EE

OHLA gana un contrato en Suecia por 160 millones

La constructora llevará a cabo mejoras en la red ferroviaria de este país

eE MADRID.

OHLA se ha adjudicado un nuevo contrato de la Agencia Sueca de Transporte (Trafikverket) para llevar a cabo mejoras en la red ferroviaria de este país por 160 millones de euros, según informó en un comunicado.

En concreto, actuará en la línea ferroviaria Ostlanken, en Gerstberg, a 80 kilómetros al sur de Estocolmo, y abordará el inicio de la nueva línea de ferrocarril de alta velocidad que unirá esta ciudad y Norrköping.

Esta infraestructura se conectará con la línea principal existente mediante una bifurcación de vías de ferrocarril de aproximadamente 800 metros.

Además, el contrato incluye varios pasos superiores y, aproxima-

damente, 2,3 kilómetros de doble vía con trabajos de infraestructura y superestructura, así como de electrificación, señalización y telecomunicaciones.

No es el primer contrato

En 2017, la compañía firmó su primer contrato con Trafikverket y dio el salto al mercado sueco, para acometer el proyecto de mejora de la línea ferroviaria entre Lund y Arlov (Malmö) por 295 millones, la principal vía de comunica-

ción por la que discurre el tráfico de la península escandinava con el resto del continente europeo.

Por su parte, en el Metro de Estocolmo, en concreto en la línea azul, OHLA se ha adjudicado cuatro contratos por un importe global próximo a los 330 millones y se posiciona como el mayor contratista de esta infraestructura.

La compañía ampliará capital hasta 150 millones anunció esta misma semana la entrada de José Elías a través de Excelsior.

Metecno España, S.A.U. Anuncio de reducción de capital social

A los efectos de lo dispuesto en el artículo 319 del texto refundido de la Ley de Sociedades de Capital ("LSC"), se hace público que el accionista único de Metecno España, S.A.U. ("Sociedad") ha acordado, con fecha 28 de junio de 2024, la reducción del capital social en la suma de 5.676.905,58 euros, quedando fijado en 3.927.253,98 euros, mediante la amortización de 837.301 acciones, con la finalidad de restablecer el equilibrio entre el capital social y el patrimonio neto de la Sociedad disminuido por consecuencia de pérdidas.

En tanto la reducción de capital tiene por única finalidad el restablecimiento del equilibrio entre el capital social y el patrimonio neto de la Sociedad disminuido por consecuencia de pérdidas, los acreedores sociales no podrán oponerse a la reducción, de conformidad con lo dispuesto en el artículo 335 LSC. La reducción de capital social se ejecutó en el mismo acto de su aprobación por el accionista único.

En Miranda de Ebro (Burgos),
a 2 de agosto de 2024. Don Jacques Houziel
Presidente del Consejo de Administración de Metecno España, S.A.U.

Empresas & Finanzas

El negocio de fabricación a terceros de Rovi se desfonda en pleno proceso de venta

La facturación baja un 31% hasta junio y el peso de la división sobre el total cayó 13 puntos

Javier Ruiz-Tagle MADRID.

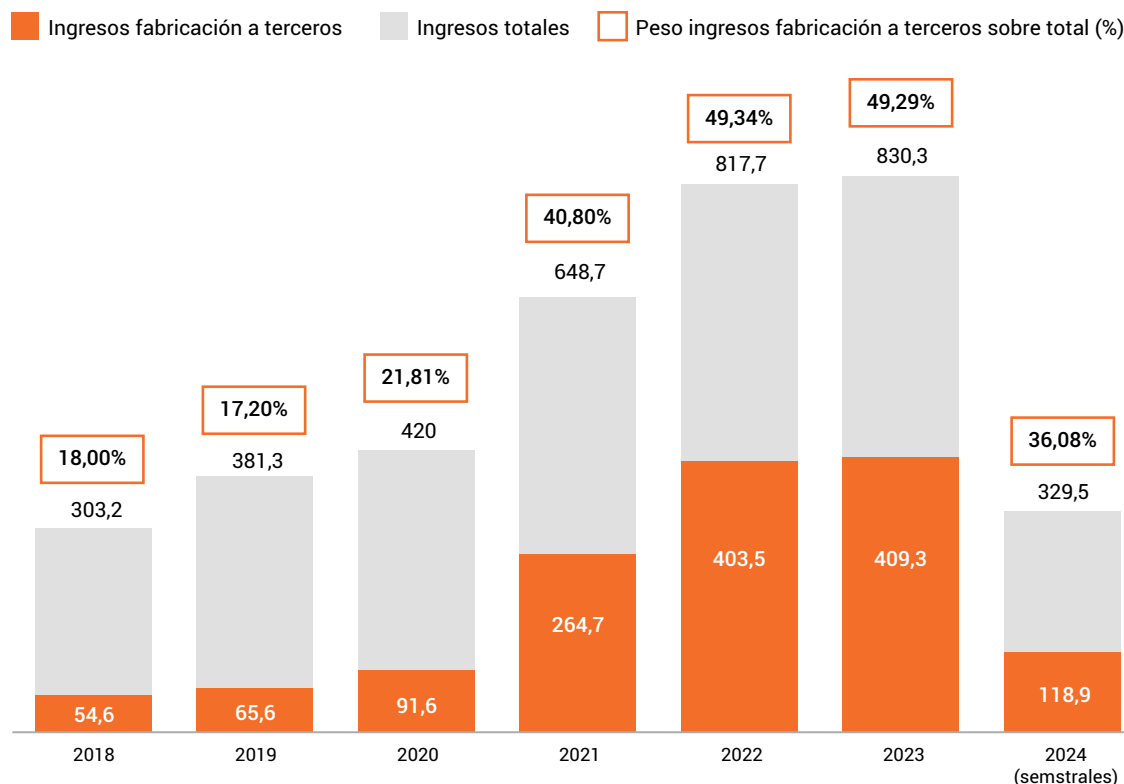
La facturación de la división de fabricación a terceros de Rovi se desfonda. Mientras la farmacéutica estudia la venta del área, los ingresos disminuyeron en un 31%, hasta los 118 millones de euros, en los primeros seis meses de este año. Esta caída provoca que el peso del área sobre el total de ventas de la compañía recule hasta niveles prepandémicos y represente hoy el 36% de los ingresos totales, lejos del 49% con el que cerró el año pasado.

La principal razón del descenso es la misma que catapultó el negocio hace ahora cuatro años: la vacuna contra el covid-19 de Moderna. La demanda por este suero ha caído casi por completo y, además, las previsiones de la biotecnológica estadounidense permiten adivinar que el resto del año no será mejor. El laboratorio americano ha reducido sus previsiones de ingresos para el ejercicio de 2024. En el primer trimestre, su *guidance* era de alrededor de 3.700 millones de euros. Sin embargo, ahora espera alcanzar entre 2.777 y 3.240 millones. Según la compañía, esta actualización se debe a una facturación “muy baja” en la Unión Europea este año.

Rovi es consciente de la caída progresiva que significa el fin de la pandemia para sus ingresos y desde hace meses trabaja para paliar la menor fabricación para Moderna con nuevos socios. El contrato más importante que ha firmado en los últimos meses se anunció el pasado mes de abril y con él prevé llevar los ingresos de esta área a los 600 millones de euros. Sin embargo, no será de la noche a la mañana. En primer lugar deberá recibir la tecnología del contratante (una gran farmacéutica cuyo nombre no ha trascendido), validarla posteriormente ante la Agencia Española del Medicamento y, posteriormente,

El negocio de fabricación a terceros de Rovi

Datos en millones de euros



Fuente: Rovi.

elEconomista.es

Moderna anticipa menos fabricación para Rovi de su vacuna para el Covid-19 este otoño

comenzar la producción, que serán jeringuillas precargadas.

Según los términos del acuerdo, la farmacéutica pondrá a disposición una línea de producción de alta velocidad en sus instalaciones de San Sebastián de los Reyes (Madrid), con una capacidad anual es-

timada de 100 millones de unidades. El acuerdo tiene una duración de cinco años desde la fecha de fabricación del primer lote comercial, que no será hasta 2026. El primer año completo de fabricación recurrente será el siguiente curso, 2027.

Terapias avanzadas

Por otro lado, Rovi también comenzará en el futuro cercano la investigación y posterior fabricación de terapias avanzadas, es decir, medicamentos de alta tecnología enfocados en enfermedades graves. La farmacéutica constituyó con el Gobierno de España y el laboratorio

Insud Pharma una entidad semi-pública (Terafront).

La nueva farmacéutica ya tiene bajo el brazo la autorización de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia tras haber notificado a dicho regulador los documentos de su constitución. Cabe recordar que para su creación se invertirán 74,86 millones. En concreto, el Ejecutivo español destinará 36,68 millones y las farmacéuticas 38,18 millones entre las dos. Asimismo, el desembolso podría aumentar hasta los 220 millones en función de las necesidades de los proyectos que se concreten en el futuro.

Lilly gana un 68% más gracias a las ventas de su adelgazante

Mounjaro facturó 2.831 millones, un 36% más que hace un año

Agencias MADRID.

Lilly ganó 2.715 millones de euros durante el segundo trimestre del año, un 68,27% más que los 1.763 millones de dólares que obtuvo en el mismo período de 2023. En lo referido a la facturación, la farmacéutica registró unos ingresos de 10.349 millones de euros en el segundo trimestre de este año, un 36% más frente a los 7.617 millones de euros en el mismo tramo del ejercicio anterior.

En concreto, las ventas de Mounjaro, el tratamiento contra la diabetes y el sobrepeso, se dispararon hasta los 2.831 millones de euros en el segundo trimestre de este año, un notable incremento ya que ha más que triplicado el resultado obtenido en el mismo período de 2023 (unos

La facturación en el segundo trimestre ascendió a 10.349 millones de euros

897 millones de euros). En cuanto al resultado de la primera mitad de año, el beneficio neto hasta junio ascendió hasta los 4.774 millones de euros, un 67,62% más que en el mismo tramo de 2023, donde acumuló unas ganancias de 2.847 millones de euros.

Así, la compañía estima unos ingresos de entre 41.599 y 42.708 millones de euros, un incremento de 3.000 millones respecto a la última previsión, gracias a las ventas de Mounjaro. “Este y Verzenio lideraron nuestros buenos resultados financieros en el segundo trimestre”, dijo el presidente de Eli Lilly, David. Rick.

Calzados Marypaz prevé cerrar 54 tiendas y despedir a 276 empleados

La compañía desvela a los sindicatos haber recibido una oferta de compra

elEconomista.es SEVILLA.

La firma sevillana de calzado Marypaz, propiedad de la sociedad Crocera Mors y en concurso de acreedores, ha planteado el cierre de sus 54 tiendas (incluida el comercio *online*) y el despido de 276 trabajadores, según el sindicato CCOO.

Tras la solicitud de concurso de acreedores en el Juzgado Mercantil de Sevilla en el pasado mes de mayo, la administración concursal ha comunicado a la plantilla su intención de acometer un procedimiento de despido colectivo en la empresa Crocea Mors y para ello se inició el período de consultas del expediente de regulación de empleo (ERE) el pasado 2 de agosto.

La documentación presentada a los sindicatos en el período de consultas atribuye el cierre de las tien-

das y el despido colectivo al deterioro en la demanda de sus productos y el aumento de pérdidas económicas, informó *Europa Press*.

CCOO desvela en un comunicado que la compañía ha reconocido haber recibido una oferta por parte de un comprador que posibilitaría el mantenimiento del empleo de parte de la plantilla de Calzados Marypaz, si bien el sindicato opta por la “prudencia para preservar la negociación del proceso”.

El sindicato ha expuesto su preo-

cupación por la situación de la plantilla dado que se han presentado tres concursos de acreedores y tres expedientes de regulación de empleo desde 2020, por lo ha advertido de que mantendrá la “atención a todos los pormenores para garantizar el respeto a todos los derechos de las personas trabajadoras.

Tercer concurso

La firma española de calzado *low cost* volvió a entrar en concurso de acreedores por tercera vez en su his-

toria con una deuda de más de 21 millones de euros con su solicitud en el Juzgado Mercantil de Sevilla.

En 2016 fue la primera vez que recurrió a este proceso frente a una caída abrupta de sus ventas para poder encarar los pagos a proveedores. En aquel momento la compañía fue adquirida por Crocea Mors, que también tuvo que aplicar un ERE que afectó a 131 empleados, y clausuró más de 30 tiendas. En 2019, la compañía volvió a iniciar el proceso esquivando la liquidación.

Teva disputará a Normon el mercado de los medicamentos para dejar de fumar

La israelí lanzará 'Cuitvar' en septiembre con el mismo precio que el de la terapia española

R. Antolín MADRID.

Entorno al 30% de los españoles consumen tabaco diariamente, según los últimos datos del 'Estudio Edades' y dejar este hábito se ha convertido en un reto social. Con este escenario, el área de tratamientos para la deshabituación tabáquica es de gran interés para las farmacéuticas. Teva entrará en el negocio y empezará a comercializar su medicamento en septiembre, según indicó el director general de la israelí, Juan Carlos Conde, a *elEconomista.es*. Disputará a la española Laboratorios Normon el mercado.

Se trata de *Cuitvar*, un medicamento genérico de vareniclina, que ya ha recibido el sí del Ministerio de Sanidad. Esta terapia aterrizará en las farmacias españolas con el mismo precio que el de Laboratorios Normon (*Vareniclina Normon*), que comercializa desde el pasado mayo. "Vamos a tener un lanzamiento relevante", dice el director general de Teva.

El tratamiento original es *Champix* de Pfizer. Este fue retirado del mercado por el gigante estadounidense debido a la existencia de unas sustancias cancerígenas llamadas nitrosaminas que encontraron en las píldoras.

La terapia de la farmacéutica israelí saldrá al mercado con un precio de entre 54,37 euros y 58,73 euros, dependiendo de la presentación. Es más, los estantes de las farmacias almacenarán tres distintas: 11 comprimidos de 0,5 miligramos y 42 comprimidos de un miligra-

mo por 54,37 euros, 56 comprimidos de 0,5 miligramos por 56,56 euros y 56 comprimidos de un miligramo por 58,73 euros. Los precios del tratamiento de Normon son prácticamente idénticos.

Según Teva, el tratamiento tiene una duración de tres meses, pero puede ampliarse otras 12 semanas si el profesional sanitario lo ve necesario. Para acceder tanto a *Cuitvar* como a *Vareniclina Normon* los pacientes necesitan una receta médica.

Otra terapia que forma parte de la cartera de Sanidad es *Todacitan* de Aflofarm. Aterrizó en España en febrero de 2023 en un escenario de desabastecimiento tras la retirada del fármaco de Pfizer y *Zynatabac* de GSK sufría problemas de suministro desde el año anterior.

La Comisión Interministerial de Precios de Medicamentos y Productos Sanitarios (CIPM) asignó al tratamiento de la polaca un precio de 111,09 euros por cada 100 comprimidos. Cabe recordar que en julio de 2023 Aflofarm consiguió multiplicar sus ventas por 27 en España al vender 300.000 unidades.

Plan antitabaco

El hábito de fumar presenta una elevada prevalencia en España. Para solucionarlo, el Ministerio de Sanidad autorizó el pasado abril el Plan Integral para la Prevención y Control de Tabaquismo. Unas semanas después el Consejo de Ministros dio luz verde a su ejecución. "Con el nuevo plan de prevención del tabaco del Ministerio, al área de



El director general de Teva en España, Juan Carlos Conde. DAVID GARCÍA

El Ministerio de Sanidad ha otorgado al fármaco de la israelí un precio de hasta 58,73 euros

tabaquismo se le está poniendo mucho el foco", apunta Juan Carlos Conde.

Uno de los puntos que contiene el plan es la introducción de medicamentos para la deshabituación

tabáquica en la cartera farmacéutica española. Asimismo, el departamento de Mónica García ya ha dado varios pasos en la implantación de la hoja de ruta. De momento, ya lanzó a consulta pública la modificación del real decreto por el que se fijaría el empaquetado genérico del tabaco y la prohibición de los aditivos; y el anteproyecto de ley para ampliar los espacios libres de humo, regular la publicidad de estos productos del tabaco y relacionados, y la venta y consumo de cigarrillos electrónicos y los 'vapers'.

Oesía desarrolla las comunicaciones de Salvamento Marítimo

Se trata de un sistema embarcado de "gran ancho de banda"

eE MADRID.

El grupo Oesía, especializado en ingeniería digital e industrial de uso dual, ha finalizado el desarrollo y la demostración de un sistema embarcado de comunicaciones satelitales de "gran ancho de banda" en el marco del 'Programa Integral de Innovación de Salvamento Marítimo' (iSAR), según explicó la compañía en un comunicado.

El proyecto consiste en el suministro, instalación, operación y verificación de sistemas de comunicaciones en embarcaciones de Salvamento Marítimo y la solución desarrollada por Ins-

Se trata del programa Integral de Innovación de Salvamento Marítimo

ter -la división de comunicaciones satelitales de Oesía- dota de conectividad a internet con "grandes anchos de banda y bajas latencias" a las naves mediante terminales de comunicaciones satelitales de órbita baja (LEO).

Además, la solución incorpora un equipamiento embarcado para la transmisión de vídeo de "alta calidad" en tiempo real y de "forma segura" a los centros de coordinación y gabinetes de crisis responsables de gestionar emergencias en tierra.

Este desarrollo también facilita los usos generales de acceso a internet de banda ancha a bordo, como la conexión de móviles, tabletas y portátiles. "Es un equipo de comunicaciones 'full-duplex' en banda Ku", explicó la empresa.

Allianz logra 4.988 millones en el primer semestre, un 14,2% más

La aseguradora alemana creció en todos los segmentos de su negocio

elEconomista.es MADRID.

Allianz presentó ayer los resultados correspondientes al primer semestre de 2024. La aseguradora obtuvo un beneficio neto de 4.988 millones de euros en los seis primeros meses del año, cifra que supone un 14,2 % más que durante el mismo periodo

del ejercicio anterior, después de incrementar la facturación en todas sus áreas.

Según la compañía alemana, sus ingresos aumentaron un 6,4%, pasando de alrededor de 85.526 millones a 91.000 millones actuales. Su facturación se incrementó en todas las áreas en las que opera, pero especialmente en el segmento de seguros de daños y accidentes. En este sector creció un 7,3 %, hasta los 44.800 millones. Este resultado fue impulsado por el comercio, las pymes

y las flotas. Por otra parte, la cartera de seguros de vida y salud reportó a la compañía 42.700 millones, es decir, un 5,5 % más, por las fuertes ventas de productos de capital eficiente; mientras que la cifra de negocio de gestión de activos creció un 4,9 %, hasta los 4.000 millones. Además, el beneficio operativo de la corporación alemana aumentó un 5,3 % en el primer semestre de 2024, hasta los 7.911 millones, gracias al buen desempeño de todos los segmentos.

En el segundo trimestre, Allianz obtuvo un beneficio neto de 2.513 millones, un 7,5 % más interanual, después de que sus ingresos crecieran un 7,6 %, hasta los 42.600 millones.

El ratio de capitalización según la normativa de supervisión de Solvencia II se situó en el 206 % a cierre de junio de 2024, frente al 203 % de marzo, mientras que la rentabilidad anualizada de los recursos propios básicos (RoE) pasó del 16,1 % en 2023 al 17,5 %.

También anunció que recomprará acciones propias por un volumen de hasta 500 millones de euros, con lo que la compañía eleva así el volumen total de las recompras en 2024 a 1.500 millones de euros.

De cara a 2024, la aseguradora ha confirmado sus perspectivas. Espera alcanzar un beneficio operativo de 14.800 millones, con un margen de error de 1.000 millones. "El grupo está en plena forma para las perspectivas de todo el año, impulsado por sólidos fundamentos", señaló.

elEconomista.es

Diario líder en información económica en español

Este verano, sigue disfrutando de la **mejor información económica**

elEconomista.es refuerza y amplía su presencia diaria
en puntos de venta de la costa española

Málaga · Cádiz · Huelva · Alicante · Castellón
Mallorca · Menorca · Ibiza

De martes a sábado, en tu quiosco y puntos de venta habituales



Suscríbete en www.eleconomista.es/suscripciones/ o llámanos al teléfono: **911 383 386**
Porque las empresas, la economía y los mercados, no paran en verano.

Bolsa & Inversión

Los grandes fondos de renta fija exprimen el rally y ya ganan casi un 2% en el año

Los 20 vehículos con más patrimonio consiguen buena parte de esta subida en las últimas semanas

Las ‘prisas’ para que lleguen los recortes de tipos los anima, después de algunos meses en negativo

Isabel Blanco MADRID.

El mercado de renta fija se ha vuelto a impacientar. Quiere más bajadas de tipos y las quiere ya. Las rentabilidades que los inversores exigen a los bonos se han derrumbado de nuevo ante la expectativa de que los bancos centrales aceleren sus políticas monetarias hacia tipos más bajos, lo que ha elevado el precio de la deuda en las carteras. Esta subida en los precios comenzó hace unas semanas y acumula un rally que se está reflejando en los productos que invierten en este activo. Son los que se benefician de esta impaciencia.

Los 20 mayores fondos de renta fija comercializados por las entidades nacionales suman ganancias cercanas al 2% de media en el año (1,94%), una cifra que puede parecer baja pero que hasta hace solo unos meses resultaba negativa para algunos de estos vehículos de inversión. En el último mes acumulan un

CaixaBank coloca dos de sus fondos entre los que más suman dentro de la lista de los mayores

0,82% y en dos meses, un 1,18%. Hay que recordar que vienen de años complicados. Para hacerse una idea, la rentabilidad media anualizada en los últimos tres ejercicios se sitúa en apenas un 0,15%. Esta veintena de fondos reúne un patrimonio conjunto cercano a 53.000 millones de euros, según datos de Morningstar, por lo que es una buena muestra al representar más de un tercio del capital que hay invertido en fondos puros de renta fija y monetarios en España, según cifras de Inverco. Estas dos categorías son precisamente las que más dinero atraen, con mucha diferencia, este año.

Entre los vehículos de inversión con mayor patrimonio sobresale ahora en rentabilidad el *Caixabank Master RF Advised BY*, con un 2,98% según los últimos datos disponibles a 6 de agosto. Este fondo tiene en torno a un 32% en deuda pública y un 45% en corporativa, siendo sus primeras posiciones títulos del Tesoro estadounidense. Le siguen *Mutua-fondo D* y *CaixaBank Master RF Corto Plazo*. El primero es el único entre los grandes con 5 estrellas Morningstar, la máxima calificación que

Los productos sacan partido a las últimas semanas

Evolución de los 20 mayores fondos de renta fija de entidades españolas

Fondo	Rentabilidad en 2024 (%)	Rentabilidad en el último mes (%)	Rentabilidad anualizada a 3 años (%)
Caixabank Master RF Advised BY	2,98	2,05	-1,78
Mutua-fondo D	2,74	1,12	1,17
Caixabank Master RF Corto Plazo	2,30	0,50	1,42
Mutua-fondo Corto Plazo D	2,29	0,53	1,52
Santander RF Ahorro A	2,23	0,55	0,91
Kutxabank RF Carteras	2,15	0,45	1,56
Unifond Renta Fija Corto Plazo A *	2,10	0,27	1,62
Sabadell Rendimiento Base	2,02	0,26	1,10
Santander Corto Plazo A	1,94	0,26	-
Santander Objetivo 9M May-25	1,91	0,24	1,35
Caixabank Master RF Privada Euro	1,88	1,45	-1,89
Santander Rendimiento A	1,85	0,31	0,69
BBVA Rentabilidad Ahorro Corto Plazo	1,85	0,40	1,47
Abanca Fondedépósito Minorista	1,82	0,25	0,97
Kutxabank Renta Fija LP Estándar	1,82	1,38	-1,66
Santander Sostenible RentaFija Ahrr A	1,80	0,84	0,12
Kutxabank Bono Estándar	1,74	0,84	0,07
Santander Renta Fija Privada A	1,33	1,24	-3,40
Caixabank Mtr RF Deuda Púb 1-3 Adv BYI	1,14	1,21	-0,24
Caixabank Master RF Deuda Pública 3-7	0,97	2,36	-2,18
Media	1,94	0,82	0,15

Los fondos de renta fija de firmas españolas más rentables del año

Fondo	Rentabilidad en 2024 (%)	Rentabilidad en el último mes (%)	Rentabilidad anualizada a 3 años (%)
Mutua-fondo Bonos Subordinados IV A	7,97	0,44	-0,31
Gestión Boutique II JMK Global **	5,30	2,51	1,87
Welzia Capital Sub-Debt	5,26	1,34	3,44
Unifond Capital Financiero A *	4,76	2,61	-0,05
Gesconsult Oportunidad Renta Fija A	4,70	1,02	-
Renta 4 Multigestión Qual. Cap. Sel. *	4,66	0,59	1,21
Mutua-fondo Renta Fija Flexible D	4,44	1,67	0,82
B&H Renta Fija C	4,34	1,07	1,90
UBS Hybrid and Subordinated Debt	4,23	1,67	2,20
Polar Renta Fija A	4,19	1,23	0,82

Fuente: Morningstar. Datos a 6 de agosto. * Datos a 5 de agosto. ** Datos a 2 de agosto

elEconomista.es

da la firma. Más allá de los fondos con mayor patrimonio, hay otros productos de entidades españolas que tienen rentabilidades superiores. Doce de ellos logran acumular más de un 4% desde enero (ver gráfico).

Después de este rally, la pregunta obligada es si aún queda recorrido.

“Consideramos que es un buen momento para la inversión en renta fija. La bajada de tipos apenas ha comenzado en Europa y en EEUU se va a retrasar, al menos, hasta el mes que viene. Así, el impulso en precio por este motivo puede ser todavía significativo, ya que las incertidum-

bres geopolíticas y la cautela de los bancos centrales han hecho que esta tendencia no esté todavía descontada por completo en las valoraciones”, opina Rafael Valera, consejero delegado y gestor de renta fija de Buy & Hold, una de las firmas que coloca un fondo entre los más rentables

del año. “Si bien el convencimiento sobre las posiciones de renta fija de una cartera no debe venir de dónde vayan a estar los tipos de interés oficiales ni el mes que viene ni dentro de dos, debe considerarse como un posible impulso adicional al potencial intrínseco que una emisión bien analizada y seleccionada tenga por fundamentales”, añade.

¿Cambios desproporcionados?

La rentabilidad que acumulan estos productos se mide de forma diaria y está condicionada en parte por cómo se comporta la renta fija en el mercado secundario, donde los inversores compran y venden la deuda ya emitida. Los bonos están dando alegrías a estos fondos ya que se está interpretando que la Reserva Federal actuará más rápido de lo esperado si se confirman los peores presagios sobre una posible recesión en EEUU. Y el Banco Central Europeo no se podría quedar atrás. Ya se

Los expertos ven un buen momento para la deuda, aunque ven excesivo el último giro visto

vio un giro similar en renta fija a finales de 2023, aunque en estos últimos días se ha producido también el clásico movimiento inverso frente a la renta variable: un trasvase de dinero de más a menos riesgo.

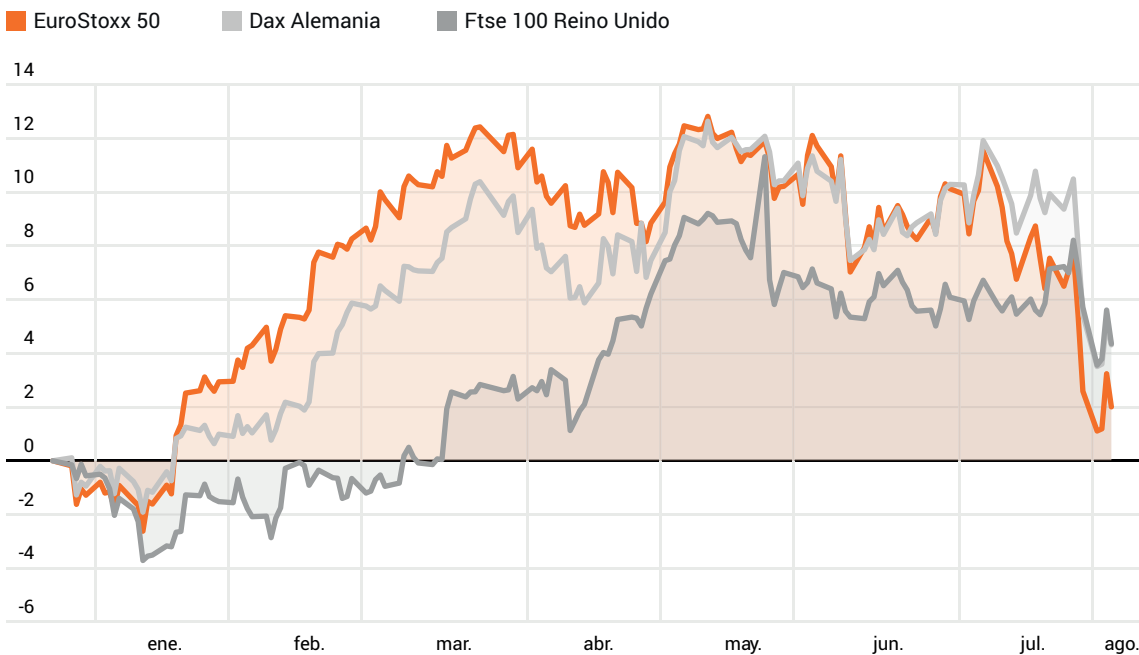
Son muchas las firmas de inversión que tachan las últimas reacciones de desproporcionadas ante la poca liquidez que hay en mercado en agosto y creen que el mercado podría haberse adelantado en exceso a los movimientos de los bancos centrales. Es más, en las últimas sesiones se ha visto un ligero paso atrás en la deuda, con el bono estadounidense a 10 años, por ejemplo, acercándose de nuevo hasta el 4% después de llegar a caer del 4,2% al 3,8% en solo una semana. No obstante, el precio de estos títulos sube ya un 2,7% en las últimas cuatro semanas.

En general, las rentabilidades son ya más bajas que a principios de año (y los precios más altos). Esto se refleja en índices de referencia como el Bloomberg Global Aggregate Bond, una cesta de deuda global que por primera vez en el año se ha puesto en positivo esta semana, después de subir un 3,6% en solo un mes.

Bolsa & Inversión

El índice europeo se queda a mitad de recorrido

Evolución de los índices Dax, Ftse 100 y EuroStox 50 en el año, en porcentaje



Fuente: Bloomberg.

elEconomista.es

El Ftse 100 y el Dax alemán resisten la caída mejor que la media europea

Ambos índices suben un 5% en 2024 frente al 3% que avanza el EuroStoxx, que se ve afectado en mayor medida por el temor a una recesión en EEUU

Sergio M. Fernández MADRID.

Esta semana se traduce en un paso atrás de la renta variable global. Los recortes tampoco son una excepción dentro del parque del Viejo Continente aunque sí que hay índices que soportan mejor las caídas en lo que va de año que la media europea. Mientras el EuroStoxx 50 avanza un 3,3% en lo que va de 2024, el Dax 40 alemán y el Ftse 100 londinense suben más de un 5% al frente de las referencias a este lado del Atlántico. El Ibex 35 queda por detrás al superar por la mínima el 4,5%.

Cada mercado europeo cuenta con sus propias peculiaridades que condicionan a los principales valores cotizados en cada país. Pero si el EuroStoxx 50 avanza la mitad que la principal referencia bursátil alemana o la británica, se explica en gran parte por el peso de las compañías francesas dentro del índice europeo y el desplome que registran en las últimas semanas. El EuroStoxx 50 y el Dax tienden a ir de la mano como dos enamorados al ser el mercado alemán la principal referencia para Europa. Y, sin embargo, esta evolución en duplo se rompió a mediados del mes pasado por algo más que por el efecto de los valores franceses.

El EuroStoxx acumula tres meses consecutivos a la baja (contando con lo que va de agosto). Mientras que el Dax alemán salvó el mes de julio con una subida del 1,5%. Las parejas están para romperse, más aún cuando aparecen intromisiones externas. El drástico recorte que ex-

perimentó la bolsa europea en el arranque de esta semana, por el temor a una recesión de la economía estadounidense, se salda con una caída menos pronunciada por el lado de la referencia alemana, aunque ello no evite que roce el 1%.

La bolsa británica, en cambio, sí que fue por su lado la mayor parte del 2024. Las elecciones en el Reino Unido y la política monetaria aplicada por el Banco de Inglaterra para reducir su propia inflación pesaron sobre los valores británicos. El Ftse 100 ha avanzado en lo que va de año a la zaga de sus pares conti-

a la industria bélica. Además, los tres valores cuentan con un potencial superior al 15%, según FactSet, y los tres con una recomendación de compra. En el lado británico es Darktrace (empresa de ciberseguridad) la que lidera las alzas dentro del Ftse 100 con una subida del 62%. Por detrás, se sitúan Rolls-Royce (59%) y Natwest (avanza un 49,7% en 2024). Y, aunque el recorrido por delante que ven los expertos en dentro del podio del índice británico es inferior al del alemán (Darktrace cotiza casi sin potencial), también ostentan el cartel de compra.

Existen firmas que no recomiendan tomar posiciones con la volatilidad actual del mercado. Es el caso de Royal London AM, donde incluso aconsejan infraponderar en renta variable europea por el riesgo de que se publiquen nuevos datos macroeconómicos en la eurozona que arrastren de nuevo a la baja a las principales referencias del Viejo Continente. No obstante, en la actualidad tanto en el Dax alemán como en el Ftse 100 londinense las recomendaciones de compra siguen siendo la mayoría (61% en el caso del Dax alemán y del 58% en el caso del índice británico, según recopila FactSet).

Así, el consenso de mercado estima que el Dax tiene un margen de mejora del 22% desde los niveles actuales y hasta el precio objetivo medio en los 21.424 puntos. Por contra, el Ftse 100 tiene un potencial inferior, del 16%, hasta los 9.493 puntos que establece la media de analistas que reúne FactSet.

El índice alemán ofrece mayor potencial para los expertos que el londinense

mentales, aunque el reciente desplome bursátil tampoco haya sido más benévolo para el índice de la City. Como ejemplo, desde el lunes retrocede un 0,9% frente a ese 1% del Dax alemán.

Por compañías, el valor que registra el mayor avance sobre el parque teutón es Siemens, que sube desde el primero de enero un 103%. Le sigue Rheinmetall que aumenta un 78%, SAP, un 35% y MTU Aero, 32%, que diseña y fabrica motores para la aviación civil y militar. Es decir, dos de los tres valores más alcistas en el año dentro del Dax se dedican

El Cac 40 es el único índice del continente que se sitúa en negativo en 2024

Ángela Vázquez MADRID.

Sin duda, la agitación a principios del verano con las elecciones francesas y el revuelo entre el Nuevo Frente Popular y la derecha de Le Pen ha sido un factor determinante a la hora de marcar el avance bursátil del principal índice del país, el Cac 40. Este se ha visto mermando tras los últimos acontecimientos políticos, pero otra circunstancia que no ha hecho sino arrojar más *leña al fuego* ha sido la debilidad de la economía en China. El gigante asiático –que parece no levantar cabeza– ha sido motivo parcial del lastre en las cuentas del sector de lujo, que es una industria con gran importancia en el indicador parisino. El miedo generalizado de las últimas sesiones no permite a la bolsa francesa recuperarse.

Tanto es así, que el Cac 40 es el único índice entre todos los europeos en mantenerse en negativo durante el año. Sin mostrar signos de recuperar el aliento, el indicador galo llegó a tocar su mínimo en lo que va de año el pasado martes, presentando una caída del casi 5,5% y posicionándose en los 7.130 puntos.

A pesar de que durante el mes de agosto el Cac 40 no es el que más cae entre los indicadores de Europa, sí es el que tiene la bajada bursátil más dilatada en el tiempo, pues continúa arrastrando las consecuencias en el parque de los últimos acontecimientos electorales. En esta misma línea, desde hace un mes el índice francés se ha mantenido con caídas de más de un 4,5%.

Las tres grandes compañías del principal índice bursátil de Francia, Louis Vuitton, Hermès y L'Oreal, pertenecen al sector del lujo, que desde el último mes ha estado mostrando cierta preocupación y, consigo, una decepción

entre los inversores. China, que es el principal consumidor de este tipo de bienes, está en un momento económico débil a causa de su crisis inmobiliaria y la floja demanda interna, que está repercutiendo de manera directa en el consumo del lujo.

En lo que va de año, Louis Vuitton y L'Oreal son las empresas enfocadas al ámbito del lujo que han registrado una caída en bolsa con una cifra bastante similar, superando ambas compañías el 13,5% de bajada en su valor bursátil. Esto es un indicador de que el consumo, a raíz de todos los acontecimientos previos, ha ido decreciendo, viéndose así reflejado en el lujo europeo.

Hermès, sin embargo, es la única firma que se mantiene en po-

13,5
PORCIENTO

Es lo que caen en la bolsa francesa las firmas de lujo Louis Vuitton y L'Oral Paris este año

sitivo dentro del índice parisino, con un incremento en su cotización desde que empezó el 2024 de un 4,6%.

Más allá del lujo, otros sectores que no han destacado por sus subidas la bolsa francesa, más bien al contrario, son las tecnologías o la siderurgia. La fabricante de semiconductores STMicroelectronics ha sido la compañía que más caída ha sufrido en lo que va de año, superando el 40% de bajada en su valor. La mayor empresa de aceros a nivel mundial, ArcelorMittal, acompaña el descenso generalizado del indicador galo, con una corrección de casi el 22% en el Cac 40.

El indicador parisino continúa el año en bajada

Cotización del Cac 40 en puntos



Fuente: Bloomberg.

elEconomista.es

Las 'small caps' de EEUU borran la subida lograda en la rotación del último mes

El Russell 2000 es el indicador estadounidense que más retrocede en esta corrección

Paola Valvidares MADRID.

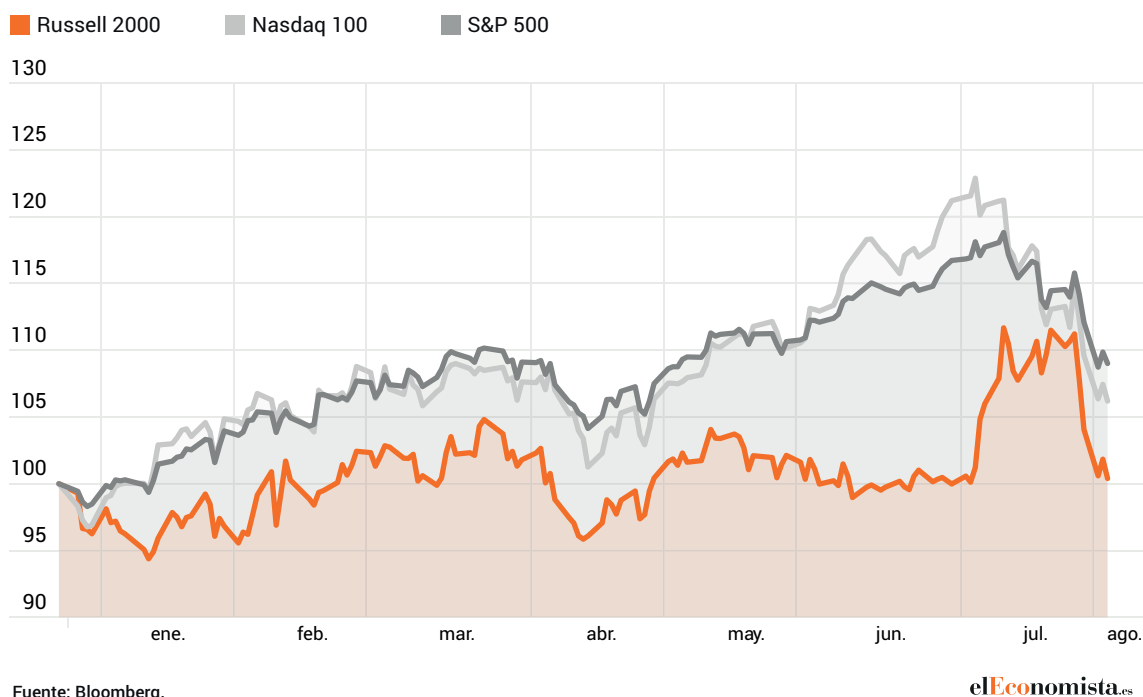
En Wall Street pocos logran salvarse de la sangría de los inversores en busca de un campo para invertir más seguro. Ni siquiera las pequeñas capitalizadas estadounidenses escapan de la tormenta en renta variable, a pesar del *rally* que vivió el Russell 2000 hace unas semanas en las que se habló de una clara rotación en las carteras. En el mes de agosto, el índice de *small caps* prácticamente pierde esta subida por la posible aceleración de las bajadas de tipos por parte de la Reserva Federal de EEUU. Pero lo que hasta hace unos días era motivo de celebración para los mercados, los parqués ahora lo ven como síntoma de una futura recesión en Estados Unidos.

Al otro lado del Atlántico, a pesar del rebote en algunas de las últimas sesiones, todos los índices presentan caídas en su cotización en agosto. Aun así, el índice de las pequeñas compañías de EEUU es el que más retrocede en bolsa, un 8%. Mientras que la referencia estadounidense, el S&P 500, y el índice tecnológico por excelencia, el Nasdaq 100, retroceden un 4,2% y un 5,5%, respectivamente. En el octavo mes del año suele haber menores volúmenes de negociación por coincidir con la temporada de vacaciones, lo que provoca una mayor volatilidad en las bolsas ante cualquier pico de tensión.

El pasado mes de julio las expectativas de los inversores ya aumentaron con respecto a los recortes de

El Russell 2000 está a nueve puntos del S&P 500

Comparativa del Russell 2000, Nasdaq 100 y el S&P 500 este 2024, en puntos



El mercado no contemplaba la recesión en el país como un riesgo hasta finales de julio

tipos de interés por parte de la Fed, ante lo que el mercado empezó a hablar de una rotación en bolsa hacia empresas de menor tamaño. Hasta

ese momento las grandes tecnológicas eran las favoritas de los inversores, especialmente las empresas que se sumaron al *carro* de la inteligencia artificial. En ese mes, el saldo del Nasdaq 100 terminó siendo el peor de Wall Street, con un retroceso del 5%, tanto por las amenazas de más restricciones a los fabricantes de semiconductores que comercian con China, como por los primeros resultados de las Siete Magníficas.

Para los inversores parecía un cambio de tornas a favor de las

small caps que la principal entidad monetaria del país aligerara sus políticas monetarias, ya que suelen ser empresas endeudadas que se ven beneficiadas cuando disminuye el precio del dinero, facilitando su financiación. Sin embargo, en apenas unos días, el mercado no percibe de la misma manera las bajadas de tipos, tras la publicación del dato de empleo del mes de julio en EEUU, el cual escaló hasta el 4,3%, su peor cifra en tres años.

Hasta finales de julio, los inversores no veían la posibilidad de una recesión, ya que optaron en trasladar sus dólares al Russell 2000 frente a los descensos de las *big caps*. No lo habrían hecho de tener una percepción tan negativa. A partir de ahí, el mercado empezó a estimar que si Jerome Powell cambiaba su tono *hawkish* a uno *dovish* al aceptar cortar tipos era por la llegada de una recesión a la economía estadounidense, en vez del aterrizaje suave que pronosticaba la entidad monetaria.

Y es que en el caso de un contexto de debilidad económica, las que tienen más papeletas para verse afectadas son estas empresas de menor tamaño, a pesar de que se esperen muchas más bajadas, ahora el consenso de analistas que congrega Bloomberg pronostica que se lleven a cabo al menos cuatro recortes de tipos en lo que queda del 2024. Incluso se han hecho eco en el parque los rumores de una posible reunión de emergencia de la Fed en

Las bajadas de tipos se ven ahora como síntoma de una economía débil para Estados Unidos

las próximas semanas, aunque esta aún no se ha visto confirmada por las autoridades.

Los dos índices de grandes capitalizadas en Wall Street vuelven a sacar más ventaja al Russell en el año. En el caso del S&P 500, la distancia con respecto al índice de *small caps* es más pronunciada, al alcanzar los nueve puntos de diferencia. Aunque la del Nasdaq 100 sea menor, sigue sobrepasando la cotización del Russell por seis puntos desde enero.

Wall Street se tranquiliza gracias al nuevo dato de empleo

Las solicitudes del paro semanales caen más de lo esperado y los índices americanos rebotan

eE MADRID.

Después de que los datos de empleo de julio en Estados Unidos desataran un pánico a la recesión el lunes, la nueva cifra semanal del jueves ofrecía algo de alivio a los inversores con subidas que superaban el 1,5% tanto en el S&P 500 como en el Nasdaq tecnológico a cierre europeo.

Estos movimientos se suceden después de unas solicitudes semanales de desempleo que han *templado algo las aguas* tras los datos del pasado viernes, que desataron

el miedo a que la mayor economía del mundo dé marcha atrás pronto. Las peticiones han bajado más de lo esperado, alejando la imagen de un mercado laboral debilitándose.

Concretamente, el dato clave es que, en la semana del 27 de julio al 3 de agosto, las solicitudes iniciales del subsidio de paro en Estados Unidos cayeron a unas 233.000, según el Departamento de Trabajo del país. Se trata de una cifra menor de lo esperado, pues el consenso de analistas daba por hecho que se quedaría en las 241.000.

También implica un descenso en comparación con la semana anterior, cuando las peticiones escalaban a 250.000 (el dato preliminar ha sido revisado ligeramente al alza). Los expertos señalan que los

Tras las subidas del jueves, el S&P 500 volvía a recuperar las ganancias del 10% en el año

datos del mes pasado están muy marcados por el huracán Beryl, que ha afectado a la demanda laboral de contratos temporales.

Desde el Departamento de Análisis de Bankinter señalan que la última lectura del paro semanal "aporta cierta tranquilidad después del débil dato de empleo de la semana pasada y aleja los temores a un frenazo brusco de la economía americana". Y es que, todos los ojos es-

tán puestos en EEUU después de los datos de julio, conocidos el viernes y que mostraron la tasa de paro escalando al 4,3% en julio, desatando el pánico en las bolsas de todo el mundo, la clave para anticipar una recesión en el país norteamericano y el rumbo de los tipos de interés descansa en este frente. Este el motivo por el que toman especial importancia las solicitudes semanales del desempleo, que han llevado la contraria a las dudas y añadiendo un argumento positivo.

La subida del jueves devolvía a la principal referencia americana, el S&P 500, a las ganancias del 10% en el año después de que su cotización cayera hasta niveles de abril tras los últimos batacazos. El Nasdaq 100, por su parte, se revaloriza casi un 9% en el ejercicio.

Al margen de esto, en Wall Street siguen los resultados empresariales con Eli Lilly disparándose un 12% gracias a unas ganancias reforzadas por su fármaco para adelgazar la diabetes. En el extremo opuesto está Warner Bros. Discovery, que se hunde un 10% tras anunciar un agujero de casi 10.000 millones de dólares. Es decir, sus pérdidas se han multiplicado por nueve en tasa interanual. El motivo fue el golpe contable que han supuesto la depreciación sus cadenas de televisión por valor de 9.100 millones.

Tras conocerse la noticia, el dólar también saltaba con confianza y pasaba de caídas frente al euro a revalorizarse un 0,2%. En consecuencia, un billete verde estadounidense vuelve a cambiarse por cerca de 92 céntimos de euro.

Ecobolsa

El suplemento de los sábados
para tomar sus decisiones de inversión

¿Cuánto se abaratan las bolsas tras la última corrección? Valores que cotizan con descuento

Prima
Descuento



Además

- **Wall Street** Los indicadores que niegan o confirman una posible recesión
- **Europa** Sectores defensivos o que ofrecen dividendos atractivos



Este sábado en tu quiosco
gratis con tu diario

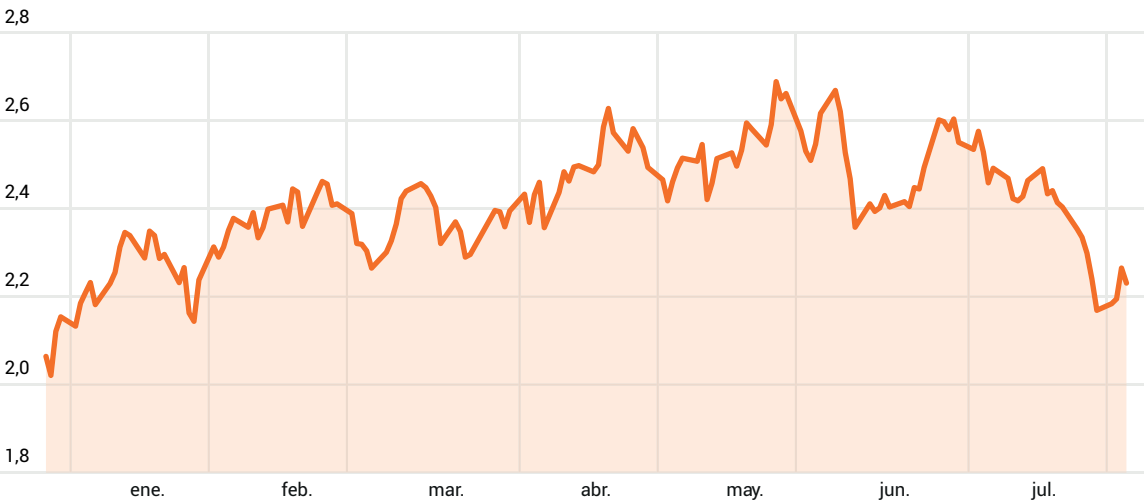


Descarga los sábados desde tu dispositivo el suplemento en: www.eleconomista.es/kiosco/ecobolsa/

elEconomista.es

La rentabilidad del bono alemán cotiza por encima del 2,2%

Rendimiento de los bonos soberanos alemanes a 10 años, en porcentaje



Fuente: Bloomberg.

elEconomista.es

Pulpo, animal de compañía



Blogtrade

Jesús Sánchez-Quiñones

Consejero Director General de Renta 4 Banco

Un pulpo no es un animal de compañía. Es una obviedad. No obstante, cuando algo falso se comienza a aceptar, de tanto repetirse acaba siendo comúnmente aceptado. Parecería como si la realidad diera paso a tomar algo erróneo y falso como verdadero simplemente por reiteración.

Lo mismo que un pulpo no es un animal de compañía, los bonos soberanos emitidos por los distintos Tesoros de la Eurozona no están libres de riesgo. Aunque la normativa de bancos y de seguros europea considere que la inversión de estas entidades en deuda pública de los distintos tesoros de la Eurozona está exento de riesgos, es una premisa falsa, por mucho que se repita.

La entrada en la Eurozona supuso para todos los países integrantes de la moneda única renunciar a su soberanía monetaria, de tal forma que desde que se adoptó el euro ninguno de sus países miembros tiene la capacidad de emitir su propia moneda.

La falsa consideración de los bonos soberanos de los distintos tesoros de la Eurozona como activo sin riesgo tiene consecuencias: incentiva la inversión de bancos y aseguradoras en bonos soberanos frente a cualquier otra opción, al considerarlos como activos sin riesgos.

Los bancos tienen que cumplir unos requisitos de capital. Se establece un sistema por el que dependiendo del activo en el que inviertan (la concesión de un préstamo es un activo para el banco prestamista) se realiza un cálculo de consumo de capital. De este modo, el destino de su inversión se ve condicionado por la determinación de "cuánto capital" consume cada inversión. Pues bien, la inversión en bonos soberanos de los distintos países de la Eurozona *no consume capital*. Es decir, mientras que con un determinado nivel de capital, un banco tiene limitada la canti-

dad que puede prestar vía préstamos y créditos, la inversión en bonos soberanos, incluso de forma apalancada, (casi) *no tiene límites*.

Los principales beneficiados de esta situación no son los bancos y aseguradoras, sino los distintos Estados de la Eurozona. Gozan de una calificación que no responde a la realidad, pero que hace que un elevado volumen de los recursos de los bancos y aseguradoras se destine a la adquisición de bonos soberanos que financian el déficit y la deuda pública. A mayo de este año los bancos y las aseguradoras españolas tenían en sus balances más de 188.000 millones y 100.000 millones de euros, respectivamente, en bonos y letras del Tesoro español y las aseguradoras.

La quita aplicada a los bonos soberanos griegos con motivo del rescate del país heleno hace más de una década fue la prueba incontestable de la existencia de riesgo en estos activos. Aun así, no cabe esperar que la normativa europea cambie considerando la realidad tal cual es. Si se limitara la tenencia de bonos soberanos en las carteras de los bancos al asignarles un determinado nivel de riesgo y de consumo de capital, los distintos tes-

oros nacionales perderían a unos de sus grandes demandantes: los bancos y las compañías de seguros. En consecuencia, se verían obligados a subir los tipos de interés ofrecidos para que otros inversores compraran sus bonos.

De momento se seguirá aceptando pulpo como animal de compañía.

En mayo, los bancos españoles tenían 188.000 millones de euros en bonos y letras del Tesoro



ISTOCK

Invertir con 'elEconomista.es'

Ecotrader

Cartera modelo (últimos cambios y estrategias para abrir)

Compañía	Objetivo	'Stop loss'	Rentabilidad acumulada (%)
Gestamp	4	<2,30	0,38
Bayern	30 Y 35/40	<25	0,29
Teledyne	450 y 494	<178	0,19
Arcelor Mittal	24,50-25,50 y 32	<16	0
Epam Systems	317	mensual<150	13,06
Valeo	318	mensual<151	0
McDonald's	300-315	<240	5,33
Harley Davidson	44 Y 50	<32	8,83
Geely	45 Y 62	<18,85	-23,66
Baidu	125 y 160	85	-22,23

Ecotrader

Exposición a renta variable
64%
Liquidez
36%
Materias primas
-

Europa
21,00
Emergentes
7,00
EEUU
36,00

Fundamental

Ecotrader
Top10

Estrategias del Top 10 (España)

Compañía	Rentabilidad acumulada (%)	Rentabilidad por dividendo 2024 (%)	PER* 2024 (veces)
Logista	81,73	7,64	11,38
Sacyr	53,49	4,65	12,92
CAF	48,25	3,55	13,32
Ebro Foods	14,36	4,32	12,84
Viscofan	13,08	3,73	19,67
CIE Automotive	4,25	3,64	0
Grenergy	2,65	0,00	19,49
Ence	-0,46	5,21	0,00%
Merlin Properties	-5,21	4,33	17,32
Acerinox	-10,63	6,83	8,6

Estrategias de 'elMonitor' (internacional)

elMonitor

Compañía	Rentabilidad acumulada (%)	Rentabilidad por dividendo 2024 (%)	PER* 2024 (veces)
American Tower	16,36	2,87	71,06
Carnival	16,34	0,00	95,57
Dexcom	14,46	0,00	66,4
Enel	9,78	0,20	51,7
Meta	7,28	7,05	17,9
Mercadolibre	6,47	0,00	20,61
Merck and Co	-0,26	0,38	32,88
Micron	-1,56	0,00	50,83
Netflix	-10,32	2,79	74,5
Nvidia	-11,20	0,03	76,32

Datos a cierre del mercado europeo.

* Número de veces que el precio de la acción recoge el beneficio.

Fuente: Ecotrader.

elEconomista.es

Bolsa & Inversión **Parrillas**

Ibex 35

	PRECIO	CAMBIO DIARIO (%)	CAMBIO 12 MESES (%)	CAMBIO 2024 (%)	VOLUMEN DE NEGOCIO AYER*	RENT.xDIV 2024 (%)	PER 2024*	PRECIO OBJETIVO	CONSEJO
➡ Acciona	116,90	0,00	-11,57	-12,30	5.962	4,27	17,60	151,65	M
⬆️ Acciona Energía	20,08	0,10	-26,23	-28,49	4.469	1,97	19,12	25,01	M
⬇️ Acerinox	9,13	-0,76	-1,39	-14,36	3.963	6,71	8,42	13,73	C
⬆️ ACS	38,70	-0,10	23,29	-3,64	11.602	5,42	14,63	40,95	M
⬆️ Aena	171,50	0,29	17,95	4,51	52.938	5,66	13,76	210,74	C
⬇️ Amadeus	56,44	-0,49	-10,89	-13,01	27.252	2,40	19,68	72,24	M
⬇️ ArcelorMittal	19,99	-0,27	-18,28	-22,13	2.347	2,38	6,19	29,80	C
⬇️ Banco Sabadell	1,77	-0,39	66,20	59,25	17.787	7,62	6,52	2,20	C
⬇️ Banco Santander	4,07	-0,10	15,38	7,55	69.425	4,90	5,52	5,59	C
⬆️ Bankinter	7,29	0,25	22,19	25,81	13.789	7,09	7,19	8,73	M
⬇️ BBVA	8,82	-0,50	29,00	7,17	49.795	8,03	5,76	11,64	M
⬇️ CaixaBank	4,94	-0,10	32,07	32,53	26.045	8,95	6,83	6,19	C
⬇️ Cellnex	33,46	-1,73	-6,51	-6,12	28.458	0,19	-	44,21	C
⬇️ Enagás	13,59	-0,15	-14,58	-10,97	7.794	8,22	13,35	16,30	M
⬇️ Endesa	17,90	-1,16	-5,17	-3,06	10.975	6,24	11,13	21,30	M
⬇️ Ferrovial	35,70	-0,94	20,16	8,12	26.203	2,15	48,51	41,17	M
⬇️ Fluidra	21,38	-0,83	2,39	13,42	3.129	2,71	20,38	23,50	M
⬇️ Grifols	8,82	-1,41	-31,92	-42,93	8.140	0,00	13,91	16,74	C
⬇️ Iberdrola	12,06	-0,54	11,35	1,64	106.131	4,83	14,67	13,17	M
⬇️ Inditex	43,41	-0,14	32,38	10,09	50.990	3,76	22,61	47,43	M
⬇️ Indra	16,70	-2,05	25,66	19,29	6.132	1,78	10,94	23,35	C
⬇️ Inm. Colonial	5,36	-0,92	-4,96	-18,17	5.810	5,11	17,07	6,59	M
⬆️ IAG	1,92	0,10	-1,87	7,78	9.546	3,18	4,02	2,73	C
⬇️ Logista	26,44	-1,20	7,31	8,01	3.673	7,76	10,89	31,70	C
⬇️ Mapfre	2,13	-0,37	14,44	9,73	2.012	7,41	7,59	2,53	M
⬇️ Merlin Prop.	10,19	-0,88	23,71	3,42	7.227	4,25	17,60	12,41	C
⬇️ Naturgy	22,26	-0,36	-15,36	-17,56	7.341	6,27	11,71	24,35	V
⬇️ Puig	23,09	-0,35	-	-	10.047	-	22,66	30,24	C
⬇️ Redeia	16,25	-0,79	8,77	8,99	25.464	5,20	17,51	18,62	M
⬇️ Repsol	12,59	-0,16	-8,07	-6,43	26.748	7,25	4,09	17,27	C
⬇️ Rovi	76,70	-0,39	64,59	27,41	5.552	1,50	24,22	96,07	M
⬇️ Sacyr	3,05	-0,91	3,74	-2,37	3.522	4,10	13,33	4,12	C
⬇️ Solaria	10,95	-2,06	-18,98	-41,16	3.638	0,00	14,60	14,96	M
⬆️ Telefónica	4,03	0,40	14,62	14,04	19.889	7,47	12,03	4,19	M
⬇️ Unicaja	1,15	-1,03	15,35	29,21	5.979	9,65	5,40	1,46	M

Ibex 35



Otros índices

	CIERRE	CAMBIO DIARIO %	CAMBIO 2024 %
Madrid	1.040,07	-0,38	4,32
París Cac 40	7.247,45	-0,26	-3,92
Fráncfort Dax 40	17.680,40	0,37	5,54
EuroStoxx 50	4.668,74	0,01	3,26
Stoxx 50	4.323,64	0,35	5,63
Londres Ftse 100	8.144,97	-0,27	5,32
Nueva York Dow Jones*	39.264,01	1,29	4,18
Nasdaq 100*	18.288,76	2,36	8,69
Standard and Poor's 500*	5.302,34	1,98	11,16

Mercado continuo

Los más negociados del día

	VOLUMEN DE LA SESIÓN	VOLUMEN MEDIO SEIS MESES
Iberdrola	106.130.500	140.344.700
Banco Santander	69.424.540	141.239.400
Aena	52.938.260	34.675.660
Inditex	50.989.540	97.846.610
BBVA	49.795.320	133.288.800
Cellnex	28.458.460	47.941.930

Los mejores

	VAR. %
Squirrel Media	6,09
Pescanova	3,32
Realia	2,32
OHLA	1,66
Minor Hotels	1,60
Amper	0,95

Los peores

	VAR. %
DF	-3,90
Prisa	-3,79
Amrest	-3,57
Alantra Partners	-2,95
Urbas	-2,94
Gam	-2,69

Los mejores de 2024

	CAMBIO 2024 %	MÁXIMO 12 MESES	MÍNIMO 12 MESES	VALOR EN BOLSAC*	VOLUMEN SESIÓN*	PER 2024*	PER 2025*	PAY OUT*	DEUDA/ EBITDA*
1 Grupo Ezentis	96,87	0,25	0,09	84	52	-	-	0,00	-
2 Pescanova	81,95	0,57	0,20	11	49	-	-	-	-
3 Banco Sabadell	59,25	2,05	1,01	9.643	17.787	6,52	6,49	19,70	-
4 Ercros	45,27	3,98	2,26	351	51	40,37	15,34	18,00	-
5 Audax Renovables	37,23	2,00	1,07	785	139	15,12	12,30	0,00	6,04

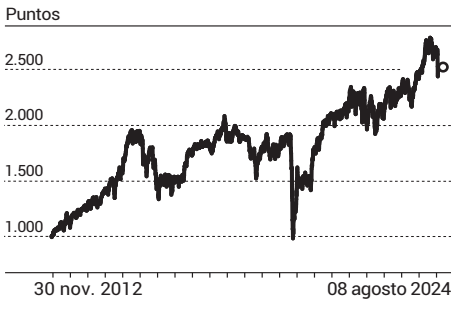
Eco10 Calculated by STOXX CUSTOMIZED*	153,24	⬇️ -0,90	-0,58%	3,51%
CIERRE	VAR. PTS.	VAR.	VAR. 2024	

*El Eco10 se compone de los 10 valores, equiponderados, con más peso de la Cartera de consenso de elEconomista, elaborada a partir de las recomendaciones de 53 analistas. Se constituyó el 16 de junio de 2006.



Eco30 FACTSET STOXX CUSTOMIZED*	2.501,42	⬆️ 14,82	0,60%	1,68%
CIERRE	VAR. PTS.	VAR.	VAR. 2024	

*El Eco30 es un índice mundial creado por elEconomista. Utiliza datos de la consultora en consenso de mercado FactSet, está calculado por la gestora de la bolsa alemana y forma parte de la familia de índices Stoxx.



Notas: (1) En millones de euros. (2) En miles de euros. (3) Número de veces que el beneficio por acción está contenido en el precio del título. (4) Porcentaje del beneficio neto que la empresa destina a dividendos. (5) Deuda total de la compañía entre su beneficio bruto de explotación. Fuentes: Bloomberg y Factset. ● La recomendación media de las firmas de inversión que cubren al valor equivale a un consejo de compra. ● La recomendación media de las firmas de inversión que cubren el título representa una recomendación de mantener al valor en cartera. ⬇️ La recomendación media de las firmas de inversión equivale a un consejo de venta de la acción.

Mercado continuo

	PRECIO	CAMBIO DIARIO (%)	CAMBIO 12 MESES (%)	CAMBIO 2024 (%)	VOLUMEN DE NEGOCIO AYER*	RENT.xDIV 2024 (%)	PER 2024*	PRECIO OBJETIVO	CONSEJO
⬆️ Adolfo Domínguez	4,82	0,63	-20,98	-3,60	4	-	13,77	-	C
⬇️ Aedas Homes	22,70	-0,87	43,74	29,54	614	10,85	9,66	24,82	C
➡ Airbus	136,10	0,00	4,91	-2,43	44	1,62	25,07	163,50	C
⬇️ Airtificial	0,13	-1,72	-8,18	-2,48	167	-	-	-	-
⬇️ Alantra Partners	7,90	-2,95	-16,84	-6,40	11	-	-	-	-
⬇️ Almirall	8,89	-0,62	0,23	5,46	781	1,77	37,65	11,57	C
⬆️ Amper	0,10	0,95	-10,59	14,71	70	-	-	0,15	C
⬇️ Amrest	5,40	-3,57	-14,29	-12,48	58	-	16,12	6,70	C
⬆️ Applus+	12,90	0,94	34,45	29,00	38	1,02	13,23	12,78	M
➡ Árima	8,38	0,00	6,75	31,97	42	-	-	9,78	C
⬇️ Atresmedia	4,42	-1,34	16,18	22,84	309	10,12	7,86	5,35	M
⬇️ Audax Renovables	1,78	-1,65	43,18	37,23	139	0,00	15,12	2,17	C
⬇️ Azkoyen	6,42	-1,23	5,94	0,94	15	5,61	9,17	9,60	M
⬇️ Berkeley	0,20	-1,31	-23,82	11,78	86	-	-	-	-
➡ Bodegas Riojanas	3,98	0,00	-2,93	-13,85	-	-	-	-	-
⬆️ CIE Automotive	25,95	0,19	-3,24	0,89	741	3,57	9,06	33,80	C
⬇️ Clínica Baviera	28,30	-1,05	36,72	23,04	63	2,97	314,44	30,15	C
➡ Coca-Cola European P.	67,30	0,00	15,64	11,42	9	2,95	17,00	-	-
⬇️ CAF	33,90	-1,02	7,79	3,99	646	3,73	10,29	45,96	C
⬇️ Corp. Financ. Alba	49,60	-0,20	4,73	5,28	446	1,97	13,66	-	-
⬇️ Deoleo	0,22	-0,89	-9,68	-1,75	12	-	-	-	-
➡ Desa	13,20	0,00	-6,38	10,00	-	6,36	8,98	-	-
➡ Dia	0,01	0,00	-10,00	6,78	15	-	-	0,03	C
⬇️ DF	0,52	-3,90	-19,94	-20,55	19	-	-	-	-
⬇️ Ebro Foods	15,54	-0,38	-7,06	0,13	313	4,61	12,37	20,58	C
➡ Ecoener	3,83	0,00	-15,08	-9,67	4	-	17,65	5,38	C
⬇️ eDreams Odigeo	6,44	-1,83	4,72	-16,04	237	-	12,55	9,81	C
⬇️ Elecnor	19,64	-0,10	39,79	0,46	602	13,34	3,42	27,57	C
⬇️ Ence	3,05	-0,59	9,64	7,63	1.225	5,05	9,99	4,30	C
⬆️ Ercros	3,84	0,79	24,31	45,27	51	0,65	40,37	4,63	C
⬇️ Faes Farma	3,50	-0,14	12,02	10,60	209	3,72	12,05	3,74	V
⬆️ FCC	12,36	0,16	4,04	-15,11	420	4,75	10,81	15,62	C
⬇️ GAM	1,27	-2,69	-	-	82	-	18,07	-	-
⬇️ Gestamp	2,56	-0,20	-38,90	-27,17	792	5,75	5,09	3,94	C
⬇️ Global Dominion	2,75	-1,26	-24,35	-18,15	331	3,31	10,30	6,68	C
⬇️ Grenergy	34,65	-2,26	31,95	1,20	550	0,00	19,44	41,13	C
➡ Grupo Catalana Occ.	38,15	0,00	26,74	23,46	1.016	3,28	7,75	50,28	C
⬇️ Grupo Ezentis	0,18	-0,57	96,87	96,87	52	-	-	-	-
➡ Iberpapel	18,30	0,00	20,77	6,35	36	30,68	10,08	27,00	C
➡ Inm. Sur	8,50	0,00	20,20	23,64	0	3,96	10,33	11,50	C
➡ Innov. Solutions	0,57	0,00	0,18	0,18	-	-	-	-	-
➡ Lab. Reig Jofre	2,75	0,00	-2,14	22,22	5	0,91	16,67	-	-
⬇️ Lar España	8,06	-0,49	36,16	31,96	1.015	8,52	11,47	8,74	C
⬇️ Línea Directa	1,04	-1,89	17,25	22,21	244	3,56	22,61	1,01	V
➡ Lingotes	7,76	0,00	3,47	26,80	0	3,35	29,85	-	-
⬇️ Meliá Hotels	6,17	-0,96	-3,52	3,52	2.941	1,54	10,67	8,74	C
⬆️ Metrovacesa	8,09	0,87	22,07	3,88	105	9,96	51,86	8,94	M
⬆️ Minor Hotels	4,13	1,60	-5,06	-1,43	176	3,29	11,73	4,28	V
⬇️ Miquel y Costas	12,50	-1,96	11,61	6,11	28	-	-	-	-
➡ Montebalito	1,33	0,00	-2,92	-8,90	-	-	-	-	-
➡ Naturhouse	1,82	0,00	8,98	12,35	58	7,69	10,71	-	-
⬆️ Neinor Homes	13,06	0,31	65,87	34,74	474	19,90	14,38	13,92	M
➡ Nicolás Correa	6,60	0,00	15,79	1,54	1	2,73	7,53	13,00	C
⬇️ Nueva Exp. Textil	0,29	-1,03	-46,48	-23,95	10	-	-	-	-
➡ Nyesa	0,01	0,00	-3,57	12,50	55	-	-	-	-
⬆️ OHLA	0,29	1,66	-37,94	-34,43	613	0,00	-	0,75	M
⬆️ Oryzon	1,74	0,35	-15,84	-7,94	39	-	-	7,45	C
⬆️ Pescanova	0,37	3,32	5,07	81,95	49	-	-	-	-
⬇️ Pharma Mar	35,24	-2,60	5,40	-12,72	1.166	1,82	77,96	51,27	C
⬇️ Prim	10,80	-0,46	0,19	5,47	101	8,52	9,47	16,75	C
⬇️ Prisa	0,33	-3,79	-16,46	13,79	0	-	66,00	0,49	M
⬇️ Prosegur Cash	0,52	-0,77	-14,45	-4,10	32	6,60	7,92	0,67	M
⬇️ Prosegur	1,66	-2,35	3,62	-5,68	702	6,57	9,33	2,35	M
⬆️ Realia	1,02	2,32	-0,49	-4,25	15	-	21,15	1,12	C
➡ Renta 4	10,80	0,00	4,85	5,88	4	-	-	7,00	C
➡ Renta Corp	0,74	0,00	-37,82	-7,50	5	-	-	2,70	M
⬇️ Sanjose	4,29	-0,46	9,44	23,99	61	2,33	8,25	8,78	C
⬇️ Soltec	2,07	-0,96	-47,93	-40,01	63	-	6,30	4,36	C
⬆️ Squirrel Media	1,66	6,09	-25,45	11,07	194	-	-	-	-
⬇️ Talgo	4,05	-0,25	9,76	-7,74	64	2,37	17,02	4,78	M
⬇️ Técnicas Reunidas	10,59	-1,30	27,90	26,83	1.709	0,00	7,72	17,49	C
⬇️ Tubacex	2,79	-0,18	-1,59	-20,43	660	3,88	11,23	5,09	C
⬇️ Tubos Reunidos	0,63	-2,34	-5,30	-3,10	37	-	-	-	-
⬇️ Urbas	0,00	-2,94	-25,00	-23,26	56	-	-	-	-
⬇️ Vidrala	92,70	-1,07	12,73	3,13	1.516	3,64	11,61	113,64	M
⬇️ Viscofan	60,50	-0,49	1,17	12,87	1.049	3,94	17,73	71,98	C
⬇️ Vocento	0,74	-0,27	6,63	34,55	8	6,35	35,24	0,97	M

Economía El 'expresident' prófugo vuelve a desestabilizar Cataluña

Puigdemont burla a las autoridades y huye de nuevo tras reaparecer en Barcelona

Durante todo el día no hubo información sobre el paradero del líder secesionista tras su mitin

El 'exmolt honorable' aseguró que su detención supondría incumplir la Ley de Amnistía

Carles Huguet BARCELONA.

Carles Puigdemont logró su objetivo. El expresidente de la Generalitat fue el protagonista en el día de la investidura de Salvador Illa. El líder de *Junts* apareció en Barcelona, dio un discurso en un atril a escasos metros del Parlament de Catalunya y, cuando todo el mundo daba por hecho que iba a ser detenido, huyó en un vehículo de la marca Honda y desapareció del radar de los Mossos d'Esquadra.

El dirigente apareció a las 9 de la mañana y compareció ante algo más de 3.000 seguidores después de casi siete años lejos de Cataluña. No quedó claro el tiempo que llevaba en Barcelona ni como había podido llegar a la capital catalana. Lo hizo acompañado de Jordi Turull, secretario general de *Junts* –al que los Mossos citarán a declarar por su papel en la fuga de Puigdemont.

El expresidente de la Generalitat logró escapar del radar de los cuerpos de seguridad, que montaron una operación jaula con tal de tratar de capturarlo. Y es que durante toda la jornada no hubo informaciones sobre el paradero del político catalán tras esfumarse después de su comparecencia a primera hora del día.

De hecho, incluso se llegó a especular con que Puigdemont podría haber accedido a la cámara y que iba a participar de alguna manera en el pleno. Una sombra que se intensificó tras poner un mensaje en Instagram con la frase *"Encara som aquí"* (Todavía estamos aquí) horas después de desaparecer.

Finalmente no sucedió. *Junts* trató de suspender la sesión, algo que fue rechazado por el resto de formaciones, y cuando llegó su mo-



Carles Puigdemont, expresidente de la Generalitat, durante su acto en Barcelona. EFE

mento a la hora de votar su partido se limitó a aplaudir como gesto.

Así, el regreso sirvió básicamente para poner en el punto de mira a los Mossos d'Esquadra, sometidos desde 2017 a un intenso escrutinio político por su papel durante el proceso. También para lograr darse un pequeño baño de masas, aunque le-

jos de los momentos más álgidos de las reivindicaciones independentistas.

El discurso de Puigdemont

"Aunque nos han querido hacer mucho daño, hoy he venido aquí para recordarle que todavía estamos aquí". Así inició el expresidente de

la Generalitat, Carles Puigdemont, su discurso en el Passeig Lluís Companys; un guiño a las primeras palabras de Josep Tarradellas en su vuelta del exilio tras el franquismo (*"Ciutadans de Catalunya, ja soc aquí"*).

Recibido a gritos de *president*, el dirigente aseguró que "muchos pien-

san celebrar que seré detenido", algo que, a su juicio, significaría "incumplir" la ley de amnistía. "Nunca será un delito convocar un referéndum", añadió.

Casi siete años después de su marcha de España, Puigdemont señaló: "No sé cuándo nos volveremos a ver –dando a intuir una posible detención que finalmente no sucedió– amigos pero, pase lo que pase, que cuando nos volvamos a ver podamos volver a gritar, juntos, bien fuerte, *visca Catalunya lliure*".

"No nos interesa estar en un país en el que las leyes de amnistía no amnistían", dijo. Así, quiso incidir en lo que, a su juicio, sería una detención ilegal.

"No sé cuándo nos volveremos a ver", avisó Puigdemont a sus fieles en su aparición

"En los días difíciles debemos apoyarnos como nunca, debemos saber preparar las nuevas oportunidades, porque tendremos y nos las ganaremos", zanjó.

El líder de *Junts* recordó que hace siete años que se le persigue "por querer escuchar la voz del pueblo de Cataluña, hace años que empezó una durísima represión". "Han convertido en ser catalán en una cosa sospechosa", añadió.

Tras sus palabras, el expresidente abandonó el atril entre la multitud que le esperaba para meterse en el coche con el que consiguió despistar a los Mossos d'Esquadra hasta el momento.

Dos Mossos, arrestados por colaborar en la nueva fuga del 'expresident'

Patricia Arriola MADRID.

Las sospechas de que el expresidente de la Generalitat, Carles Puigdemont, habría sido ayudado para huir de la justicia fueron confirmadas sobre las 18:00 horas de ayer. Hasta el cierre de esta edición, se conoció que dos agentes de los Mossos de Esquadra fueron detenidos tras ser acusados de colaborar con la fuga del líder independentista catalán.

Uno de ellos fue señalado de ser el propietario del vehículo en el que Puigdemont huyó. Mientras que un segundo agente de los Mossos se le identificó debido a unas grabaciones.

Estas son las primeras consecuencias registradas después de la evasión del político que realizó un mitin a las afueras del Parlament de Catalunya y reapareciera por las calles de Barcelona, presumiendo incluso en sus redes sociales.

Los Mossos d'Esquadra han abierto una investigación interna ante la evidencia de que puede haber más complicidades, después que no funcionara la operación Jaula que no afecta no sólo a Barcelona, sino a toda Cataluña, y de momento no ha dado resultados positivos. El operativo estaba diseñado de forma que si cada agente cumplía con su cometido era imposible que Puigdemont escapase, según las autoridades catalanas.

De momento, la única pista para el paradero de Puigdemont es el coche del mosso detenido. A la vez, se desarrolla un gabinete de crisis en el que participan los principales mandos de la Policía autonómica que gestiona el operativo. La Policía y la Guardia Civil también se mantienen en alerta por si les llega alguna información.

Esto ocurre en el marco en el que Cataluña va a pasar por un cambio de gobierno y que el nuevo direc-

tor general de los Mossos será el mayor Josep Lluís Trapero, relegado a un segundo plano por el ejecutivo de Esquerra.

Por lo sucedido ayer, todo apunta a que se realizará una profunda renovación en los puestos de máxima responsabilidad, empezando por el comisario jefe, Eduard Sallent.

La nueva fuga de Puigdemont ha ocasionado un profundo malestar en el Tribunal Supremo.

Economía El 'expresident' prófugo vuelve a desestabilizar Cataluña

Illa reivindica la financiación singular para Cataluña sin explicar cómo la aplicará

El líder del PSC gana el debate de investidura por 68 votos a favor frente a 66 en contra

Carles Huguet BARCELONA.

El próximo presidente de la Generalitat (nombrado por 68 votos a favor frente a 66 en contra), Salvador Illa, insistió este jueves en el modelo de "financiación singular" para Cataluña. El llamado concierto económico, que desde el PSOE se trata de encajar dentro de una modificación general del régimen común, fue uno de los puntos claves del acuerdo entre ERC y socialistas para desencallar la investidura del dirigente. Y a tenor de lo expuesto por el exministro de Sanidad parece ir más encaminado hacia la singularidad.

En su comparecencia inicial, Illa destacó que el pacto "es un paso substancial y necesario para el autogobierno" y añadió que el acuerdo alcanzado con ERC y comuns son solamente de investidura y no de gobernabilidad.

El dirigente, eso sí, añadió que esta financiación no debería ir en detrimento de la solidaridad con el resto de territorio. No insistió más en este ámbito debido a las tensiones que genera tanto en las formaciones partidarias del sí y las del no. Sí incidió en la voluntad de hacer Cataluña una "nación abierta, plural y diversa" en el marco de una España plurinacional y federal.

El discurso de Illa no tuvo excesivo peso económico en una jornada marcada por la búsqueda de los Mossos d'Esquadra a Puigdemont. El líder socialista defendió la aplicación de la ley de amnistía de forma "rápida". "Quiero expresar mi voluntad y la de mi grupo de que se restablezca íntegramente los derechos de todos los ciudadanos y formaciones, la aplicación de la vigente ley de amnistía", dijo.

No obstante, sí tuvo tiempo para destacar su intención de reimpulsar los servicios públicos y buscar una reindustrialización verde del



Salvador Illa, nuevo presidente de la Generalitat, durante el discurso de investidura. EUROPA PRESS

"El país está hoy mejor", dijo a Aragonès

En su discurso de investidura, Salvador Illa reconoció el trabajo hecho por el Gobierno de Pere Aragonès, a pesar de las críticas vertidas durante su mandato. "El país está hoy mejor", destacó y dijo que su voluntad es aprovechar lo construido en los últimos años por el Ejecutivo. Un gesto clave hacia una formación como ERC a la que necesitará para poder gobernar durante los próximos cuatro años.

territorio; la "tercera transformación de Cataluña", dijo. Llegaría tras las lideradas por Jordi Pujol (la primera) y José Montilla y Pasqual Maragall (la segunda).

Además, señaló que impulsará las infraestructuras puestas en marcha por el anterior Ejecutivo para hacer frente a la sequía, afrontar la crisis de acceso a la vivienda y afrontar el auge de las viviendas turísticas y de temporada. "El acuerdo creo que marca un antes y un después ya no sólo para la vivienda en Cataluña o España, sino para toda Europa", dijo a la portavoz de los comuns, Jessica Albiach.

También hizo referencia a "coser Cataluña de trenes" y anunció que pretende ampliar la plantilla de los Mossos d'Esquadra hasta los 22.000

agentes para el año 2030. Ya en el turno de respuestas, Illa sí emplazó a las formaciones que le dieron los votos para ser presidente a avanzar en ámbitos como las renovables, campo "en el que todavía queda mucho trabajo", admitió. "Es importante también que haya unos salarios mínimos que permita unas condiciones de vida notables", añadió.

Illa, que durante toda la comparecencia no hizo referencia alguna a Puigdemont, admitió que tenía solamente una mayoría para ser investido y no para gobernar. Por ello, señaló a ERC y comuns como socios preferentes, pero se abrió a dialogar con todos los partidos a excepción de Vox y Aliança Catalana. En su discurso, de hecho, ERC le lanzó advertencias.

David Pérez (PSC), vicepresidente de la Mesa, al hospital de urgencia

elEconomista.es BARCELONA.

El vicepresidente segundo de la Mesa del *Parlament*, David Pérez, fue trasladado de urgencia al hospital por una indisposición y delegó su voto en el Pleno de investidura que se celebró en la Cámara. Sucedió a los pocos minutos del acto de Carles Puigdemont y una ambulancia fue a recogerle a la institución catalana.

Según informó el PSC en un comunicado este jueves, el diputado "ya ha efectuado todos los trámites necesarios para delegar su voto" (en la diputada Alicia Romero, como anunció al inicio del pleno el presidente del *Parlament*, Josep Rull). El propio Rull hizo una mención al inicio del debate y le deseó una pronta recuperación del mismo modo que hizo Ferran Pedret, que realizó la intervención socialista en el turno de réplicas.

No fue el único voto delegado. El diputado por *Junts* Lluís Puig, *exconseller* de Cultura, también delegó su voto en Albert Batet, portavoz de la formación independentista. Lo hizo debido a que optó por no seguir a Puigdemont en su regreso a España y quedarse en el extranjero a la espera de desenmarañar la aplicación de la Ley de Amnistía.

No delegó el voto el propio Puigdemont. Cuando llegó su turno, su grupo parlamentario estalló en un aplauso que se prolongó solamente unos segundos antes de que siguiera la votación.

Con las delegaciones y las ausencias esperadas y sobrevenidas, Salvador Illa fue investido presidente por 68 votos a favor -se pudo contabilizar el de David Pérez- y 66 en contra -se contó el de Lluís Puig, pero no el de Carles Puigdemont.

Esquerra avisa de que retirará su apoyo si hay "incumplimientos"

Agencias MADRID.

El portavoz del grupo parlamentario de ERC, Josep Maria Jové, ha avisado al PSC de que perderá el apoyo de ERC si no cumplen el pacto: "No duden que no nos temblará el pulso si no aplican aquello acordado".

Así lo dijo ayer en su intervención en el pleno de investidura del socialista Salvador Illa como presidente de la Generalitat, en la que

añadió que su partido votará a favor al haber alcanzado un acuerdo "bueno para el conjunto del país".

Jové alertó que ERC "siente desconfianza y distancia con el PSC" y ha asegurado que tienen memoria y motivos para esta desconfianza por el papel del PSOE y el PSC en la aplicación del artículo 155 de la Constitución en 2020.

"Estamos lejos. Muy lejos. Que nadie entienda este acuerdo como un acuerdo estratégico", ha dicho,

y ha pedido que no se compare el pacto actual con el alcanzado en 2003.

Añadió que no aceptarán "ni relajación ni cantos de sirena ni promesas al viento" y que se trata de un sí en guardia, que, en sus palabras, exige el cumplimiento del pacto de investidura.

El portavoz dijo que el de ayer no es un "sí a un Govern compartido y menos un sí a un 'sottogoverno'" y subrayó que el PSC no tiene la le-

gislatura asegurada de aquí a los próximos cuatro años.

Jové recordó que en 2021 había una mayoría independentista en votos y en escaños en el *Parlament* y lamentó que no se mantuviera.

Dijo que esa mayoría "ya no existe" y ha criticado a Junts por haber pasado del Govern a hacer una oposición que ha calificado de dura.

"En cambio, la mayoría 'sociovergente' va al alza" y ha criticado que Junts votara junto al PSC para, en

sus palabras, impedir políticas transformadoras y desgastar al Govern liderado por Pere Aragonès.

Por otro lado, Jové celebró la vuelta del expresidente Carles Puigdemont a Barcelona este jueves y ha asegurado que debería poder estar presente en el *Parlament* para el pleno de investidura.

En su turno, Illa aseguró que tiene la responsabilidad de honrar los acuerdos a los que ha llegado con todas las formaciones.

Carles Huguet BARCELONA

Salvador Illa Presidente de la Generalitat de Catalunya

Después de toda una vida en el "sector público", como él mismo reconoció en su discurso de investidura, Salvador Illa saltó a la primera línea mediática como ministro de Sanidad durante la pandemia. El dirigente socialista ocupó durante meses portadas y horas de televisión durante meses que le hicieron valedor de ser el escogido por los socialistas para derrotar al independentismo en Cataluña. Salió vencedor aprovechando la desmovilización del soberanismo y este jueves fue oficialmente ya escogido presidente de la Generalitat.

Salvador Illa (1966, La Roca del Vallès) se impuso en los comicios del pasado mes de mayo tal y como vaticinaban las encuestas. Fue la culminación de una trayectoria política que arrancó en 1987 al convertirse en concejal de Cultura de su localidad, primero como independiente y en 1995 ya en las filas del PSC, cuando fue nombrado alcalde. Ocupó el cargo hasta 2005, un periodo en el que se construyó el popular centro comercial La Roca Village, uno de los más exclusivos de Cataluña, o el campo de golf del municipio.

A comienzos de siglo se le nombró también director general de Infraestructuras del Departament de Justícia de la Generalitat. En 2010 asumió cargos en el Ayuntamiento de Barcelona y en 2016 fue escogido secretario de Organización del PSC. Dos décadas de cargos intermedios y municipales hasta que, en 2020, antes de la pandemia, Pedro Sánchez le nombró ministro de Sanidad.

Con apenas semanas al frente del gabinete tuvo que hacerle frente a la pandemia, aunque solo estuvo un año en el puesto. Sus ruedas de prensa para dar las últimas actualizaciones sobre el coronavirus fueron su puerta de entrada al gran público español. Su periplo fue breve, apenas un año, pero en 2021 ya se presentó como candidato a las elecciones de la Generalitat. No resultó escogido, por lo que tuvo que esperar tres años hasta cumplir la misión que se le había designado.

Un largo camino en la política para un licenciado en filosofía por la Universitat de Barcelona que apenas tiene recorrido en la empresa privada. En su haber figura haber sido director general de la productora audiovisual Cromosoma, especializada en series infantiles y que anteriormente había sido la responsable

Un filósofo para el 'Govern', que se dio a conocer en la pandemia



de la popular *Les tres bessones* y director de exportaciones de la empresa de plásticos Intertermas.

Le valió haber cursado un Máster en Economía y Dirección de Empresas en IESE, una de las escuelas de negocio más selectas de Cataluña y afiliada a la Universidad de Navarra.

Este perfil, vista la deriva de *Junts*, le ha valido para ser percibido como el candidato preferido del empresariado catalán. Las grandes patronales no dudaron en expresar en privado su preferencia por el candidato socialista frente a la desconfianza hacia la antigua *Convergència* o la distancia ideológica con ERC.

La visión empresarial le procede de Josep, trabajador de la industria textil, que trabajaba en la fábrica de Textiles y Bordados de La Roca del Vallès. La madre, dedicada al hogar, también tenía un pequeño taller textil. Ambos tuvieron tres hijos: Salvador, Ramón y José María.

Sin embargo, su actividad profesional también generó algunas dudas, especialmente por su gestión del coronavirus. Como ya explicó *elEconomista.es*, su nombre ha estado vinculado con el caso Koldo, en el que se denuncia que una empresa ligada a Sanidad había sido favorecida por adjudicaciones de mascarillas. Además, se investigan pagos por más de 200 millones de euros a empresas de Hong Kong o compras de material por encima del precio o que nunca se llegaron a recibir.

El Salvador Illa más personal

Pero más allá de su actividad profesional, el Salvador Illa persona se destaca como un corredor aficionado, que no renunció a su afición ni durante el coronavirus. "Durante la pandemia salía a correr por Moncloa", dijo en una entrevista a la *Cadena Ser*, refiriéndose a las primeras semanas después de los confinamientos más severos.

Además, el PSC explicó cuando fue nombrado candidato que es tratada de un "lector voraz de ensayo". Suele veranear en la Costa Brava y en la localidad de Palamós.

Formado en instituciones religiosas, se considera católico. Y aunque admite que no es de ir a misa a diario, en marzo de 2024 se reunió con el papa Francisco para abordar la convivencia en Cataluña.

NAXO ÁLVAREZ

"Es una humillación insoportable", según Alberto Núñez Feijóo

El líder del PP culpa a Sánchez de la nueva huida lograda por Puigdemont

Agencias MADRID.

El presidente del PP, Alberto Núñez Feijóo, responsabilizó ayer al presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, de la desaparición del expresidente de la Generalitat de Cataluña Carles Puigdemont, quien ha asistido esta mañana a Barcelona

para ofrecer unas declaraciones antes de la investidura de Salvador Illa.

"Es doloroso asistir en directo a este delirio del que Pedro Sánchez es el máximo responsable", ha expresado Feijóo en la red social X después de asegurar que el hecho de que Puigdemont haya estado localizado en Barcelona ofreciendo un discurso y posteriormente se le haya perdido la pista es "una humillación insoportable". "Otra más", ha sentenciado.

En la misma línea pronunciaron otros dirigentes populares en sus redes sociales, entre ellos varios presidentes autonómicos y miembros de la cúpula del partido y del grupo parlamentario, algunos de los cuales han pedido la dimisión del presidente del Gobierno por lo sucedido.

Entre quienes exigieron responsabilidades políticas a Sánchez está el presidente murciano, Fernando López Miras, para quien esta nueva "humillación" ha sido por

"obra y gracia" de Pedro Sánchez. "Lo de Puigdemont es el último episodio de una serie lamentable que nunca debió comenzar. El Gobierno debe dimitir. El primero, Pedro Sánchez", enfatizó.

"Un Estado puede soportarlo todo menos el ridículo y el de hoy ha sido histórico", ha apuntado, por su parte, la portavoz adjunta en el Congreso, Cayetana Álvarez de Toledo, incidiendo en que la responsabilidad, "por acción u omisión", es de Sánchez. "Su dimisión es ya una

cláusula imprescindible de la dignidad nacional", apostilló.

El portavoz en el Congreso, Miguel Tellado, acusó a Puigdemont de "torear" al Gobierno "con su paseo y fuga por Barcelona" y a Sánchez y al ministro del Interior, Fernando Grande Marlaska, de sumir a España "en la parodia nacional". "En lugar de detenerle, le dejan dar un mitin con total impunidad y ahora se supone que no se sabe dónde está. Los españoles están hartos de tanta vileza", advirtió.

Economía El 'expresident' prófugo vuelve a desestabilizar Cataluña

Del 'show' de 'Puigdi' al referéndum



Análisis

José María Triper

Periodista económico

Todo sucedió conforme al guión del prófugo, con sus dosis de suspense barato, incluidas. Puigdemont -*Puigdi en familia*- el delincuente fugado de la Justicia hizo todo lo que tenía planeado y algunos dicen que acordado. Llegó, dio su mitin plagado de los mismos mensajes tan manidos como trasnochados, y desapareció. Pero montado el circo y visto el show las preguntas son incuestionables: ¿Estaba pactado el sainete de Houdini? ¿Se trata de "juego de políticos" como lo ha definido un alto responsable de los Mossos? Y, sobre todo ¿ahora qué?

Una carrera de obstáculos para Illa

Puigdemont y sus acólitos sabían que no podían impedir la investidura de Salvador Illa, sólo retrasarla. Pero aún así ha conseguido tener su último día de gloria, algo esencial para un megalómano impenitente como él, además de robar el protagonismo a los novios de la investidura, ridiculizar a las fuerzas y cuerpos de seguridad del Estado y humillar nuevamente a España con imágenes más propias de las dictaduras bananeras que de una democracia consolidada transmitidas a nivel mundial ante la pasividad, y en círculos políticos solventes no se descarta que con la complicidad, de Pedro Sánchez. Los mismos que aseguran que Puigdemont la noche anterior ya durmió en Girona pese a la orden de detención que había contra él y denuncian el silencio sospechoso del Gobierno.

Porque no nos engañemos, si el protagonista del show ha sido *Puigdi*, el promotor del espectáculo es Pedro Sánchez, el presidente del gobierno de España, que fue es y sigue siendo el responsable principal de este esperpento con los indultos y la despenalización de la sedición, primero, y después con una ley de amnistía redactada por los abogados de los delincuentes, con sus múltiples cesiones a los chantajes de los independentistas y humillándose ante ellos aceptando negociar fuera del territorio nacio-

Ha demostrado que sigue marcando la agenda reviviendo el 'Proces' de hace siete años

nal y con un mediador internacional pagado con el dinero de los españoles.

El mismo Pedro Sánchez al que ahora Puigdemont ha vuelto a echar una mano temporal desviando la atención informativa sobre los casos de Begoña Gómez y del hermanísimo, sobre el caos ferroviario,

sobre la deficiencia de los servicios públicos, la recesión encubierta de la economía, el agotamiento del mercado laboral y, sobre todo, sobre el vergonzoso acuerdo firmado con ERC para invertir a Illa.



GETTY

Un concierto económico que, de facto, supone la concesión de la independencia fiscal a Cataluña y una voladura inconstitucional del sistema de solidaridad fiscal entre los territorios de España y de la igualdad entre los españoles. Suprimir del sistema de la parte correspondiente a Cataluña implicaría un importante deterioro de la sanidad, educación y del resto de servicios sociales en el resto de Comunidades robando a los pobres para dárselo a los ricos.

Por eso la gran cuestión pendiente es ¿y ahora qué? Puigdemont ha demostrado que sigue marcando los tiempos en Cataluña, que el *Proces* continúa y está vivo y que el próximo capítulo del culebrón es el referéndum. Porque nadie en este país, salvo los más cafeteros o los estómagos agradecidos, duda que si ese es el precio que Sánchez deberá pagar por mantener los votos que necesita en el Congreso de los Diputados para agotar una legislatura tan infame como inoperante, lo pagará, sin dudas ni remordimientos.

Tanto Junts como ERC son conscientes de que sus votos en el Congreso siguen teniendo la llave de la legislatura y del gobierno del Estado. Una llave que, salvo imprevisto, no va a abrir una moción de censura en Madrid, porque sólo con Sánchez pueden conseguir su objetivo final, que es el referéndum de autodeterminación. Por eso no van a dejar caer a Sánchez pero sí amargarle la legislatura impidiendo la aprobación de nuevas leyes, decretos o cualquier iniciativa del *sanchismo* gobernante, incluidos los Presupuestos Generales del Estado. El drama de un país paralizado y sometido a la extorsión consentida de quienes quieren destruirlo para que Sánchez pueda seguir durmiendo en La Moncloa.

Cuando la política se convierte en un circo



Análisis

J. R. Pin Arboledas

Profesor del IESE y exdiputado constituyente

A veces, más de lo que sería conveniente, sus protagonistas hacen de la política un espectáculo. Su objetivo es llamar la atención. El momento culminante de ese espectáculo son los periodos electorales. En ellos se trata de conseguir epatar a la ciudadanía para conseguir su voto. Después de conseguido ese voto la política debería dedicarse a la gestión de lo público. Es el momento de dejar de atraer votos para pensar en el bien de los ciudadanos en general. Un profesor de Harvard, además gerente de campañas electorales tanto con republicanos como demócratas, decía: "El objetivo del político es conseguir el poder a través de las elecciones para convertirse en gobernante; el objetivo del gobernante es gestionar para todos los ciudadanos, le hayan votado o no".

Cuando el gobernante no madura y sigue siendo político utiliza el poder (en el Gobierno o en la oposición) para defender los intereses

de los suyos y su ideología en particular. Entonces corre el riesgo del mesianismo y convertir la política en espectáculo. En Cataluña Puigdemont y Junts, incluyendo los grupos parapolíticos como ANC, Omnium... quieren convertir el periodo legislativo en espectáculo. Y entre los diferentes *shows* han elegido el circo. El circo como espectáculo exige una gran variedad de personajes. En la legislatura que comienza, a Illa, el líder del PSC, se ha asignado el papel del equilibrista. Su trabajo será moverse en el alambre a gran altura. Saltar de trapecio en trapecio, con la ayuda de los Comunes, mantener la atención del espectador con el riesgo de caer. De momento ha realizado su primer número: la negociación con ERC.

El rol de payaso

En esta misma legislatura Puigdemont ha elegido el rol de payaso. Hay diferentes clases de payasos: el *clown* o *Cara Blanca* (llamado así por su maquillaje) hace de jefe y tiene autori-

dad, su traje es sobrio y con lentejuelas; el *Augusto*, de colores llamativos, es infantil en su comportamiento, pretende desarrollar la hilaridad; y el *Vagabundo*, su traje es desaliñado y su maquillaje triste, su objetivo es conseguir la adhesión del público por lástima. ¿Cuál ha elegido Puigdemont? Parecería que el *Vagabundo*. Pretende que los ciudadanos lloren por sus desgracias y le aplaudan por su apariencia.

Se ha presentado vestido de líder de los catalanes. Cuando en realidad es el *jefecillo* de un grupo que ni siquiera tiene el mayor número de diputados. Por eso da lástima. Es un personaje que ha olvidado la frase de Tarradellas, el res-

taurador de la Generalitat: "En política se puede hacer todo, excepto caer en el ridículo".

El objetivo de Puigdemont ha sido mantenerse como prófugo de la Justicia. Con ello cree que dará lástima. Cuando en realidad da risa. Debería haber cumplido con su palabra y dejar la política. Pero no, se aferra patéticamente a un personaje que no existe: el *Moi-*

El expresidente fugado se aferra patéticamente a un papel que nadie le ha reclamado

sés catalán, y que nadie le ha reclamado. Busca un sueldo europeo o catalán y vuelve del exilio porque sabe que allí ya no es nadie después de las últimas elecciones. Lo que no sabe aún es que aquí tampoco.

Podrá retrasar, o no, la investidura de Illa, pero no detenerla. Luego cuando su "numerito" haya acabado e Illa sea *President*, ¿seguirá siendo diputado? La norma en la democracia parlamentaria es que los expresidentes se retiren.

El resto de los líderes de los diferentes grupos parlamentarios deberán elegir sus personajes. Algunos tendrán actuaciones estelares fugaces.

Es lo que debería pasar con *Aliança Catalana* si se resuelve ve la integración de los migrantes, uno de los problemas de fondo de la sociedad catalana.

Otros, como el PP o Vox formarán parte de la orquesta o números exóticos para llamar la atención. Como ha querido hacer Ignacio Garriga convocando la contra-manifestación a la presencia de Puigdemont.

Los Comunes formarán parte del gobierno. Serán Más en Cataluña, destinados a ser comparsas de Illa. La CUP a su anarquismo antisistema.

El circo político catalán está montado. Pero gobernar es otra cosa. Tanto Illa, como los demás líderes parlamentarios, tienen la responsabilidad de pensar en el bien de los ciudadanos. Lo demás es espectáculo para la galería.

La subida salarial media roza el 3% en julio, casi dos décimas superior al dato del IPC

Dos de cada tres trabajadores carecen de cláusulas que protegen sus convenios colectivos

Patricia Arriola MADRID.

La Estadística de Convenios Colectivos de Trabajo publicada ayer por el Ministerio de Trabajo y Economía Social, reveló que en el mes de julio los salarios pactados en convenio subieron de media un 2,99%. Esta cifra es superior a la registrada en el mes previo (2,98%), y mayor al dato adelantado de la inflación en el mismo mes, cuya tasa interanual fue del 2,8%, y su cálculo final se conocerá el 13 de agosto.

Con lo expuesto, el aumento salarial medio recogido en los convenios registrados hasta julio (2,99%) se ha quedado casi igual a lo estipulado por CCOO, UGT, CEOE y Cepyme en el V Acuerdo Interconfederal de Negociación Colectiva (AENC).

Recordemos que en este acuerdo, se recomiendan subidas salariales del 3% tanto para este año como para el 2025, con una cláusula de revisión salarial que, en caso de desviación de la inflación, podría implicar alzas adicionales de hasta el 1% para cada uno de los años del acuerdo vigente entre el 2023 y 2025.

En los datos analizados por la estadística colectiva de Trabajo, se to-

Evolución de la variación salarial pactada en convenio, entre enero y julio del 2024

Año	Convenios	Empresas (miles)	Trabajadores (miles)	Variación Salarial Pactada (%)	Jornada Media (h/año)
Ene.	2.170	817	7.371,0	2,83	1.762,6
Feb.	2.340	886,8	7.821,3	2,85	1.762,4
Mar.	2.461	950	8.399,7	2,91	1.763,7
Abr.	2.584	973,3	8.632,8	2,92	1.763,0
May.	2.723	1.005,8	8.895,2	2,96	1.762,2
Jun.	2.833	1.025,9	9.081,4	2,98	1.762,3
Jul.	2.956	1.036,3	9.282,7	2,99	1.759,1

En estos datos se han incorporado los convenios cuya información sobre efectos económicos conocidos se ha registrado hasta julio de 2024.

Fuente: Estadística de Convenios Colectivos de Trabajo. Ministerio de Trabajo y Economía Social

elEconomista.es

man en cuenta los convenios registrados hasta el mes pasado pero que fueron firmados en ejercicios anteriores, y se mantengan vigentes hasta el 2024.

Concretamente, hasta julio de este año se suscribieron un total de 2.956 convenios colectivos con efec-

tos económicos a lo largo del 2024. De los cuáles, sólo 390 se han firmado este mismo año, con una subida salarial media del 3,95%. El resto de los convenios, 2.566, analizados en los cálculos, se firmaron en años anteriores y recogen un incremento salarial medio del 2,88%.

Además, en los siete primeros meses del año, se registraron un total de 2.956 convenios que ampararon a casi 9,3 millones de trabajadores.

Acerca de la revisión salarial, los datos cuantitativos de Trabajo muestran que la mayor parte de los convenios registrados hasta junio no cuentan con cláusula de revisión salarial para evitar pérdidas de poder adquisitivo. Puntualmente, de los 2.956 convenios contabilizados, el 20,6% (609) contaban con una cláusula de garantía salarial y de ellos, 327 contemplan que ésta se aplique con efectos retroactivos.

Los convenios que recogen cláusulas de revisión, impactan en 3,02 millones de trabajadores de los más de 9,28 millones amparados por los convenios registrados hasta julio, lo que es equivalente al 32,62% del total, es decir, superior a lo anotado en junio con un 33,04%.

Más de dos de cada tres trabajadores carecen de cláusulas que salvaguardan sus convenios colectivos. Pese a esta estimación, la cifra de los trabajadores protegidos con este instrumento continúa siendo superior en casi 12 puntos, respecto al 21,08% que fue registrado en diciembre de 2023.

Los sueldos en la gran empresa y la pyme crecieron un 5,4% hasta junio

Agencias MADRID.

Las ventas totales de las grandes empresas y las pymes societarias crecieron en el segundo trimestre un 1,6%, mientras que el número de empleados se elevó un 2,1% y el salario de los trabajadores --medido como rendimiento bruto medio-- subió un 5,4%, según la estadística *Ventas, empleo y salarios en las grandes empresas y pymes* publicada ayer por la Agencia Tributaria.

En concreto, las ventas totales de las grandes empresas y pymes societarias, deflactadas y corregidas de variaciones estacionales y de calendario, se incrementaron un 1,6% en el segundo trimestre con respecto al mismo periodo del año anterior.

El dato supone un aumento en la tasa de un punto respecto a lo registrado en el primer trimestre del año y tres décimas más que en el conjunto del ejercicio 2023.

El informe de la Agencia Tributaria refleja que las ventas interiores se incrementaron un 2,4% en el segundo trimestre de este año, lo que hace que se sitúe un punto por encima de la tasa observada en los tres primeros meses de 2024.

Ser excelente · Ser visible · Ser CIEGE Ser empresa certificada

por **INFORMA** y **elEconomista.es**

Líderes en información y actualidad empresarial



Certifica la gestión excelente de tu empresa

- ✓ **INFORMA analizará** los principales parámetros que determinan la gestión de la compañía.
- ✓ Tras **conseguir la certificación**, la empresa participa en la gala de entrega de los certificados CIEGE.
- ✓ **La empresa y su Responsable consiguen visibilidad** específica en elEconomista.es, a través de la cobertura del evento y la entrevista personalizada.

Aprovecha ahora el test GRATIS de evaluación <https://excelencia-empresarial.eleconomista.es/>

Más información en **900 103 020** | clientes@informa.com



Eco**trader**

**El conocimiento de nuestros expertos
es tu mejor inversión**



**La plataforma de estrategia financiera
de elEconomista.es para batir al mercado**

- Análisis técnico
- Top 10 por fundamentales
- Dividendos
- Monitor de inversiones
- Boletín de apertura
- Tabla de seguimiento



Suscríbete ahora en www.eleconomista.es/suscripciones/ o en el **91 138 33 86**

Promoción válida hasta el 14 de agosto

Moncloa admite que facilita por "error" el despido de empleados con jornada adaptada

El cambio se debe a un fallo cometido por el Ministerio de Igualdad en la Ley de Paridad

Javier Esteban MADRID.

Casi una semana después de que el Boletín Oficial del Estado publicara la "Ley Orgánica de representación paritaria y presencia equilibrada de mujeres y hombres" cuya disposición final novena deroga la nulidad de los despidos de personas que disfruten, o simplemente hayan solicitado, una adaptación de jornada para "hacer efectivo su derecho a la conciliación de la vida familiar y laboral", el Ejecutivo asegura que se trata de un error.

El Ministerio de Igualdad que dirige Ana Redondo asume que cometió un "error técnico" al introducir en la norma una enmienda que trataba de corregir un error anterior, cometido por el propio departamento, entonces bajo el mandato de la eurodiputada Irene Montero.

Rectificaba una disposición de la denominada *ley Trans*. Entró en vigor en marzo de 2023 y *borraba* el blindaje ante el despido de las víctimas de violencia sexual introducido en octubre de 2022 por la Ley Orgánica de garantía integral de la libertad sexual (LOGILS), según la justificación que acompañaba al texto de dicha ley presentado en mayo de este mismo año y firmado por los Grupos Parlamentarios del PSOE y Sumar.

Pero al hacerlo cometió el mismo fallo: *borró* de la ley las nuevas 'prohibiciones de despedir' a las personas que pidan un cambio de jornada (y también la de los que pidan el permiso de cinco días por enfermedad, hospitalización o intervención quirúrgica) que el Gobierno había introducido a instancias del Ministerio de Trabajo en junio del pasado año. Eso sí, el Ejecutivo tampoco aprovechó aquella ocasión para resolver el error anterior de Igualdad, ni siquiera lo incluyó en el texto inicial de la Ley de Paridad aprobado por el Consejo de Ministros a finales del pasado año. No movió ficha hasta que llegó el momento de introducir enmiendas a esta norma, cuyo redactado final tras pasar por Congreso y Senado ha provocado el actual desbarajuste.

Ante la sorpresa y la falta de explicaciones por una 'rectificación' que resultaba inexplicable cuando el Gobierno y en particular la vicepresidenta segunda del Gobierno y ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, han convertido la conciliación en caballo de batalla de la Legislatura, las especulaciones sobre los motivos para esta marcha atrás de la ministra de Trabajo se dispararon.

Algunos lo interpretaron incluso como un guiño a la CEOE para bus-



La vicepresidenta segunda y ministra de Trabajo, Yolanda Díaz. EFE

El Gobierno de momento no ha explicado cómo pretende subsanar la confusión

car nuevos acuerdos. Otros, como la abogada del despacho SincroGo Estela Martín, ya apuntaron a la tesis de que podría tratarse de un error, aunque sus consecuencias no son menos graves.

Haya sido un error o haya sido intencionado, urge dar explicaciones y exponer si se trata de un error (en cuyo caso, habrá que subsanar-

lo antes posible) o bien de una medida intencionada (en cuyo caso también habría que explicar la razón del cambio). De momento, lo que estamos viendo ya en los despachos es que se han elevado las solicitudes de adaptación de jornada y, probablemente, veremos un aumento general de peticiones antes del 22 de agosto de 2024", explica la experta en conversación con *elEconomista.es*.

Inseguridad jurídica

Tampoco es la primera vez que Igualdad *pisa* una normativa laboral impulsada por Yolanda Díaz, aunque los precedentes se remontan a la pasada Legislatura, con Irene Montero al frente de ese departamento y

El traspié puede costar un choque con Bruselas

El 'fallo técnico' puede derivar en un conflicto con la Comisión Europea. Los laboristas creen que una rectificación a una medida de hace un año supondría una vulneración a la directiva europea de conciliación. Estela Martín, por su parte, asegura que los estados miembros no deben permitir el despido del trabajador por haber 'disfrutado de permisos contemplados'. España tendrá que explicar ante Bruselas lo sucedido para evitar un nuevo problema al hilo de una normativa comunitaria que ya se había adaptado a nuestra legislación.

Unidas Podemos en Gobierno de coalición. Lo sucedido muestra la descoordinación en el seno del Ejecutivo como en los grupos parlamentarios: no olvidemos que hablamos de una enmienda presentada en mayo en el Congreso que, en teoría, ha pasado por todos los filtros del PSOE y Sumar antes de introducción en la norma, sin que nadie detectara lo ocurrido.

El Gobierno, en todo caso, garantiza que el *error técnico* se va a subsanar, aunque de momento no ha explicado cómo. Las opciones son vía enmienda a algunos de los textos en tramitación, aunque el contexto político está bloqueando las tramitaciones. También se puede introducir en un nuevo decreto ley aprobado por el Consejo de Ministros, que entraría en vigor mucho antes. Aunque el Ejecutivo está estudiando todas las vías para resolverlo a la máxima brevedad. La cuestión es que no parece haber ninguna fórmula para hacerlo antes del 22 de agosto, cuando la Ley de Paridad entra en vigor.

El cambio afecta a muchas demandas por despidos en curso. El Gobierno recalca que la justicia permite vías para que los jueces decreten la nulidad aunque esta no se recoja explícitamente en el Estatuto. Pero muchos laboristas recuerdan que en este supuesto es el trabajador el que debe presentar los indicios de que su cese se debe a haber pedido una adaptación de jornada. Con la norma recién derogada, en cambio, se recoge explícitamente en el Estatuto de los Trabajadores como causa de nulidad de despidos objetivos y disciplinarios que es la empresa la que debe asumir la 'carga de la prueba'.

El turismo aporta más de 100.000 trabajadores en el segundo trimestre

Los empleos turísticos crecen un 3,5% interanual y llegan a los tres millones

Patricia Arriola MADRID.

Los datos de la Encuesta de Población Activa (EPA) del Instituto Nacional de Estadística (INE), revelados por Turespaña, mostraron que España aumentó en el segundo trimestre un 3,5% más de empleados, es decir 101.008 trabajadores más que en el mismo periodo de 2023. Con esta cifra, supera los 2,97 millones de ocupados vinculados a actividades turísticas.

Con esto, en el periodo comprendido entre abril y junio de 2024, los empleados en el sector turístico han constituido el 13,7% del empleo total de la economía española.

Es así como los trabajadores activos en turismo en el segundo trimestre del año han supe-

El empleo del sector turístico llegó a representar el 13% de la economía

rado los tres millones (3.264.381), un 4,3% más que en periodo equivalente de 2023.

Cabe destacar que el porcentaje de parados sobre activos en actividades turísticas fue del 9,1% y sigue estando por debajo de la tasa de paro de la economía nacional (un 11,3%).

Incremento por sectores

En actividades como el transporte de viajeros, la variación interanual fue del 8,6%, mientras que en las agencias de viaje, del 8%.

En este segundo trimestre, el crecimiento principal se ha registrado entre los asalariados (3,9% más), lo que en términos absolutos representa un ascenso de hasta los 2.474.024. Estos ocupados, mostraron además un incremento en el transporte de viajeros (+7,2%) y en la hostelería (+5,2%).

Del mismo modo, los trabajadores dependientes en el sector turístico alcanzaron la cifra del 83,9%, lo que marca una mejora en la calidad del empleo en el sector, han aumentado un 8,4%, lo que supone una nueva subida consecutiva.

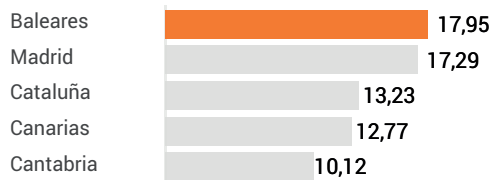
Así también, los asalariados con contrato temporal han registrado un descenso del 14,5%, lo que ha hecho que la tasa de asalariación haya aumentado un 0,3% interanual, hasta el 83,4%.

Economía

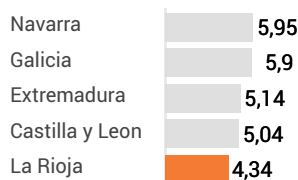
Baleares es la región más cara para alquilar vivienda

Precios del alquiler, en €/m2

Mas caras

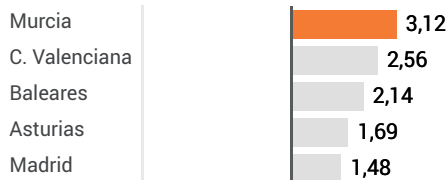


Más baratas

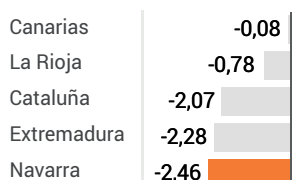


Variación mensual, en porcentaje

Mayor

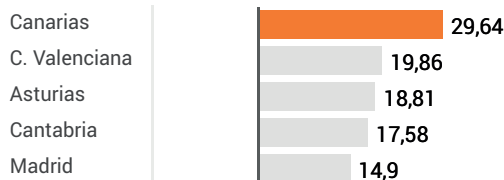


Menor

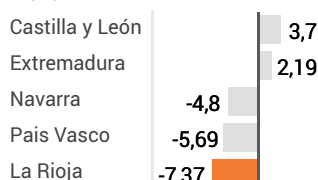


Variación interanual, en porcentaje

Mayor



Menor



Fuente: Pisos.com.

elEconomista.es

La 'explosión' del precio de la vivienda en alquiler llega a Canarias, Valencia y Asturias

Estas comunidades registran incrementos anuales en julio de entre el 18% y el 29%

A. B. MADRID.

El precio medio de la vivienda de alquiler sigue encareciéndose, con un incremento del 8,05% anual en julio y todo apunta a que se mantendrá al alza en los próximos meses. "Nunca la desproporción entre el producto en alquiler y las personas interesadas en arrendarlo había sido tan acusada", explica Ferran Font, director de Estudios de pisos.com.

Font destaca que "la extraordinaria rapidez" con la que desaparecen de la parrilla de resultados de pisos.com los anuncios de inmuebles en alquiler, "no sólo ocurre en capitales de primera línea, sino también en municipios del área metropolitana más alejados". De hecho, los mayores incrementos se han dado en regiones como Canarias, Valencia y Asturias, con subidas que van desde el 28% hasta el 29%.

Con un precio medio en España que ya alcanza los 11,81 euros por m2 al mes, el directivo apunta que "las rentas se han encarecido tanto

en los últimos años que muchos hogares están al límite, atrapados en el pago de una mensualidad que les obliga a vivir al día y a posponer sus planes". Así, asegura que "todo el que se plantea convertirse en inquilino y cuente con ingresos medios debe empezar por asumir renuncias, desde su zona de interés hasta determinadas calidades".

Las Palmas se encareció un 30,54%, mientras que Salamanca cayó un 16,36%

Font cree que muchos confían en que la apertura hipotecaria desvíe la atención hacia la compra, pero el precio de la vivienda también subirá al suavizarse las condiciones de financiación y ganar atractivo los tipos de interés. De hecho, desde BBVA Research esperan un aumento de precios del 5% en 2024 y del

4,7% en 2025. "La solución ni es sencilla ni puede llegar de un día para otro", ha precisado el directivo. Además, también ha hecho referencia a obstáculos importantes tales como "la inseguridad jurídica o las trabas administrativas que dilatan el desarrollo de nuevos proyectos", destaca Font.

Ciudad Real, la más barata

El informe mensual de Pisos.com señala que las regiones más caras para vivir en alquiler en julio fueron Baleares (17,95 euros por m2), Madrid (17,29) y Cataluña (13,23), mientras que las rentas más económicas estuvieron en La Rioja (4,34), Castilla y León (5,04) y Extremadura (5,14).

Sin embargo, los mayores incrementos anuales se dieron en Canarias, con una subida del 29,64%, Comunidad Valenciana, donde los precios subieron de media un 19,8%, y Asturias, con una subida del 18,81%.

En el último mes, el incremento más llamativo tuvo lugar en Región de Murcia (3,12%). El mayor ajuste se produjo en Navarra (-2,46%).

Respecto al año pasado, Canarias (29,64%) fue la que más subió y La Rioja (7,37%) la que más se rebajó.

La provincia que más se encareció en julio fue Las Palmas, con un incremento del 30,45%, frente a Salamanca que registró el mayor descenso, con una caída del precio del 16,36%. Baleares se mantiene como la más cara con un precio medio de 17,95 euros por m2.

En cuanto a las capitales de provincia, Barcelona fue la más cara para los inquilinos con 27,09 euros por m2. Le siguieron Madrid (22,90 euros el m2) y Donostia-San Sebastián (18,36 euros). Por el contrario, Ciudad Real fue la más barata con 6,70 euros por metro cuadrado.

Otras capitales de provincia económicas fueron Jaén (6,77 euros) y León (7,41 euros). Orense (3,24%) protagonizó las subidas mensuales, mientras que Barcelona fue la capital que más se devaluó en este periodo (3,12%). Frente a julio de 2023, Segovia (23,98%) lideró los incrementos. El recorte más llamativo lo arrojó Donostia-San Sebastián (1,60%).

Los propietarios que alquilan su segunda casa bajan un 32%

El 57% lo haría motivado por la rentabilidad y el 35% para pagar la hipoteca

Agencias MADRID.

El porcentaje de propietarios dispuestos a poner su segunda residencia en alquiler disminuye hasta el 32% este año, cuatro puntos porcentuales menos frente al año previo, según el informe *Perfil del demandante de segunda residencia* elaborado por Fotocasa Research.

"Esta tendencia es perjudicial para el mercado al reducir la oferta disponible del parque en renta, ya de por sí escaso. Por ello, los propietarios necesitan más garantías y seguridad para poner esa vivienda en arrendamiento", ha expuesto la directora de

El 12% quiere esperar a vender hasta que el valor del inmueble crezca en el mercado

Estudios y portavoz de Fotocasa, María Matos.

En su decisión de poner en alquiler la vivienda, el 57% está motivado por la rentabilidad que proporciona, un considerable descenso desde el 68% del año anterior, mientras que el 35%, seis puntos porcentuales más que en 2023, afirma que lo hace para suavizar el gasto que acarrea la hipoteca de dicho inmueble arrendado.

También hay un 12% que quiere esperar a venderla a que el mercado mejore y crezca por tanto el valor del inmueble.

Del 68% que no contempla poner en alquiler esa segunda vivienda, un 74% prevé su uso propio, mientras que existen otras razones como el temor a que los inquilinos estropeen la vivienda (25%) o tener problemas de impagos de la renta que les hacen desestimar la idea del alquiler (17%).

De igual manera, crece tres puntos porcentuales frente a 2023, hasta el 41%, el porcentaje de compradores que valora la compra de una segunda vivienda como una inversión.

Otro 33% considera que se trata de una forma de crear patrimonio, mientras que un 24% opina que la adquisición de un inmueble de este tipo constituye un seguro para el futuro.

En la lista de motivos para buscar una vivienda vacacional también destaca la mejora de la situación económica (24%).

Los pisos turísticos registran una ocupación del 84%

El precio medio del alquiler ronda los 182 euros por noche, según Holidu

Agencias MADRID.

España alcanza una ocupación del 84% en las viviendas vacacionales durante el mes de agosto con unos precios medios que se sitúan en torno a los 182 euros por noche.

Extremadura, Canarias y Castilla y León se sitúan entre las comu-

nidades autónomas donde el precio es más bajo.

En plena temporada estival, muchos españoles ya están disfrutando de los alojamientos turísticos, mientras que otros están planeando escapadas de último minuto. Así lo confirma la empresa de alquileres vacacionales y apartamentos Holidu que a través de su observatorio comparativo ha analizado los precios y ocupación en las diferentes regiones del país durante el puente de agosto.

Los precios para agosto son diversos, y la posibilidad de alojarse abarca desde un apartamento en las montañas hasta una villa frente a la playa en una isla, todo ello dependiendo del presupuesto que se esté dispuesto a invertir.

Entre los destinos más económicos, Extremadura se posiciona en primer lugar con un precio promedio de 110 euros por noche, seguida de las Islas Canarias y Castilla y León con tarifas de 121 y 122 euros, respectivamente. Castilla-La Man-

cha y La Rioja también son opciones atractivas con costos medios de 127 y 129 euros.

Para quienes buscan paisajes diversos que combinan montañas, valles y ríos, en Navarra son 133 euros por noche. Aragón y Galicia tienen precios promedio de 135 y 136 euros, mientras que la Comunidad de Madrid y Murcia presentan tarifas de 144 y 147 euros, respectivamente. Otras alternativas incluyen Asturias a 162 euros y Cantabria a 170 euros.

Normas & Tributos

Las pymes deben adaptarse a las medidas de sostenibilidad si proveen a grandes empresas

La pertenencia a una 'cadena de actividades' obligará a contar con planes medioambientales

Xavier Gil Pecharromán MADRID.

La Directiva europea sobre diligencia debida de las empresas en materia de sostenibilidad entra en vigor el próximo 26 de agosto y supone una acción contrarreloj para adaptarse a las nuevas exigencias legales, que indirectamente van a afectar seriamente a las pymes que operen con las empresas directamente afectadas o con sus grupos empresariales.

La Directiva reconoce las limitaciones de las pymes y las transposiciones nacionales podrán ofrecer una aplicación más flexible de los requisitos, proporcionando orientaciones y apoyo técnico específico para ellas. No obstante, las pymes se verán obligadas a implementar políticas de sostenibilidad, auditorías y reportes adicionales.

Ayudas a la financiación

Además, la UE y los gobiernos nacionales podrán ofrecer programas de apoyo y financiación para ayudar a las pymes a cumplir con los nuevos requisitos, lo que podría mitigar algunos de los costes iniciales. Las políticas de apoyo y financiación por parte de la UE y los estados miembros serán cruciales para facilitar esta transición.

La clave, desconocida para la gran mayoría de las pymes, es la inclusión en la Directiva del concepto *cadena de actividades*, que tiene carácter integral, ya que abarca todos los eslabones y procesos de la cadena de valor de la empresa, y la Directiva exige la responsabilidad de garantizar la sostenibilidad en cada uno de estos eslabones. La norma señala actividades como la distribución, el transporte y el almacenamiento del producto.

Las empresas deben establecer políticas y procesos que abarcan toda la cadena de actividades para garantizar que se respetan los dere-



Un taller de confección de ropa. ISTOCK

Las transposiciones nacionales de la Directiva podrán flexibilizar las exigencias a cumplir

chos humanos y se minimizan los impactos medioambientales. Esto no solo incluye la verificación de prácticas dentro de la propia empresa, sino también una supervisión rigurosa de toda su red de relaciones comerciales. Se busca mitigar el impacto medioambiental de los productos en su ciclo de vida,

Las exigencias a través de la cadena de actividades se extienden a los proveedores directos, a las empresas o entidades que suministran bienes o servicios directamente a la empresa principal y, también a los proveedores indirectos, los proveedores de los proveedores directos o empresas más alejadas en la cadena de suministro que, aunque no interactúan directamente con la empresa principal, contribuyen con insumos o servicios críticos.

Aunque la normativa se aplicará de forma escalonada para las grandes empresas a partir de 2026, ya es precisa la adaptación a estas nuevas exigencias. Adaptarse a estos nuevos requisitos puede suponer un desafío para las pymes en términos de costes y recursos. Las pymes pueden necesitar invertir en nuevas tecnologías, formación y consultoría para cumplir con las exigencias de sostenibilidad y diligencia debida.

Cumplir con los estándares de sostenibilidad puede abrir nuevas oportunidades de negocio para las pymes, ya que serán más atractivas para las grandes empresas que buscan cumplir con la Directiva.

La adopción de prácticas sostenibles puede mejorar la reputación y la competitividad de las pymes en el mercado, atrayendo a clientes que valoran la sostenibilidad.

La Directiva se aplica directamente a empresas con más de 500 empleados y un volumen de negocios neto mundial de más de 150 millones de euros. También incluye a empresas de ciertos sectores de alto riesgo con más de 250 empleados y un volumen de negocios de más de 40 millones de euros. Las pymes quedan fuera de esta obligatoriedad directa.

@ Más información en www.eleconomista.es/ecoley

Los concursos de acreedores caen un 4,8% en julio sobre 2023

Se mantiene el número de voluntarios y bajan los declarados necesarios

X. G. P. MADRID.

Durante el mes de julio, se inscribieron 355 concursos de acreedores en los Registros Mercantiles, lo que supone un descenso del 4,8% en comparación con el mismo mes de 2023. Después de los significativos incrementos de febrero a abril, que pudieron estar relacionados con el efecto "escalón" estadístico, debido a que en los mismos meses de 2023 comenzaron a producirse importantes caídas en el número de concursos, en julio se produce un descenso anual del 4,8% después del aumento mostrado en junio (6,9%).

En cuanto a su distinción entre concursos voluntarios y ne-

Las constituciones de empresas inscritas crecen un 18,5% sobre el año precedente

cesarios en julio, los primeros sumaron 280 inscripciones, cifra idéntica a lo registrado el mismo mes del año anterior, mientras los necesarios fueron 75, con un descenso del 19,4% anual.

Las constituciones inscritas aumentaron en julio el 18,5% sobre el mismo mes de 2023. Se han creado 9.869 empresas, frente a las 8.326 del mismo periodo de 2023. Las CCAA de Andalucía, Cataluña y Madrid, constituyeron conjuntamente seis de cada diez empresas creadas.

Las operaciones de ampliación de capital inscritas aumentan el 1,8% anual en julio. Tras los descensos de mayo (-20,1%) y junio (-10,0%), en julio se vuelve a datos ligeramente positivos (1,8%).

Si el destino del viaje está en el extranjero se aplica el Derecho de la UE

Aunque consumidor y organizador tengan su residencia en el mismo país

X. G. P. MADRID.

Un consumidor que haya reservado un viaje al extranjero puede demandar al organizador ante un juzgado del lugar de su domicilio, incluso si el consumidor y el organizador viven en ciudades diferentes dentro del mismo Estado, comuni-

tario, pero siempre que el viaje tenga como destino el extranjero, de acuerdo con lo establecido en el artículo 18 del Reglamento (UE) n.º 1215/2012 del Parlamento Europeo y del Consejo, de 12 de diciembre de 2012, relativo a la competencia judicial, el reconocimiento y la ejecución de resoluciones judiciales en materia civil y mercantil.

Así, lo establece el Tribunal de Justicia de la Unión Europea (TJUE), en sentencia de 29 de julio de 2024, en la que se dictamina

que es aplicable incluso si el consumidor y el organizador de viajes tienen su domicilio en el mismo Estado miembro, siempre que el destino del viaje esté situado en el extranjero. Así, garantiza que el consumidor, parte más débil, pueda demandar a la más fuerte ante un juzgado fácilmente accesible. El elemento de extranjería basta para que se aplique el Reglamento.

El ponente, el magistrado François Biltgen, presidente de la Sala Séptima, razona que esta regla prote-

ge al consumidor facilitando el acceso a la justicia y muestra la preocupación del legislador de la Unión de que el consumidor pudiera verse disuadido de emprender una acción judicial si el órgano jurisdiccional competente, aun encontrándose en el Estado miembro donde vive, no fuera el de su domicilio.

Normas de reparto nacional

Este Reglamento no se limita a determinar la competencia interna-

na la competencia territorial, puesto que la confiere al órgano jurisdiccional del lugar en que esté domiciliado el consumidor, sin remitirse a las normas de reparto de la competencia territorial vigentes en ese Estado miembro.

En el caso en litigio, un consumidor residente en Núremberg (Alemania) celebró un contrato para viajar al extranjero con un organizador residente en Múnich (Alemania), que finalmente fue resuelto en el domicilio del viajero.

	ESPAÑA	EUROPA	ESTADOS UNIDOS	CHINA	EURO / DÓLAR	PETRÓLEO BRENT	ORO
PIB Variación trimestral	0,8% 	0,3% 	1,3% 	1,6% 	1,09\$ 	78,94\$ 	2.422/onza 
INFLACIÓN	3,6%	2,7%	2,9%	0,2%			
DESEMPLEO	12,29%	6%	3,9%	5,1%			

V. N. / C. A. / R. V. MADRID.

El control de alquileres es una de las políticas más rentables a corto plazo en términos electorales. El resultado suele ser escasez del bien afectado por el control de precios o falta de inversión en rehabilitación, si se trata de la vivienda. Ahora que el control sobre los alquileres se podría implementar en ciertas zonas de algunas regiones de España, conviene recordar la mítica frase pronunciada por el economista sueco Assar Lindbeck, que presidió el comité del premio Nobel durante muchos años, y que se hizo famoso a nivel mundial por declarar que el control de los alquileres es “la mejor manera de destruir una ciudad, aparte de bombardearla”.

Este profesor de economía sueco vivió lo suficiente para ver cómo las políticas de control de alquileres “destrozaban” varias ciudades de su país natal. Según la teoría básica de la oferta y la demanda, el control de los alquileres provoca una escasez de viviendas que reduce el número de personas de bajos ingresos que pueden vivir en una ciudad. Peor aún, el control de los alquileres tenderá a aumentar la demanda de vivienda y, por tanto, los alquileres, mientras que desincentiva la construcción. El resultado suele ser el que se ha visto en ciudades de Suecia como Estocolmo o Malmö: listas de espera de años para poder acceder a un alquiler. El precio se mantiene, pero a costa de reducir el bien ofertado, en este caso la vivienda.

El caso sueco

El caso de Suecia es paradigmático. Lleva décadas enfrentándose la escasez de vivienda, y Estocolmo no es la excepción. El problema va más allá de los precios elevados; los períodos de espera para conseguir un apartamento son sorprendentemente extensos.

El mercado de alquiler privado de Suecia está muy concentrado y fuertemente regulado, y la mayoría de los inmuebles en alquiler son propiedad de grandes empresas inmobiliarias que acuerdan los alquileres con el Sindicato Sueco de Inquilinos mediante negociación colectiva. Los inquilinos en Suecia también suelen alquilar apartamentos a empresas de propiedad municipal, que en conjunto poseen la mitad de todos los apartamentos en alquiler.

En Suecia se pueden alquilar apartamentos mediante un contrato de primera o segunda mano, conocido como subarrendamiento. Un



Escaparate de una inmobiliaria en Suecia. EE

HISTORIAS DE LA ECONOMÍA

Escucha
el podcast



El control de los alquileres: “La manera de destruir una ciudad, aparte de bombardearla”

- La conclusión es del profesor Assar Lindbeck, que sufrió esta medida
- La lista de espera para un arrendamiento pueden alcanzar hasta 9 años
- Esta medida se tradujo en una escasez de viviendas disponibles

contrato de primera mano significa que alquilas directamente al propietario, una empresa pública o empresa privada que tiene un convenio con el ayuntamiento u otra organización competente; mientras que un contrato de segunda mano se realiza a través del inquilino principal. Este mercado de subarrendamiento es para aquellos que no

tienen suficientes puntos de cola para obtener un contrato de seguro con una empresa propiedad del municipio. El problema es que los inquilinos en subarrendamientos tienen que mudarse de casa con mucha frecuencia, porque solo pueden firmar contratos de corto plazo,

hasta que por fin acceden por puntos o por contactos a uno de largo plazo.

En Estocolmo, el tiempo medio de espera para obtener una vivienda típica es de aproximadamente 9 años, casi el doble que hace una década. Aunque 9 años pueden parecer bastante extensos, en los vecin-

darios más atractivos de Estocolmo, este tiempo de espera puede duplicarse.

El sistema de colas

Tess Meyer es una norteamericana que se mudó hace unos años a Suecia y ha creado un blog para contar algunas particularidades de la cultura nórdica y explicar cómo es vivir en el país del gran Estado de Bienestar. En una de sus entradas al blog, Meyer explicaba que “en Estados Unidos, es posible encontrar un apartamento en una semana o dos. Pero Suecia es bastante diferente. Aquí, te registras en una cola de alojamiento, ¡a los suecos les encantan sus colas!, y acumulas puntos. Cuantos más puntos tengas, determinados por el tiempo que llevas en la cola, mayor prioridad tendrás para alquilar un apartamento. En Malmö, el tiempo que se pasa en la cola antes de tener suficientes puntos para alquilar un apartamento usándolos suele ser de entre 3 y 4 años. En Estocolmo, son más bien 6. Sí, años para conseguir un apartamento”.

La autora explica que a ella su empresa le proporcionó alojamiento temporal durante los primeros seis meses. “Durante ese tiempo buscamos activamente un apartamento, pero fue con la ayuda de un especialista en reubicaciones cuando encontramos nuestro apartamento actual para vivir a largo plazo en él”.

Las medidas de control de alquileres buscan evitar que los propietarios obtengan “beneficios exagerados a largo plazo”, según destacaba el reportaje de la BBC, pero han generado inestabilidad en el mercado y un sistema que favorece a quienes tienen conexiones sólidas o conocidos en detrimento de otros ciudadanos con menos contactos. El reportaje del medio británico explicaba que “los apartamentos de alquiler controlado cambian entre parientes y amigos, beneficiando a aquellos con conexiones existentes y presentando desafíos a los recién llegados a la ciudad”.

El fracaso del control de alquileres y la férrea supervisión llevó a que, en el pasado verano, el Gobierno de Suecia anunciase el principio del fin de este sistema. Aunque aún no se han aprobado medidas contundentes, el Gobierno de Suecia ha asegurado que tiene un plan para liberalizar parte de alquiler. Pronto se permitirán que los subarrendamientos, por ejemplo, estén bajo contratos de más duraderos para evitar los constantes cambios y mudanzas. Este podría ser el principio del fin de un engorroso y tedioso sistema de alquiler de vivienda.



843700712600521 40809